

令和5年度
実践型マーケティング講座
商品価値の高め方&伝え方

主催: 萩山口信用金庫 共催: 山口県よろず支援拠点 山口市
後援: 萩市 長門市 防府市

売上UPへの近道!

10/19 木
14:00~16:00
(13:30 受付開始)

会場

萩山口信用金庫本店 4F 講堂
(山口市道場前1丁目5-1)

参加無料

要事前申込み

社長の皆さま、その価格、「価値」に合ってますか？

1 小売も、光熱費も値上がりしてや
なんか、20円は値上げたんやけど
苦しさは変わらないのんちゃ。
リーマンショックもコロナ禍も
乗り越えたそに…、はあ、やれんちゃ。

うどん店主

限界っちゃーね…
諦めるには早いですよ

萩山口信用金庫

事業が続いているということは
「強み」があって「FAN」もいる
証拠じゃないですか!
20円とは、お店の「価値」に
合ってますか？

2 うちの「価値」って…、
まあ、ほかよりちょっと
旨くて、安いってこと
ぐりゃーじゃる？

3 ご自身ではそれが「当たり前」で
気づきにくいかもですね…

お店が「価値」を
再発見しますか？

おだしが美味しい〜
全部飲んじゃお…

どうやってね？

うどんメニュー
うどん 620
きつねうどん 620
まつねうどん 620

値上げのお知らせ

4 商品、メニュー、POPなどを
見直すことで強みを名言化して
「価値」を再発見できるんですよ!

店を支えてくれちよるFANの
人らあが、あんなにようけおる!

20円の値上げでは限界利益を
突破できてなかったですね。
でも、ちゃんと「価値」を高めて、
それを伝える」ことができれば
適正な価格にできて、もっと
FANも増えるはずですよ!

5 店はまだまだ成長する
可能性があるんかの!

商品

メニュー

日本海の旨味!
腰の強い麺!
当店
イチョウ

POP

特徴・強み
価値ゾーン

伝 伝 伝

FAN FAN FAN

限界利益
損益分岐
ライン

おー!!

ほおお〜

6 今度実践的なセミナーをするので、
ぜひ参加してくださいね!

さらに、セミナー終了後も
私たち萩山口信用金庫と、
山口県よろず支援拠点が
課題解決のサポートも
個別に行いますよ!

それは心強いわあ!
ずっとわしのそばに
居ってくれの!

詳しくは裏面へ



物価高騰、賃上げなど、厳しい経営環境において、
売上をUPさせたい事業主の皆さまへ。

特徴あるニーズや競合他社と異なる価値を見つけ、適正な価格について考えるセミナーを開催します。
セミナー後も萩山口信用金庫と山口県よろず支援拠点が寄り添い、課題解決に向けたサポートも個別に実施します。
課題に気付き、新たなビジネスを模索し、自身の経営力をupできる貴重な機会です。ぜひご参加ください。



CONTENTS

10/19(木) 14:00-16:00
(13:30 受付開始)

価格転嫁にお困りではありませんか？顧客離れが心配、値上げはしたが十分にはできていないなど、地域に根差した事業者にとって価格転嫁は最難関な経営課題です。
価格転嫁の基本や事例を知り、適正価格の設定について一緒に考えませんか？

1部 商品価値の高め方&伝え方
セミナー

60分

売上UPに商品価値向上が効果的なわけ

適正な価格設定について考えよう

事例から学ぶ商品価値の高め方&伝え方

2部 商品の価値を高めるために
ユーザー気分でアイデア交換会

40分

グループワークで自社商品の価値を知る

商品ごとの価値向上の方法を意見交換

自社商品の価値の高め方&伝え方を考える

講師紹介



中小企業診断士/価格転嫁サポーター

上村 紀子 うえむら のりこ

店舗運営やマネジメントなどの豊富な現場経験を有する。中小企業診断士資格取得後、経営コンサルタントとして独立。山口県よろず支援拠点では、価格転嫁サポーターとして、小売業やサービス業を中心に様々な業種への支援を行っている。

NEXT STEP

セミナー終了後に要申込

11月から順次開始予定

セミナーとワークショップで、経営者同士がつながり、気づきを得て、事業意欲が湧き上がってくるはず。萩山口信用金庫は、独自のネットワークを活用し、地域内の事業者の繁栄のために経営課題に応じて継続的にサポートします。

個別支援
セミナー受講後も萩山口信用金庫と山口県よろず支援拠点が課題解決に向けて個別にサポートします！

課題例 市場分析をしっかりとりたい！

手法の選定、データ収集、結果の提示までマーケティング活動の実践をサポートします！

課題例 価格設定を見直したい！

販売促進やブランド性の見直しなど他者との差別化をサポートします！

課題例 新分野や市場に展開したい！

販売方法の見直し、販路の拡大や新商品の開発など、営業戦略立案をサポートします！

課題例 キャッシュ・フローを改善したい！

収支の見直し、利益目標の設定など財務や販売管理をサポートします！

- 会場 萩山口信用金庫本店 4F 講堂
- 定員 20名 **要事前申込み**
- 対象 飲食、小売、サービス業の事業主
- 参加費 **無料**
- 持参品 自社の商品・サービス内容を伝えられるもの
最も売りたい商品、メニュー表、ポップ、売場写真など

お申込み QRコードからアクセスし必要事項のご記入をお願いします。

お問合せ 萩山口信用金庫 営業サポート部 (担当/岡田・横山)
(本店) 〒753-0047 山口市道場門前一丁目5番1号
TEL 083-902-2731
<https://www.shinkin.co.jp/hagiyamaguchi/>

