

vol.171



景況レポート

2 0 2 4 W I N T E R

〈実績〉2023年10月～12月期

〈見通し〉2024年1月～3月期

First Call Aoshin

～「ありがとう」をよろこびに～

 青木信用金庫



もくじ

■ 協力企業様紹介	1
■ 景気観測	4
■ 特別調査	6
「2024年（令和6年）の経営見通し」	
■ 経営上の問題点と当面の重点経営施策	8
■ あおしんトピックス	9
■ 個別判断項目（業種別）	
総合	10
鑄造業	12
機械製造業	13
卸売業	14
小売業	15
建設業	16
不動産業	17
サービス業	18
■ あおしんビジネスクラブのご紹介	19
■ 産業雇用安定センターのご紹介	20

■ この調査について

- 1. 調査目的** 川口市を中心とした最近の中小・小規模企業の動向把握
- 2. 調査時期** 2023年12月1日（金）～12月6日（水）
- 3. 調査内容** 2023年7月～9月期と比較した2023年10月～12月期の実績見込み
2023年10月～12月期と比較した2024年1月～3月期の予想
- 4. 調査方法** 聞き取りによるアンケート調査
- 5. 調査対象** 当金庫お取引先企業308企業、回答企業数308企業＜回答率（100%）＞
- 6. 調査回答企業数** 鑄造業29、機械製造業39、その他製造業49、卸売業29、小売業41、
建設業46、不動産業30、サービス業45
- 7. 分析方法** DI（ディフュージョン・インデックス）方法。「増加」（増加+やや増加）
と回答した企業割合から、「減少」（減少+やや減少）と回答した企業割合
を差し引いた指数のことで、そのどちらの企業割合が多いかによって、景
況の動きを時期的な推移の中で把握しようとするものです。
- 8. お問い合わせ先** 青木信用金庫 地域振興部
川口市中青木2-13-21 TEL 048-251-7667（直通）

鑄造



有限会社 相見砲金工場



▲弊社外観



▲溶解



▲注湯

ホームページ

<https://bso10713.bsj.jp/>



弊社は昭和26年1月に設立、電力会社向けの導体品（純銅鑄物：導電率80～95%クリア）と医療機器部品（CT、MRI部品）を得意分野とし、その他青銅鑄物等広く鑄物を手掛けております。

全社員一体で時代にマッチした価値ある商品を作り、会社・社員の発展を通して社会貢献を行い、経営方針である「技術で誠心誠意努力前進」のもと、日々質の高い製品をお客様に届けられるよう、これからも社員一丸となって取り組んで参ります。

●所在地

川口市弥平3-8-11

●電話番号 048-227-5060

●主要品目 電力機器部品純銅鑄物（導体：端子：ターミナル）

鑄造



東洋鑄工 株式会社



▲弊社代表 松尾充啓



▲熟練の職人による砂型への注湯作業



▲産業用機械部品

ホームページ

<https://toyomatsu.bsj.jp>



弊社は1924年、“鑄物の街”川口で誕生しました。当初は木型工場として創業、1938年に鑄物工場を設立し、鑄造業者として川口の地場産業に従事しています。

「困った時の東洋鑄工 お客様の期待を裏切らない」をモットーに、これまでのおよそ100年間、小さなものは重さ50gの自動車部品から大きなものでは1tを超える船舶用まで大小さまざまな銑鉄鑄物製品を製造し、幅広いお客様の多様なニーズに誠実に応えてまいりました。多品種少量生産・短納期対応といった比較的对応の難しいお取引でも、弊社であれば様々なご要望に柔軟に対応することが可能な小回りの利く会社です。

集積された技術を糧に、鑄物屋として安心をお届けします。

●所在地

川口市元郷1-32-15

●電話番号 048-222-3511

●営業品目 タクタイル鑄鉄・合金鑄鉄（ニッケル、クロムモリブデン、チタンボロン）・強靱鑄鉄（FC300～FC350）エレベーター用シーブ、舞台装置用シーブ・普通鑄鉄（自動車部品、産業車両、工作機械）・配水鋼管継手金物・鑄物製品の機械加工・木型製作

卸売



株式会社 鈴木海苔店



▲弊社外観



▲社内の作業所



▲ベストセラー商品

弊社は昭和 58 年創業の海苔、銘茶の製造・卸し会社です。
小規模の二次問屋ですが、優秀な仕入れ業者と外注先との強固な信頼関係を構築し、日本全国から良質な原料を最高の状態に仕上げ、当社でパック詰めしております。
おかげさまで創業以来のベストセラー「やぶきた茶 100g」、「特選高級焼のり」は、ファンのお客様も多く絶賛の声を多数頂いております。
小規模ならではの小回りの良さと機動力を生かし、卸し先に合わせた商品をオンデマンドでお届けできるように心掛けております。
ぜひお気軽にご相談ください。

