

実施要領	
対象者	若手経営者・後継経営者・経営幹部等
期間	平成23年10月～平成24年3月
定員	50名
受講料	50,000円（消費税込み）

お申込要領	
申込方法	下記受講申込書にご記入の上、お取引店窓口または営業担当までお申込ください。
申込締切	平成23年9月30日（金）
受講料の支払方法	下記受講申込書にご記入のうえ、お取引店窓口または営業担当までお申込ください。 ※ご欠席の日程がございましたも、受講料の一部返却はいたしかねますので予めご了承ください。
お問合せ お申込先	桐生信用金庫 営業推進部 「きりしん次世代経営塾」事務局 〒376-8668 群馬県桐生市錦町2-15-21 TEL : 0277-44-8181 FAX : 0277-44-8223

桐生信用金庫「きりしん次世代経営塾」事務局 行き

『きりしん次世代経営塾』第1期 受講申込書

桐生信用金庫『きりしん次世代経営塾』第1期生の受講を申し込みます。

なお、以下の掲載情報を、各種経営情報の提供を受けるため、開タナベ経営に提供することに同意します。

又、掲載情報は本企画に伴う資料活用以外には使用致しません。

お申込先 FAX: 0277-44-8223

フリガナ				所属・役職		
お名前				年齢	歳	
貴社名				お取引支店	支店	
業種				従業員数	名	
ご住所 ・ ご連絡先	〒 -					
	TEL				FAX	
	E-mail					
	ホームページ	http://				

【追加受講者申込欄】

追加受講者に関しましては、上記金額にて受講頂けます。下記欄にご記入にてお申し込みと致します。

フリガナ				所属・役職	
お名前				年齢	歳
フリガナ				所属・役職	
お名前				年齢	歳

<留意事項>

※受講料については、年会費として一括で頂戴いたします。途中、ご欠席の日程がございましたも一部返却は致しかねます。

※受講期間中に提供する情報の著作権は、開タナベ経営に帰属しており第三者への提供はお断りいたします。

※ご記入いただきましたお客様の個人情報は、当該会員・セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内をお送りさせて頂く際に利用させていただきます。

若手経営者・後継経営者・経営幹部等 向け

第1期 きりしん

次世代

経営塾



【桐生市・みどり市 地区の皆様へ】

受講生募集のご案内

 桐生信用金庫

本店 〒376-8668 群馬県桐生市錦町2-15-21
TEL(0277)44-8181(代表) FAX(0277)-44-8150
<http://www.shinkin.co.jp/kiryu/>

きりしん次世代経営塾 サービス案内

【きりしん次世代経営塾】とは…

日本の増加し続ける財政赤字、デフレの長期化、東日本大震災など、現在の日本経済を取り巻く環境は、厳しい状況であり、大きな転換期を迎えています。構造転換という新しい現実と直面している現在、構造変化の動向を見極め、自社の事業を革新し、価値ある企業になっていかなければなりません。このような中、当金庫としても、地域の豊かさを次世代に伝え、経済的繁栄を勝ち取っていくためには、お取引企業様と“こころ”をひとつにして更なる密着を図り、新たな方向を模索していかねばならないと考えます。

そこで、この度、「きりしん次世代経営塾」を開講いたします。実践的な勉強会の開催、各種情報提供により、総合的に受講生の皆様の経営活動をご支援させていただきます。若手経営者・後継経営者・経営幹部の皆様の積極的なご参加をお待ちしております。

※当塾は経営コンサルティング企業の㈱タナベ経営（ジャスダック上場）とタイアップし、多角的なサービスを通じ受講生企業の経営支援を行います。

事業力と経営力を強化する！

実践勉強会

講義時間：2時間

50余年の実績とノウハウを持つ㈱タナベ経営の講師陣が、学術的ではない実践的な生きた経営ノウハウを織り交ぜながら、

『財務の基本から経営管理手法』まで

全6回の実践勉強会を開催します。



回	開催月	テーマ	内容
1	10/11(火) 16:00~	経営全般 「伸びる企業の経営を学ぶ」 <small>勉強会終了後、懇親会がございます。</small>	(1)企業経営の原理原則 (2)自社の原点の再確認 (3)事業と経営 【交流会】開講式
2	11/16(水) 17:00~	財務 「儲けの仕組みを理解する～基本編～」	(1)決算書の診方・徹底理解 (2)主要経営分析 (3)経営分析の活かし方
3	12/14(水) 17:00~	財務 「儲けの仕組みを理解する～応用編～」	(1)損益分岐点の考え方 (2)限界利益マネジメント (3)キャッシュフロー経営
4	1月	事業戦略 「誰に何を提供するのか？」 ～中小企業の事業戦略～	(1)事業戦略の基本 (2)顧客の再設定 (3)自社の勝てる場の発見
5	2月	組織人材 「人材・組織力を強化する」 ～リーダーシップと組織活性化～	(1)人材マネジメントの変遷 (2)リーダーシップとは (3)組織活性化対策
6	3月	経営管理 「業績向上のマネジメント手法」	(1)マネジメントシステム (2)やらざるを得ない仕組みづくり (3)具体的な経営管理手法 修了式

*1月以降の日程に関しては、開講後にご案内致します。また、セミナーテーマによりスケジュールが変更になる場合がございますのでご了承ください。

《きりしん次世代経営塾のポイント》

経営の原理原則を
体得する
勉強会の開催！

異業種から経営の
ヒントを学ぶ！
ネットワーク形成

実践に役立つコンサルタント
書き下ろしの
経営情報
をご提供！（情報誌・FAX）

経営情報・アドバイスサービス

FAXレポート

コンサルタント企業として53年の臨床事例データの中から生まれた法則をB4サイズ1枚にまとめたレポート。

受講期間中に毎月3回（5・15・25日）直接FAXにてお届けいたします。



個別経営アドバイス

受講生の皆様がお持ちの様々な固有の経営諸問題に講師がお応えいたします。

※勉強会の前後に開催いたします。お気軽に遠慮なくご利用ください。※事前予約制



経営情報誌

実務に直結した実践情報誌。トップコンサルタントが明かす今月の指針。コンサルタント執筆の実践ノウハウを提供いたします。

毎月2回受講生へタナベ経営発行の経営情報誌を直接ご送付いたします。



（相談例）幹部を教育する際のポイントとしては…

幹部の業績に対する意識が低く、予算との差額も把握しておりません。またリーダーシップも十分に発揮されておりません。業績に対する意識・部下指導の意識をどう身に付けさせたらよいでしょうか

お気軽にご相談下さい！

ネットワーク形成

懇親会

懇親会を開催！同じ志を持つ者同士熱く語ろう！

親睦を深める、また人脈を拡げていただくため、懇親会を開催します



<業務提携先>

- 社名：株式会社タナベ経営
TANABE MANAGEMENT CONSULTING Co., Ltd.
- 創業：1957年10月16日 ■ 設立：1963年4月1日
- 資本金：17億7,200万円 ■ 社員：297名
- 株式会社登録：1993年10月

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。

