

北見信用金庫・サッポロビール共催

繁盛店の扉 セミナー

日頃より格別のお引き立てを賜り誠にありがとうございます。
この度飲食店様向け「繁盛店の扉セミナー」を下記の通り開催致しますので、ご案内申し上げます。
是非ご来場賜りますようお願い申し上げます。

平成 29 年
6月14日 水

受付開始

12:30~

繁盛店の扉
セミナー

① 13:00~13:50

② 14:00~15:30

北見芸術文化ホール（きたアート21）北見市泉町1丁目2-22

繁盛店の扉セミナー① 13:00~13:50

『飲食現場、いまのトレンド』

講師

サッポロビール株式会社 北海道本部
マーケティング部フードビジネスサポート担当

柴田 努

繁盛店の扉セミナー② 14:00~15:30

『「脱！価格競争」実現のための【新規開拓】ノウハウ
～消費者心理を徹底解剖して、お客様の「買う」を科学する～』

講師

顧客リピート総合研究所株式会社
代表取締役



一圓 克彦氏

終日開催

サッポロビールおすすめ商品試飲コーナー

繁盛店の扉セミナー

開催日

平成29年

6月14日(水)

繁盛店の扉セミナー

① 13:00~13:50

② 14:00~15:30

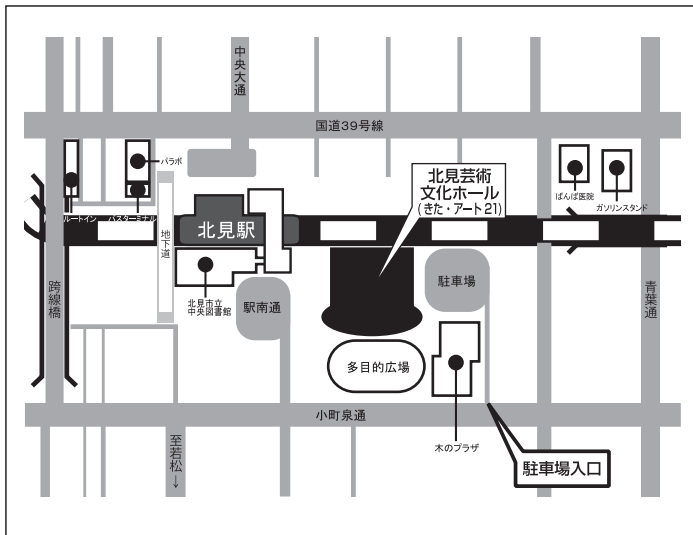
※受付開始 12:30~

会場

北見芸術文化ホール
(きたアート21)

北見市泉町 1丁目 2-22
TEL 0157-31-0909

J R北見駅から徒歩2分。



※アルコール試飲ご希望の方は公共交通機関等でのご来場いただけますようお願いいたします。飲酒運転は法律で禁止されています。

繁盛店の扉セミナー

セミナー① 13:00~13:50

『飲食現場、いまのトレンド』

講師 サッポロビール株式会社 北海道本部
マーケティング部フードビジネスサポート担当

柴田 努

講師プロフィール

2006年サッポロビール入社
営業担当として飲食店を担当後
飲食店サポートの専門部署、フードビジネスサポートに配属
首都圏、九州を経験し現在は北海道担当として日夜お客様の課題解決に当たっている。

セミナー② 14:00~15:30

『「脱！価格競争」実現のための【新規開拓】ノウハウ
～消費者心理を徹底解剖して、お客様の「買う」を科学する～』

講師 顧客リポート総合研究所株式会社
代表取締役

一圓 克彦氏

講師プロフィール

1975年大阪生まれ。
製造業、福祉事業、IT事業、飲食業など、大小7業種の企業経営を自ら経験した【実践型】の
リピーター創出専門コンサルタント。2代目経営者として経営を行った年商160億円企業では、
リピーター、ファン創出により、6%の顧客離れ防止で利益率21%改善、離職率をゼロにし
事業を成長させた他、顧問先の顧客リピート率を35%から80%に改善するなど圧倒的な
成果を叩き出す。
自らの実体験に基づいた【リピーター・ファン作り】に関する講演やセミナーは随所に笑いを
取り入れたエンターテイメント型、「大笑いしながらも実践できる学びが豊富」「あつという間の
120分だった」「商売の考え方が180℃変わった」など全国で反響を呼び、
その登壇回数は2年で500回に及ぶ。

事務局専用
FAX

サッポロビール株式会社

03-6452-3132

セミナーは予約制とさせていただきますので、予定数に達し次第締切らせて頂きます。

【参加申込書】 サッポロビール株式会社 道北支社

お問合せ 0166-23-3228

貴社名 (貴店名)	お名前	役職
ご連絡先 〒		
TEL ()	FAX ()	
業種・業態	店舗数	
繁盛店の扉 セミナー	セミナー① ご出席 合計()名様 ・ ご欠席	弊社営業担当者名
	セミナー② ご出席 合計()名様 ・ ご欠席	
※いずれかに丸印と人数もご記入をお願い致します。		

※ご記入頂いた個人情報は、セミナーの諸連絡及びサッポロビール(株)からのご案内に利用させていただきます。

※個人情報の管理は、サッポロビール(株)が行います。業務委託先以外の第三者に個人情報を提供することはいたしません。(法令等により開示を求められた場合は除く)

※運転者、未成年者の飲酒は法律で禁止されています。

北見信用金庫