- 所在地 川口市安行215-32
- 電話番号 048-295-0378
- 取扱商品 海苔・お茶

小売



株式会社 和菓子司あたらし



▲店舗外観



▲店舗内観



▲看板商品の「おだんご」



▲人気の「むさしの道中」

ホームページ <http://wagashiji-atarashi.jp/>



当店は昭和 28 年、初代が卸売からスタートした和菓子店です。
その後、工場併設の店舗をオープン。「できたて・つくりたて」のお菓子を気軽にお買い求めいただける店舗となりました。
商品ラインナップは、おだんごや大福の他、季節ごとの和菓子が揃い、常時 40 種類前後が店頭に並びます。
今後も信頼のおける上質なお菓子をお届けし、地元で愛される存在を目指してまいります。

- 所在地 さいたま市大宮区上小町 1031
- 電話番号 048-642-5817
- 営業時間 9:00~18:00
- 定休日 月曜日

建設



株式会社 ヒカリテック



▲弊社ショールーム



▲ショールーム内



▲弊社スタッフ

ホームページ <https://pro-paint.jp/>



弊社は、外壁塗装を通して、大切なお客様の住まいと生活を守るために活動しております。私たちは塗装に対してこだわりを持ち、最後まで安心して任せていただけるよう努めております。プロペイントでは、弊社代表が職人出身ということもあり、他社にはない「技術力」という点にこだわっております。なぜなら、塗装は同じ塗料・同じ道具・同じ工程で行ったとしても、職人の技術力によって品質が大きく変わってくるからです。『確かな技術力』でお客様のお住まいをお守りいたします。地域に密着して技術の向上を常に意識し、皆様に必要とされる企業を目指していきます。外壁塗装、屋根塗装の際は、是非お気軽にご相談ください。

- 所在地 川口市芝宮根町20-22
- 電話番号 048-423-9926
- 事業内容 建設塗装全般、戸建住宅の外壁塗装・屋根塗装・雨漏り修繕・工場・倉庫・集合住宅の内装塗装工事、防水工事

サービス



株式会社 M・P・T



▲店内



▲こだわりの串焼き



▲豊富なお酒

ホームページ <https://www.harahama.co.jp>



弊社は、埼玉県三郷市早稲田で、お酒にぴったりの串焼きと、美味しい鶏料理をご提供している「炭火焼串焼はらはま」を運営しています。

「炭火焼串焼はらはま」では、鮮度・産地にこだわった部位を丁寧に串打ちし、備長炭で焼き上げた格別な美味しさの串焼きをご提供します。厳選した旬の味覚、串物だけでなく、日替わりおすすめや当店オリジナルの創作料理もご用意しております。

笑顔と元気をモットーにあたたかいお店を目指しています。お仲間と、ご家族と、おひとりさまでも気軽に立ち寄れるアットホームな空間です！焼き鳥を食べるなら是非「炭火焼串焼はらはま」までお越しください！

- 所在地 三郷市早稲田2-13-10
- 電話番号 048-959-2880
- 営業時間 17:00~25:00
- 定休日 水曜日

2024年の景気見通しに対する 埼玉県企業の意識調査

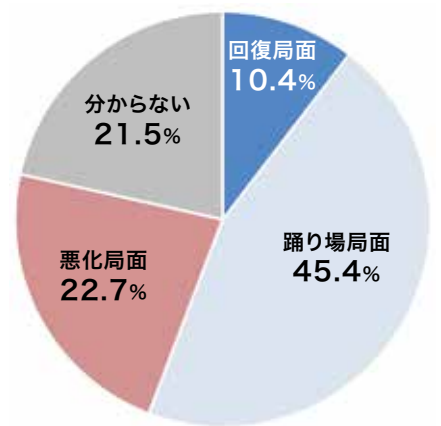
2024年の景気、「回復」微減、「悪化」減少、概ね横ばい
～景気の懸念材料、必要な政策とも「人手不足」が急増～

2023年を振り返ると、新型コロナウイルスの感染症法上の位置付けが5類に移行し、行動制限が撤廃され、本格的なポストコロナ時代が到来した。人出の増加とともにレジャー需要やインバウンド需要は国内消費をけん引するかたちで景気回復を後押し、半導体不足の緩和にともなう自動車生産の復調は国内景気を下支えた。他方、原材料価格や生活必需品の高止まり、慢性的な人手不足などは景気を下押しする要因だった。加えて、実質賃金が19カ月連続で前年比マイナスになるなど、依然として消費環境に厳しさがみられている。

