

つしんNEWS

6号 平成25年4月8日

『よろず相談信用金庫』として地域創造課を新設

当金庫では、2013年4月に創業支援や経営相談、ビジネスマッチング支援などの専担部署である「地域創造課」を営業支援部内に新設いたしました。地域のお客様のニーズにお応えしながら活力ある地域の創造に努めて参ります。

創業や第二創業、経営革新、ビジネスマッチングなどでの適切なアドバイスを通して、お客様のご発展と、地域経済の活力の創出に貢献したいと考えております。

「地域創造課」の主な業務は下記のとおりですが、『よろず相談信用金庫』としてなんでも相談していただきたいと思っておりますのでお気軽にスタッフまたは営業店にお声掛けください。

☆起業・創業支援について

資金のご提供だけでなく、起業・創業計画を具体的に立案する段階から事業が軌道に乗るまで、当金庫の専担スタッフがサポートいたします。

☆ビジネスマッチング

お客様の課題解決のお手伝いとして、地域企業間あるいは信金中金や全国270の信用金庫のネットワークを活用し、ビジネスマッチングをサポートします。

☆海外進出に関する相談

国内需要の停滞等により、我が国の中小企業を取り巻く環境が厳しさを増す中で、中小企業の発展と地域経済の活性化・雇用確保のため、成長著しい海外市場への進出に取り組もうとする中小企業者に対して海外事業展開をサポートします。

☆事業継承のご相談

地域経済の活力向上のためには、中小企業の事業の継続・発展が不可欠です。当金庫は、経営承継円滑化法（H25経済産業省令第18号。（後継者が中小企業の株式等を先代経営者から相続又は贈与により取得した場合、一定の条件を満たせば、相続税・贈与税の納税が猶予される。）等を利用したスムーズな事業継承をサポートします。

☆M&A（事業譲渡や事業譲受）

「後継者問題」および「事業の将来性の不安」等により昭和30年代、40年代に創業した多くの中小企業の創業経営者が後継者問題に直面しており、この解決策として中小企業のM&Aという選択肢があります。現に、我が国のM&Aの70%は中小企業を対象としたものといわれています。

当金庫は、信金中金や信金キャピタル(株)（M&A仲介業務に携わる業界企業）、全国270の信用金庫のネットワークを活用し、友好的なM&Aをサポートします。

☆私募債の取扱い

私募債は少数特定の投資家（信用金庫、銀行、保険会社や縁故者が大半）に限定して発行される社債であり、社債を発行することで一定の社会的評価が得られます。当金庫は、信金中金の機能を活用し、私募債の発行をサポートします。

※スタッフのご紹介

杉山 裕昭（営業支援部副部長兼地域創造課長）

経歴：銀行勤務後、製造会社役員として長年企業経営に携わってきました。企業経営者の視点や豊富な経験を活かし、様々な分野のサポートをさせていただきます。

藤本 秀雄（営業支援部地域創造課調査役）

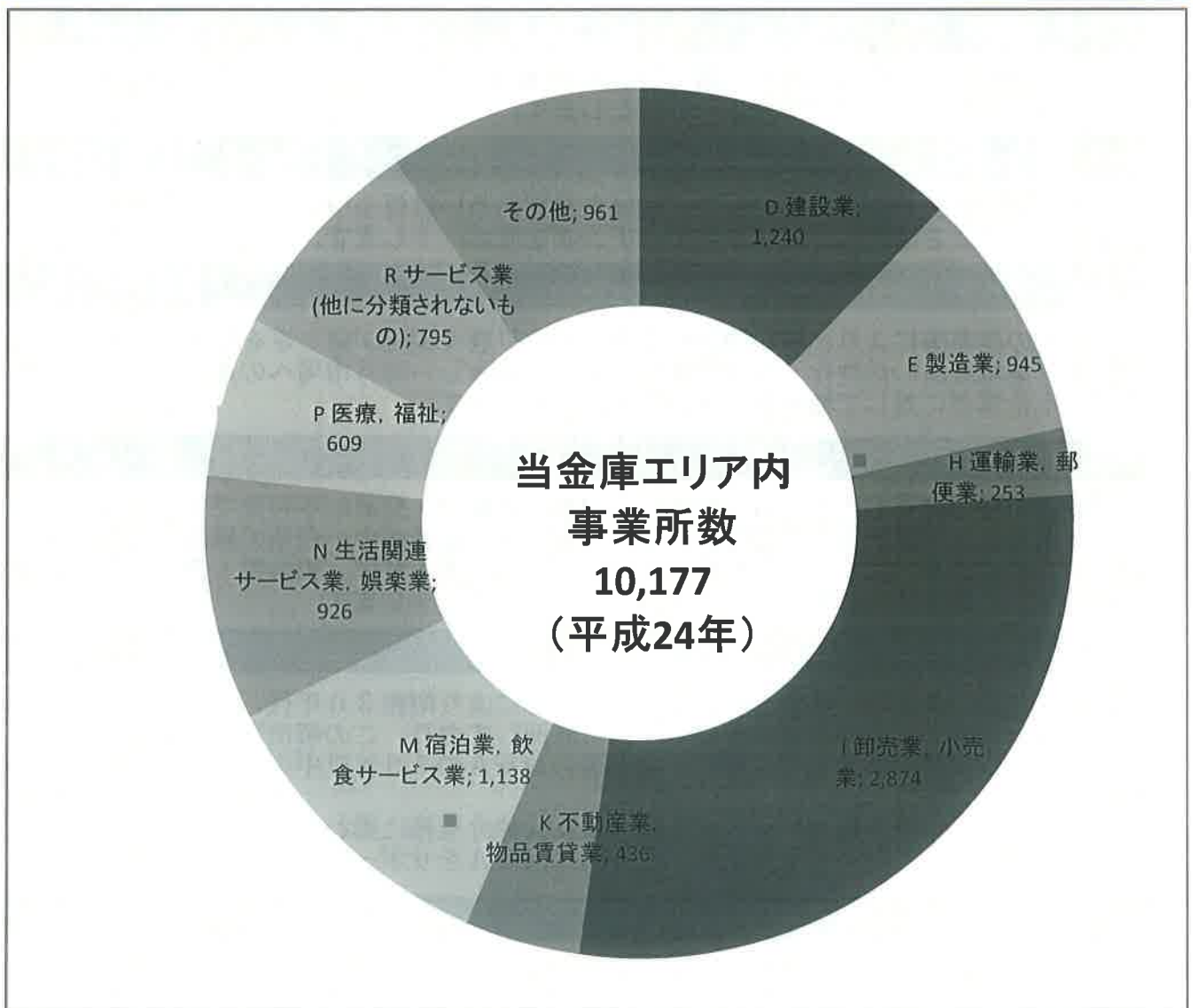
経歴：銀行勤務後、製造会社等の幹部社員としてキャリアを積み上げてきました。金融機関と事業会社の双方の勤務経験、知識を活かし、様々な分野のサポートをさせていただきます。

岡部 寛昭（営業支援部地域創造課長代理）

経歴：会計事務所で数多くの企業、業種の会計事務を担当していました。会計知識や会計事務所での経験を活かし、様々な分野のサポートをさせていただきます。

☆連絡先電話番号☆ 津山信用金庫 営業支援部地域創造課
0868-22-4121（代） 内線：305、306

※当金庫営業エリア内の事業所数



データの出所：総務省統計局「平成24年経済センサス - 活動調査」速報集計より