

北見信用金庫・サッポロビール共催

繁盛店の扉 セミナー

日頃より格別のお引き立てを賜り誠にありがとうございます。
この度飲食店様向け「繁盛店の扉セミナー」を下記の通り開催致しますので、ご案内申し上げます。
是非ご来場賜りますようお願い申し上げます。

平成 28 年
7月14日 木

受付開始

12:30~

繁盛店の扉
セミナー

①13:00~13:50

②14:00~16:00

北見信用金庫 本店ビル 北見市大通東1丁目2-1

繁盛店の扉セミナー① 13:00~13:50

『お店のメニューブックをちょっと良くする方法』

お客様が必ず目にする「メニューブック」は今、様々に進化しています。自店のメニューブックを改善するヒントや理論を、年間500件以上お店で飲むビール会社の営業マンよりお伝えいたします。

講師

サッポロビール株式会社 北海道本部
マーケティング部フードビジネスサポート担当

柴田 努

繁盛店の扉セミナー② 14:00~16:00

『ヒトが辞めないお店づくり ～育成・教育、モチベーション～』

全国的に人材不足の飲食店。その中で人が辞めない店舗、人が集まる店舗は具体的にどのようなことをおこなっているか？教育プランは？育成スケジュールとは？現場でのコミュニケーション方法、働く仲間のモチベーションについて過去の経験を話します。

講師

株式会社アンドワークス 代表取締役

加藤 雅彦氏



繁盛店の扉セミナー

開催日

平成28年

7月14日(木)

繁盛店の扉セミナー

① 13:00~13:50

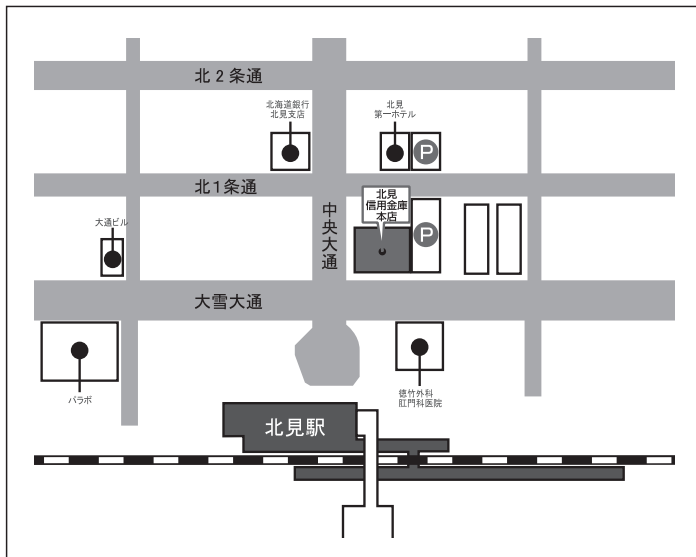
② 14:00~16:00

※受付開始 12:30~

会場

北見信用金庫 本店ビル 北見市大通東1丁目2-1
TEL 0157-25-1739

JR北見駅から徒歩2分。



※駐車場は先着順で50台分となります。数に限りがございますので、周辺有料駐車場または公共交通機関等でお越し願います。

繁盛店の扉セミナー

セミナー ① 13:00 ~ 13:50

『お店のメニューブックをちょっと良くする方法』

講師

サッポロビール株式会社 北海道本部
マーケティング部フードビジネスサポート担当

柴田 努

講師プロフィール

2006年サッポロビール入社
営業担当として飲食店を担当後
飲食店サポートの専門部署、フードビジネスサポートに配属
首都圏、九州を経験し現在は北海道担当として日夜お客様の課題解決に当たっている。

セミナー ② 14:00 ~ 16:00

『ヒトが辞めないお店づくり
～育成・教育、モチベーション～』

講師

株式会社アンドワークス 代表取締役

加藤 雅彦氏

講師プロフィール

中央学院大学法学部卒業、社会人経験後、㈱グローバルダイニング入社、退社後
2002年㈱アンドワークス設立「薩摩 牛の蔵」など直営20店舗経営と日本全国の飲食店を
中心に“人材育成コンサルティング”に関わる。2016年1月よりコンサルティング専門会社
㈱アンドワークス代表取締役就任。
店舗経営、現場経験を活かした「人の心」を育てる指導に定評がある。
主な著書に「飲食店完全バイブル接客の法則50」と
「お店のバイトはなぜ1週間で辞めるのか?」(日経BP)は
八重洲ブックセンターにおいて2週連続で週間ベストセラーに入る。

事務局専用
FAX

サッポロビール株式会社

03-6452-3132

セミナーは予約制とさせていただきますので、予定数に達し次第締切らせて頂きます。

【参加申込書】 サッポロビール株式会社 道北支社

お問合せ 0166-23-3228

貴社名 (貴店名)	お名前	役職
ご連絡先 〒		
TEL ()	FAX ()	
業種・業態	店舗数	
繁盛店の扉 セミナー	セミナー① ご出席 合計()名様 ・ ご欠席 セミナー② ご出席 合計()名様 ・ ご欠席	弊社営業担当者名

※いずれかに丸印と人数もご記入をお願い致します。

※ご記入頂いた個人情報は、セミナーの諸連絡及びサッポロビール(株)からのご案内に利用させていただきます。
※個人情報の管理は、サッポロビール(株)が行います。業務委託先以外の第三者に個人情報を提供することはいたしません。(法令等により開示を求められた場合は除く)