帝国データバンク大宮支店は、2024年の景気見通しに対する企業の見解について調査を実施した。本調査は、TDB景気動向調査2023年11月調査とともに行った。

※調査期間は2023年11月16日～30日、調査対象は埼玉県企業1032社で、有効回答企業数は423社(回答率41.0%)。

2024年の景気見通し

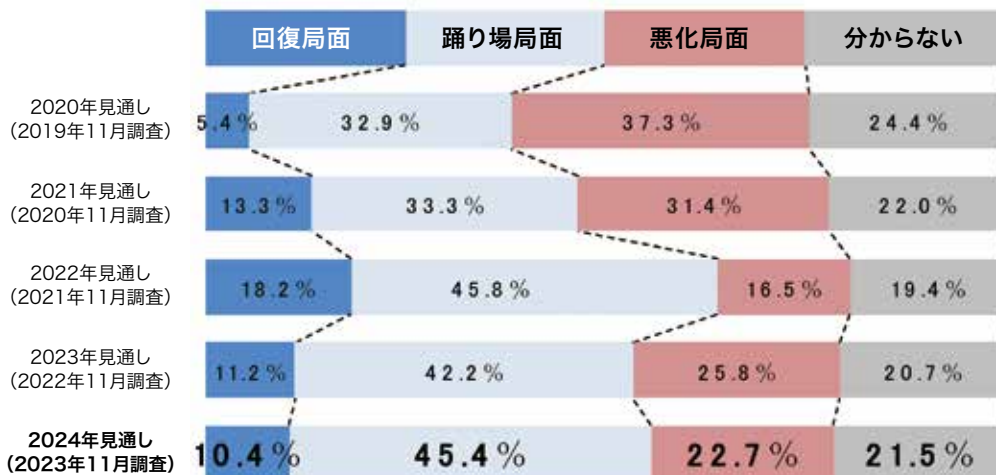


注：母数は、有効回答企業423社

1. 2024年の景気見通し、「回復局面」は前年比微減、「悪化局面」は3.1ポイント減と横ばいに

2024年の景気見通しについて尋ねたところ、「回復局面」になると見込む企業は前年2023年の景気見通し(2022年11月調査)から0.8ポイント減の10.4%に。「悪化局面」になると見込む企業も22.7%となり前回から3.1ポイント減少した。他方、「踊り場局面」になると見込む企業は45.4%と同3.2ポイント増加、全体として概ね横ばいの見通しとなった。

景気見通しの推移



2. 2024年の景気への懸念材料、「原油・素材価格(の上昇)」がトップ。「人手不足」も急増

2024年の景気に悪影響を及ぼす懸念材料を尋ねたところ、「原油・素材価格(の上昇)」が58.4%(前年比15.8ポイント減)で最も高かった(複数回答3つまで、以下同)。ただし2023年の後半に入ってから大幅な価格変動がみられなかったことなどもあり、前年から大きく減少した。

次いで「人手不足」(42.1%、同15.8ポイント増)、「為替(円安)」(37.1%、同4.7ポイント減)、「物価上昇(インフレ)」(24.3%、同7.4ポイント減)が続いた。「人手不足」は前年から急増しランクを2つ上げた。

このほか、運送業や建設業などにおいて、猶予されていた時間外労働時間の上限規制が適用されることから生じる諸問題を懸念し「2024年問題」(18.4%、-)が上位に並んだ。なお、コロナ禍で上位を占めていた「感染症による影響の拡大」(1.7%)は前年の6位から今回はランク外となった。

2024年の懸念材料
(上位10項目、3つまでの複数回答)

		2023年 11月調査	2022年 11月調査	(%)
1	原油・素材価格(の上昇)	↓ 58.4	74.2	(1)
2	人手不足	↑ 42.1	26.3	(4)
3	為替(円安)	37.1	41.8	(2)
4	物価上昇(インフレ)	↓ 24.3	31.7	(3)
5	2024年問題	18.4	-	-
6	インボイス制度	14.4	13.3	(7)
7	金利(の上昇)	13.9	12.1	(8)
8	地政学的リスク	13.7	17.1	(5)
9	中国経済	12.8	10.6	(9)
10	米国経済	7.3	10.3	(10)

