

営 業 代 行

～首都圏への販路拡大をご検討中の事業者の皆様へ～

信用金庫お取引先の皆様の **商品・サービス** を
「**しんきん地域ネット**」が
首都圏等の **バイヤー** に **PR** いたします！

サービス内容

商品・サービスに適した販路のご提案および営業代行
本サービスの詳細・お申込み方法等は、裏面をご覧ください。

ご契約対象

食料品・日用雑貨をお取扱いの信用金庫お取引先

ご契約期間

3 か月

料 金

55,000円（税抜価格50,000円、消費税10%）

しんきん地域ネットの営業代行の特徴

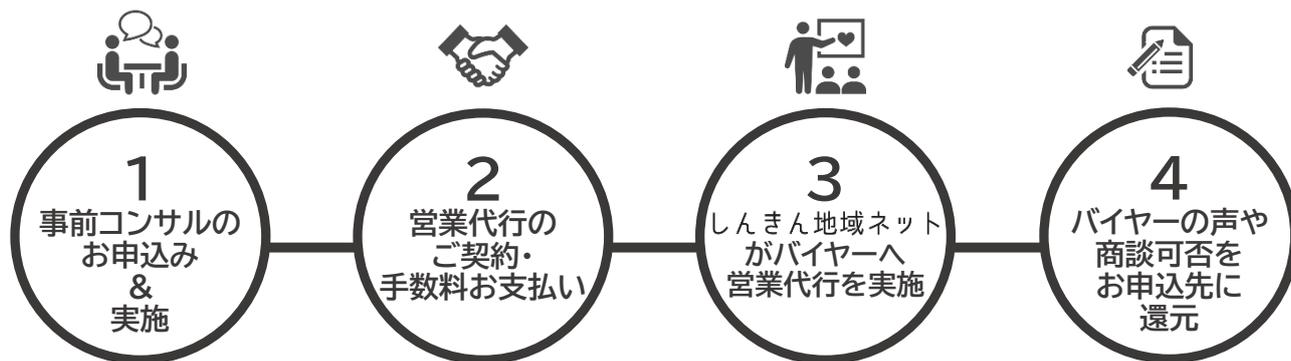
- ✓ 契約前に **無料相談** を実施 →
- ✓ PRする **バイヤー** は協議のうえ、約 **100社** から最大 **3社** を選定 →
- ✓ **バイヤー** の評価・ヒアリング結果は **報告書** でフィードバック →

しんきん地域ネット

【しんきん地域創生ネットワーク株式会社（略称：しんきん地域ネット）】

- ・信用金庫取引先の創業や事業承継など、信用金庫の本業支援をサポートする信金中央金庫が出資・設立
- ・バイヤーや外部専門機関と幅広く連携し、中小企業の商品・サービスにおける「商品開発」から「販売機会」まで、課題解決のソリューションを提供しています。

営業代行サービス詳細



- ① 営業代行をご検討の方は、別紙1「事前コンサルティング申込書」を〇〇信用金庫▲▲支店担当者までご提出ください。
お申込み後、御社・〇〇信用金庫・弊社で事前コンサルティング（Webミーティング）を実施いたします。事前コンサルティングでは、御社のお取扱い商品やご希望の販路等についてお聞かせいただいたうえ、御社に最適なバイヤー（約100社から最大3社を選定）をご提案いたします。
- ② 事前コンサルティングを経て、営業代行サービスのご利用をご希望される場合は、弊社と業務委託契約を締結し、業務委託手数料をお支払いください。
- ③ ご契約期間中に、弊社が御社に代わり、いただいた資料や商品サンプルを用いて、バイヤーへの営業活動を実施いたします。その中で、商品に対する評価や商談可否を確認いたします。
- ④ 契約期間終了後、営業代行の結果をレポートに取りまとめ還元いたします。
なお、契約期間中であっても、ご要望に応じて活動状況等を還元いたします。

よくあるご質問（FAQ）

【Q1】

「サービスの利用申込」から「結果のフィードバック」までどの程度の期間が必要ですか。

【A1】

4か月程度を見込んでいますが、営業代行の実施期間（3か月を想定）を短縮することでフィードバックまでの期間を短縮できるよう、鋭意努力いたします。

【Q2】

営業代行先となるバイヤーはどのような先ですか。

【A2】

首都圏（都内近郊）を中心とした百貨店、小売店、卸売業者等、弊社が連携する先（最大3先）となります。具体的な営業代行先につきましては、事前コンサルティング時にご相談させていただきます。

【Q3】

バイヤーに持ち込む商品数に制限はありますか。

【A3】

原則、1社1商品とさせていただきます。

ただし、商品次第ではカテゴリー単位で複数商品を持ち込める場合もございますので、ご希望の場合は、事前コンサルティング時にご相談ください。

お問い合わせ・書類提出先

萩山口信用金庫

営業サポート部



083-902-2731（担当：津田・岡田）

E-Mail kigyoshien@hagiyamaguchi.shinkin.jp

〇ご留意事項

- ・本サービスは、御社とバイヤーの商談成約をお約束するものではありません。
- ・御社の商品特性やご意向等を考慮のうえ、本サービスのご利用をお断りする可能性がございます。