

地域密着型金融・金融仲介機能
の取り組みについて
～金融仲介機能のベンチマーク～

2023年3月

越前信用金庫

当金庫の取り組み方針

～地域のお客様の力強い前進のために～

えちしんは、持続可能な地域社会の実現に向け、地域とお客さまの価値向上に全力で取り組み、将来に亘ってこの地域になくてはならない金融機関を目指します。

この取り組みを客観的に評価するため、金融庁が策定した「**金融仲介機能のベンチマーク**」を活用し、金融仲介機能の発揮に向けた取り組み内容や結果を公表することで、地域の皆さまと当金庫の共通価値の創造し、お客さまの課題解決に真摯に取り組んでまいります。

地域の事業者と当金庫の取引状況

～当金庫は、地域の事業者の発展、豊かで潤いのある生活の構築のため、課題解決に向け提案、支援に努めています～

* 共通 1 メイン先、融資残高、経営指標（売上高・従業員）の改善状況
（グループベース）

	令和3年度	令和4年度
メイン先数	722先	719先
融資残高	172億円	167億円
売上増加先	87先	92先
従業員増加先	60先	57先

* 選択 1 地域別の取引先の推移
（単体ベース）

大野市・勝山市 福井市と3市以外の
の地区

	令和3年度	令和4年度
大野市	414先	428先
勝山市	201先	211先
福井市	214先	201先
その他の地区	28先	31先
合 計	857先	871先

事業者のライフステージに応じた取り組み

～ 創業支援・第二創業・新分野進出支援 ～

- ▶ * 共通3 選択16 創業者への支援状況
創業予定者には創業計画策定支援、補助金活用支援等実施しています。
 - ・創業計画策定支援
令和3年度 11先
令和4年度 7先
 - ・仕入先の紹介
令和3年度 1先
 - ・補助金・助成金により創業者の事業に活用しています。
 - ・創業後もモニタリング等を通じて支援を継続しています。

	令和3年度	令和4年度
創業支援	12先	11先
第二創業支援	-	-
新分野進出支援	1先	5先

	令和3年度	令和4年度
飲食業	6先	-
建設業	-	3先
理美容業	2先	3先
小売業	-	1先
サービス業	2先	2先
その他	2先	2先

事業者のライフステージに応じた取り組み

～ 事業承継支援 ～

- ▶ * 選択21 事業承継への取り組み
事業を譲りたい方、引受けたい方のマッチングの支援に努めています。
また、事業承継補助金等事業承継に関する情報の提供や、福井県事業承継引継支援センター等の支援機関とも連携を図り事業承継が円滑に進捗するよう努めています。

	令和3年度	令和4年度
事業承継支援	2先	4先

令和3年度の取り組みは、事業譲受者による株式の買い取りと法人の継承の支援を行い、事業承継支援の連携先とともに支援しています。

令和4年度の取り組みは、当金庫営業区域内の事業者による事業承継を福井県事業承継引継ぎ支援センターと連携し、補助金等を活用して支援しました。

事業者のライフステージに応じた取り組み

～ ライフステージ別の与信先数の推移 ～

- ▶ 共通4 当金庫は、事業者のライフステージに応じた支援を図るために、外部機関、専門家と連携し事業者とともに、経営課題の解決に取り組んでいます。

		全与信先	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
ライフステージ別の与信先数	令和3年度	857先	61先	12先	697先	23先	64先
	令和4年度	871先	58先	22先	720先	15先	56先
同上の与信先の融資残高	令和3年度	191億円	5億円	2億円	154億円	6億円	21億円
	令和4年度	187億円	5億円	13億円	148億円	3億円	17億円

創業期：創業後5年以内 成長先：直近2年間の平均売上高と過去5年間の平均売上高の対比 120%超

安定期：同経営指標 対比80%から120%以内 低迷期：同経営指標 対比80%未満 再生期：延滞、条件変更先

ライフステージ別の支援内容

創業期：創業計画策定支援、補助金、販売先、仕入先の紹介等、

成長期：設備投資、労働力の確保、補助金等、

安定期：ビジネスマッチング、新分野進出支援、補助金の紹介等、

低迷期、再生期：経営改善計画策定支援

金融仲介機能の発揮、地元（大野市・勝山市）の取引先への対応

～無担保先・無保証先の状況、その他の指標～

- ▶ 選択11 経営者保証に関するガイドラインの活用状況（経営者保証を徴求しない融資の対応）

* 当金庫の経営者保証に関する取組方針をホームページに公表していますのでご確認ください。

- ▶ 選択12 本業支援の状況（売上増加、製品開発等事業の向上に資する支援：ビジネスマッチング、補助金申請等の支援）
- ▶ 選択14 ソリューションの提案（選択12、財務改善支援、経営計画策定支援等）
- ▶ 選択7 地元無担保先の状況
- ▶ 選択10 地元メイン無保証先の状況
- ▶ 選択15 経営改善計画策定支援

	令和3年度	令和4年度
経営者保証 G L	80先	70先
本業支援先	45先	58先
ソリューション提案	54先	67先
地元無担保先	424先	476先
地元メイン無保証先	50先	85先
経営改善計画策定先	22先	18先

本業を支援した事業先すべてにおいて改善が見られました。

本業支援は、①経営者と十分なコミュニケーションを構築し、事業の向上に資する情報を提案する、②提案した情報の活用を支援する、③活用後のモニタリングを徹底することを基本としています。



当金庫のベンチマークに関するお問い合わせ先

融資部 直通電話 0779-64-5437

代表電話 0779-66-1313