注1: 矢印は2022年11月調査より5ポイント以上増加、または減少していることを示す

注2: カッコ内は2022年11月調査時の順位

注3: 2023年11月調査の母数は有効回答企業423社。2022年11月調査は445社

3. 景気回復に必要な政策、「人手不足の解消」が大幅増加でトップ

今後、景気が回復するために必要な政策を尋ねたところ、「人手不足の解消」が前年から大幅に増加し41.4%(前年比14.7ポイント増)でトップとなった(複数回答、以下同)。以下、「個人向け減税」(33.3%)、補助金・給付金などの「中小企業向け支援策の拡充」(32.6%)、「個人消費の拡大策」(32.2%)などが3割台で続いた。

前年トップだった「原材料不足や価格高騰への対策」(30.5%)は5位にランクを下げ、今回は「人手不足」に対する政策が最も重視される結果となった。なお、コロナ禍で上位を占めていた「感染症の収束」(6.1%)は前年の3位からランク外に順位を下げた。

今後の景気回復に必要な政策
(上位10項目、複数回答)

		2023年 11月調査	2022年 11月調査	(%)
1	人手不足の解消	↑ 41.4	26.7	(6)
2	個人向け減税	33.3	31.0	(4)
3	中小企業向け支援策の拡充	32.6	35.3	(2)
4	個人消費の拡大策	32.2	31.0	(4)
5	原材料不足や価格高騰への対策	↓ 30.5	42.0	(1)
6	法人向け減税	27.2	25.8	(7)
7	雇用対策	↑ 25.5	18.9	(11)
8	所得の増加	22.7	25.4	(8)
9	公共事業費の増額	18.2	19.3	(10)
10	規制緩和	17.5	16.2	(12)

注1: 矢印は2022年11月調査より5ポイント以上増加、または減少していることを示す

注2: カッコ内は2022年11月調査時の順位

注3: 2023年11月調査の母数は有効回答企業423社。2022年11月調査は445社

まとめ

本調査の結果、2024年の景気は「回復」局面と見込む企業が前回調査より0.8ポイント減少、「悪化」を見込む企業も同3.1ポイント減少。一方、「踊り場」と見込む企業が3.2ポイント増加したことで、総じて景気は横ばい傾向で推移するとの見通しとなった。

景気への懸念材料では、「原油・素材価格(の上昇)」(58.4%)が前年同様トップとなった。前年4位だった「人手不足」(42.1%)が急増し2位にランクを上げた。

必要な政策では「人手不足の解消」(41.4%)が前年6位から今回はトップ。前年トップだった「原材料不足や価格高騰への対策」(30.5%)は5位にランクを下げた。

2024年も2023年と同様、原油や原材料価格の高止まりや地政学的リスク、海外経済の動向などが企業活動を行う上でリスクとして続いていくとみられるが、今回大きく注目されたのが「人手不足」。2024年問題と合わせて人手不足が切り離すことのできない課題として顕在化しており、その緩和、解消に向けた政策が早急に求められる。



株式会社帝国データバンク
大宮支店 情報部 記者

長森 浩史 (ナガモリ ヒロシ)

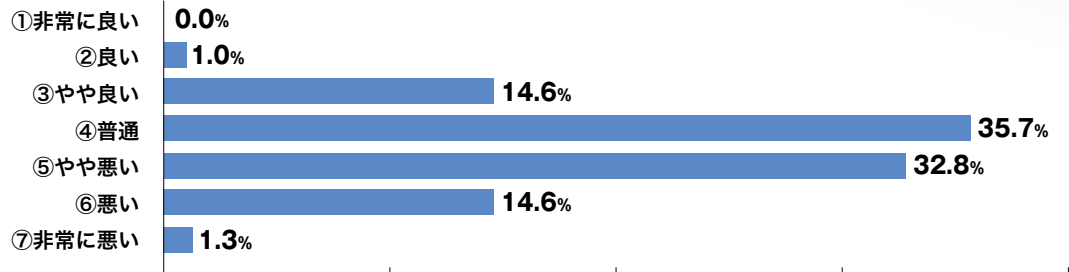
【略歴】

富山県出身、県立富山東高等学校卒業、法政大学社会学部卒業。1991年(株)帝国データバンク入社、調査第1部配属。1999年本社情報部配属、2008年大宮支店情報部配属、現在に至る。

