

津山信用金庫主催

第1期 つしん未来塾入会者募集！！

概要

○「つしん未来塾」とは、

地域産業の振興・活力ある地域づくりの**原動力**となる**自発的でやる気のある若手経営者**を育成し**未来**を見据えた人材を育成するため、津山信用金庫内に新たに立ち上げた組織です。

○「つしん未来塾」では、

- ① 経営者として経営に必要な知識・見識を身につける。
- ② 自ら考え、実践できる力を身につける。
- ③ 討議、懇親会を通じて未来を切り開く同志を発見する。

をテーマとした**6回の講義と講演会**を提供します。

講義を通じて経営に必要な知識の習得はもちろん！講義には、当庫の若手支店長も参加し、ディスカッションを交えながら他業種の受講生(経営者)の視点や考え方を学ぶと同時に、交流を深めていただきます。(定員30名、**3年間**でおよそ**100名のOB・OG**を輩出します。)

○対象者 : **自発的でやる気のある**50歳未満の若手経営者および後継者

*若手幹部職員のお申込も可能ですが、ご希望に沿えないことがございます。

○定員 : **30名**

*定員に達した場合は受付を終了させていただきます。

○会費 : **20,000円**(税込)(第1講義日に現金を持参下さい。)

○期間 : 平成26年10月～平成27年3月 毎回午後5時～8時(最終回のみ午後6時開始) *詳細なスケジュールは裏面をご参照ください。

○場所 : 津山信用金庫本店 4階大会議室

※お申込みは申込書にご記入の上、FAXで申込もしくは、最寄りの営業店または渉外担当者へお渡し下さい。

第1期 つしん未来塾入会申込書

FAX : 0868-22-8637

申込期日 平成26年9月1日(月)

フリガナ	所属部署 役職			
お名前				
貴社名	業種	年齢		
ご住所	TEL			
E-mail	FAX			

津山信用金庫主催

○講義スケジュール

開催月		テーマ・内容
10月7日(火) 午後5時から 午後8時	第1講	<p>○開講にあたって</p> <p><自社の存続・成長を支えるものは何か？> 経営者とは？/次世代経営者が押さえるべき2つのポイント/戦略的中期経営計画とは？/なぜ売上・利益を上げないといけないのか？/経営理念は経営者の成長とともに昇華するもの</p> <p>* 講義終了後に懇親会を開催(午後8時20分から午後10時を予定)</p>
11月5日(水) 午後5時から 午後8時	第2講	<p><戦略目標① SWOT分析と事業ドメインの再定義> 優れた経営戦略とは/成功要因の探索について/SWOT分析とは？/あなたの会社の本当の商品は何ですか？/自社は何か？/事例に学ぶ、事業ドメインの再定義</p>
12月5日(金) 午後5時から 午後8時	第3講	<p><戦略目標② 中小企業のための差別化戦略> 自社の強みを活かす戦略の方向性/大企業とは異なる中小企業のための経営戦略の考え方/中小企業のための差別化の視点/商品力強化のポイント/事例に学ぶ、中小企業の差別化戦略</p>
1月14日(水) 午後5時から 午後8時	第4講	<p><手段目標 組織の活性化と人材育成> 組織図は戦略を機能別に解き明かす説明書/人材能力の向上と評価制度/自社の組織風土診断/組織の活性化の要諦とは？/社員の意欲と能力を最大限に発揮した中小企業実例</p>
2月12日(木) 午後5時から 午後8時	第5講	<p><財務体質改善と戦略的中期経営計画の運用> 延命戦略と成長戦略について/経営者にとっての財務知識とは？/経営者の押さえるべき2つの会計思考/経営計画の運用/会社の出口は4つしかない、自社は何をを目指すのか？</p>
2月12日(木) 午後8時から 午後9時	補講	<p>(希望者のみ)</p> <p><財務諸表の読み方> 貸借対照表とは？/損益計算書とは？/キャッシュフロー計算書とは？ 財務会計に苦手意識を持たれている方等を対象に財務諸表のポイントを学んでいただきます。</p>
2月20日(金) 午後5時から 午後8時	第6講	<p><中期事業計画の作成> 5回の講義を通じて作成した「中期経営計画策定シート」に基づき当庫職員のサポートのもと、事業計画作成ソフトを用いて実際に事業計画を作成！自ら作って初めて分かることもある。</p>
3月13日(金) 午後6時00分から 午後7時30分	講演会	<p><先輩経営者に学ぶ> 作州地域の先輩経営者からご講演いただきます。</p> <p>* 講演会終了後に懇親会を開催(午後8時から午後10時を予定)</p>

○サポートも充実

- ① 個別相談会の開催：つしん未来塾限定！プロのコンサルタントが経営相談を承ります！
- ② ビジネスレポート：ビジネスに役立つ情報提供を行います。

○イベント：東京で開催される全国規模のビジネスフェアに日帰り視察研修を実施します。

○お問合せ先：TEL 0868(22)4121 FAX 0868-22-8637

E-mail s1735017@facetoface.ne.jp

担当 藤本、岡部、澤

<講師：インクグローウ(株) 代表取締役社長 鈴木 智博>

生花業を営む零細企業の経営者の長男として育ち、『中小企業経営を学びたい』という思いで(株)ベンチャー・リンクに入社。名古屋支店長、ビジネスマッチング推進部長等を歴任し、2010年持ち株会社化に伴い事業会社の副社長に就任。2011年にMBO（経営陣による株式買収）し、インクグローウ(株)に商号変更。2014年代表取締役社長に就任。7年前から実家経営にも携わり、3期連続の赤字で債務超過だった会社を3年間で構造転換。創業来の最高益を計上。机上のコンサルではなくオーナー経営者としての生々しい実体験を通じて伝える後継経営者・同世代向けセミナーは多くの共感を得ており、セミナー満足率は常に95%を超える。現在41歳。



作州地域のパートナー・よろず相談信用金庫



津山信用金庫