特別調査 2024年(令和6年)の経営見通し

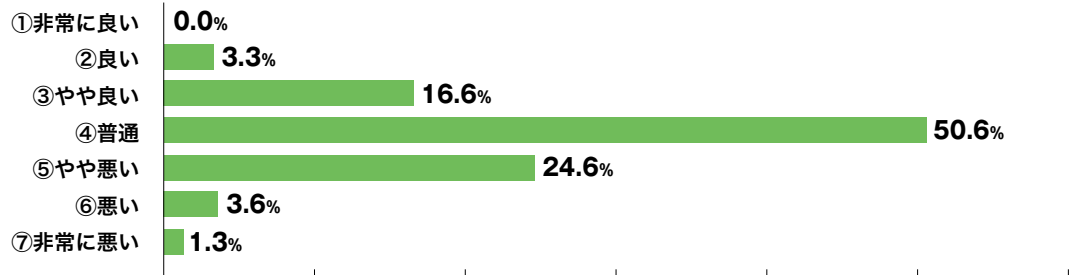
問1

貴社では、2024年の日本の景気をどのように見通していますか。次の中から1つ選んでお答えください。



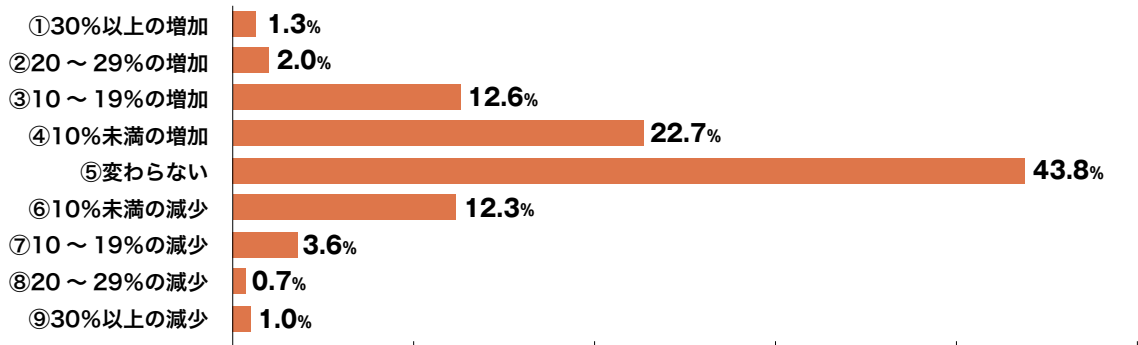
問2

貴社では、2024年の自社の業況(景気)をどのように見通していますか。次の中から1つ選んでお答えください。



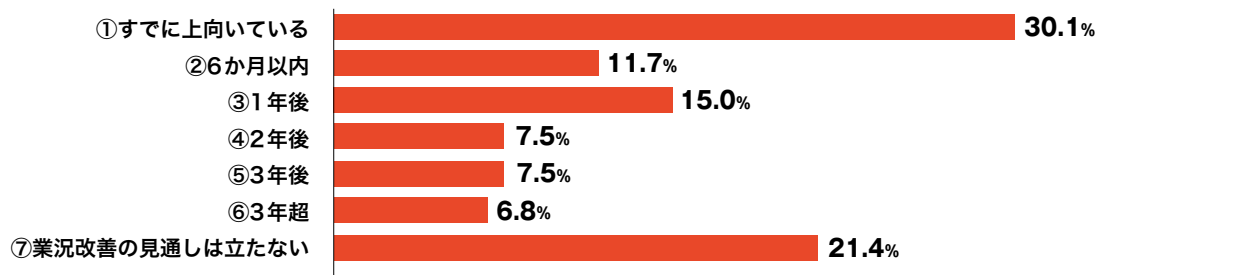
問3

2024年において貴社の売上額の伸び率は、2023年に比べておおよそどのくらいになると見通していますか。次の中から1つ選んでお答えください。



問4

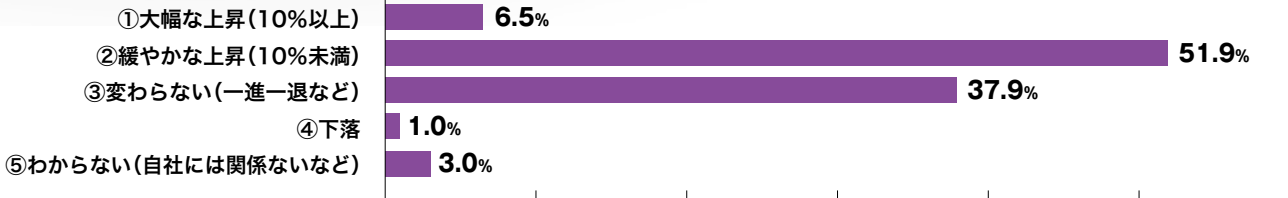
貴社では自社の業況が上向き転換点をいつ頃になると見通していますか。次の中から1つ選んでお答えください。



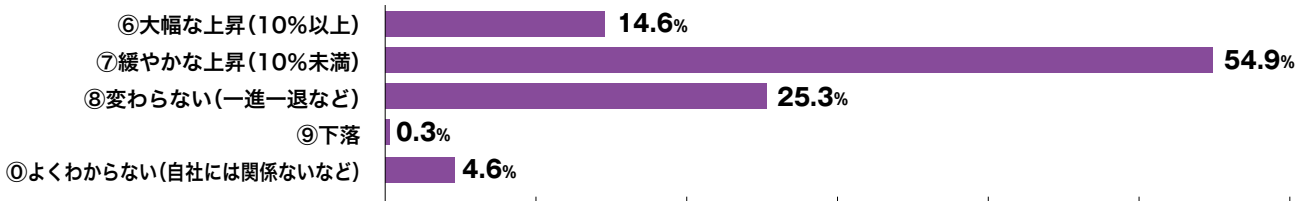
問5

近年、販売価格や仕入価格の上昇傾向がみられますが、2024年を展望したとき、貴社では価格面の動向をどのように見通していますか。販売価格については1～5から、仕入価格については6～0から、それぞれもっとも当てはまるものを1つずつ選んでお答えください。

販売価格



仕入価格

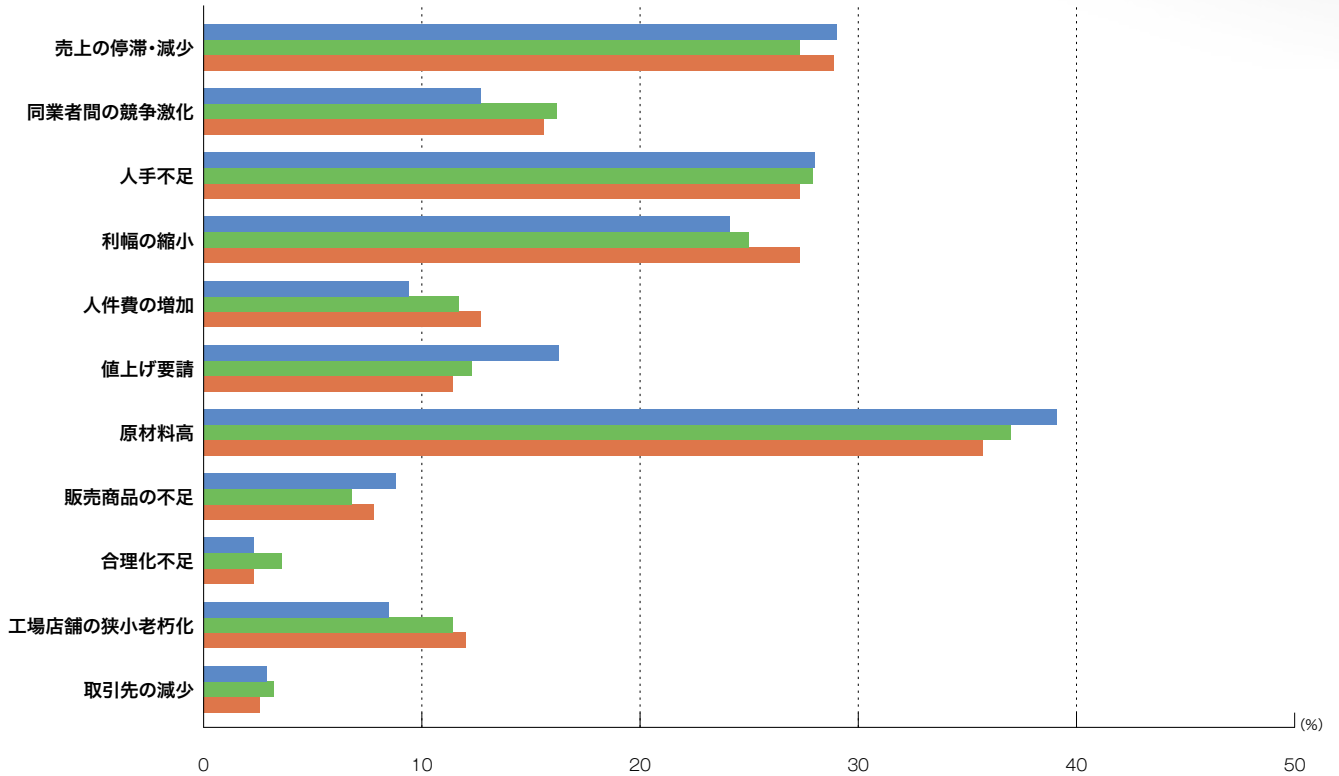


特別調査 調査員コメント

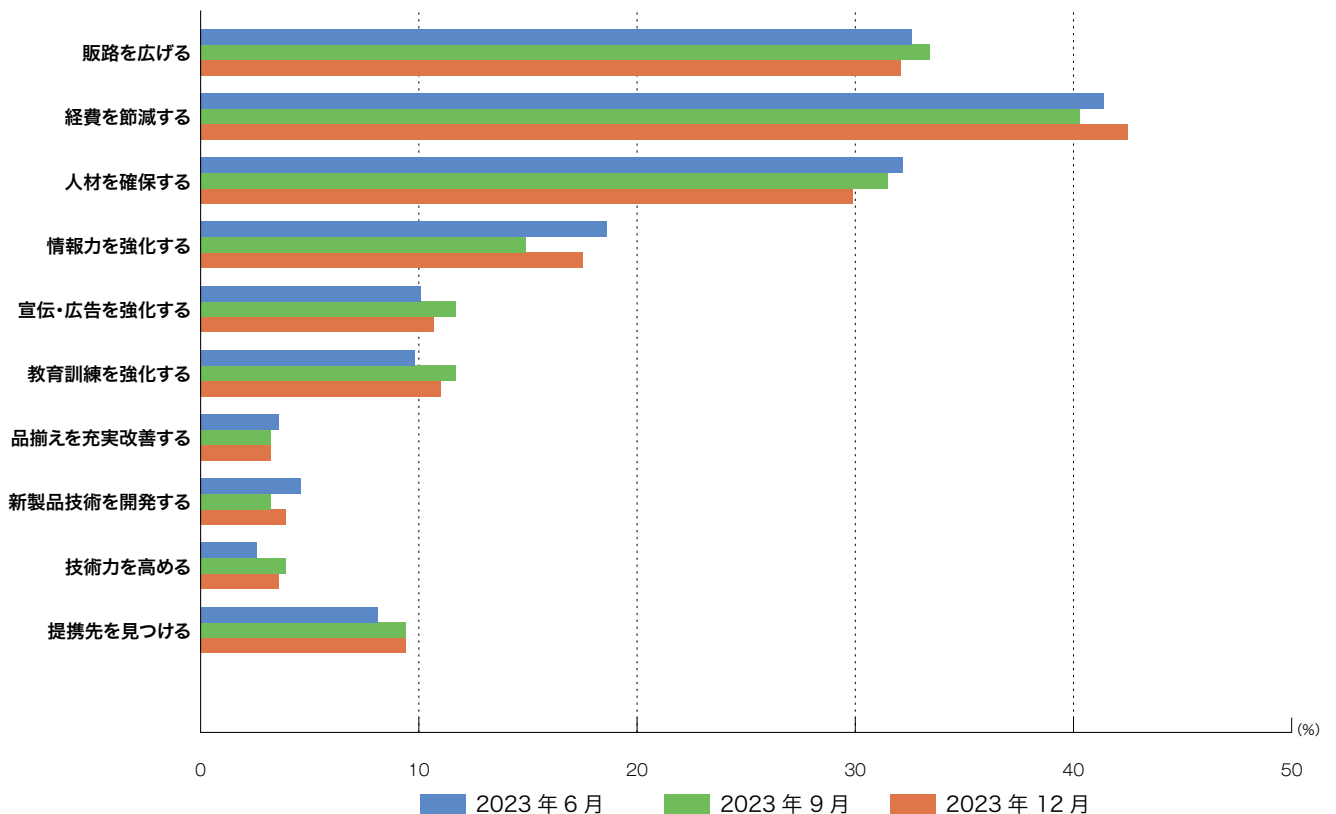
- 【**鋳造業**】・材料費の高騰は落ち着いてきたが、副資材の値上げがある。取引先の目には見えない部分なので、価格転嫁しづらい。
- 【**粘着加工製品製造業**】・最低賃金の引き上げは、扶養内で働くパート従業員の労働時間減少と相関してしまうので、労働可能時間が減らないような税金の仕組みを考慮して欲しい。
- 【**刺繍加工業**】・年未年始のタオル受注がコロナ禍前の水準に戻ってきた。その他の商品も戻りつつあり、売上が順調に回復している。
- 【**木材卸売業**】・業況は順調に推移しているが、仕入先が減少傾向にあり、在庫の確保が今後の課題となる可能性がある。
- 【**スポーツ用品販売業**】・コロナの収束に伴い、イベント開催が復活し、スポーツ衣料関連の売上が回復している。但し、大手メーカーが売掛期間を短縮する傾向にある為、資金繰りが楽になったわけではない。
- 【**スーパーマーケット**】・今年もメディアに取り上げられる機会が多かったが、売上の増加には中々つながらない。
- 【**建設業**】・材料費の高騰より賃金上昇のほうが価格転嫁は難しく影響が大きい。
- 【**リフォーム工事業**】・女性目線の営業(家事の導線等)が欠かせないと痛感している。相見積もりでの金額は勝っているのに、施主の妻の意向で工事を請け負えないことがある。
- 【**不動産業**】・西川口駅周辺は不動産の動きが活発で一見景気よく見えるが、購入するのはほとんど外国人であり、景気がよいとの実感はない。
- 【**不動産仲介業**】・家賃滞納者が増加しているとの保証会社からの情報があり、今後は懸念する。
- 【**旅行業**】・団体旅行の受注が増えてきたが、インフルエンザやコロナの再流行が水を差さないか気がかりである。
- 【**障害者就労支援事業**】・地元の材料を使用したケールドレッシングを販売したところ、来年度のふるさと納税返礼品に選ばれた。
- 【**訪問介護、看護事業**】・助成金を活用して給与・賞与の賃金アップを行い、インセンティブも設けたところ、社員のモチベーション向上につながり、社員の定着がよくなった。

経営上の問題点と当面の重点経営施策

経営上の問題点集計結果(全業種)



当面の重点経営施策(全業種)



あおしんトピックス

「第9期あおしん次世代経営塾（サテライト・ゼミwith青木信用金庫）」を開講しました

あおしんビジネススクラブでは、企業の次世代を担う若手経営者・後継者・経営幹部の皆様をご支援することを目的に、「あおしん次世代経営塾」を毎年度開講しております。

2023年度は中小企業大学校と連携し、「サテライト・ゼミwith青木信用金庫」として、10月17日(火)、川口駅前市民ホール「フレンディア」において、受講生19名を迎えて開講いたしました。

第9期となる今年度は、『「次世代トップリーダー養成講座」～経営戦略策定編～』をテーマに11月2日(木)まで全3回構成で実施しました。

研修は人間力経営(株)代表取締役 坂本篤彦氏を講師に迎え、後継者や経営幹部候補がグループワークを通じて企業における経営戦略の位置づけとその必要性、経営戦略の策定におけるフレームワーク活用の仕方を理解しながら、自社の経営戦略立案を目指しました。

3日間の研修を終えた受講生からは、「トップリーダーとしての自覚を再確認できた」、「グループワークで改めてコミュニケーションの重要性を感じた」、「自社のことを理解できていないことに気づいた」など高い評価が寄せられました。

また、最終日の終講後には講師、受講生、当金庫役職員を交えた懇親会を実施し、参加者同士の情報交換や交流を深めることができました。



「川口市市産品フェア2023」が開催されました

今回で9回目となる「川口市市産品フェア2023」が10月27日(金)～29日(日)の3日間、川口オートレース場において開催されました。

「知ろう・使おう・広げよう」をテーマに、市産品の魅力を発信し、販路拡大を図るとともに、地産地消の機運を高め地域経済の活性化につなげるため、今年は過去最大の150企業・団体(内、当金庫取引先32先)が出展しました。

また、事業者によるセミナーやものづくり体験教室など多彩な企画が催されました。

開催期間中は天候に恵まれ、3日間で2万人を超える来場者があり、出展者と来場者との交流が図られました。

当金庫も実行委員会構成団体を務め、市内の他金融機関と交代で27日(金)に金融機関合同相談窓口において相談業務を実施しました。



「第29回地域貢献セミナー」を開催しました

あおしんビジネススクラブ主催「第29回地域貢献セミナー」を11月16日(木)に川口駅前市民ホール「フレンディア」において、ビジネススクラブ会員をはじめとする171名のお客様に参加していただき開催いたしました。

セミナーには、講師に東京箱根間往復大学駅伝競走でおなじみの青山学院大学陸上競技部監督 原晋氏をお招きし、スポーツの現場で培った「人と組織」を強くするノウハウをビジネスの現場でも役立てられるように分かりやすく講演していただきました。

会社員時代の経験談を交えた話には、原氏のプレゼン力の高さも相まって非常に説得力があり、聴講されたお客様からは、「たいへん勉強になった」「自社に持ち帰って取り組みたい」などの前向きな反響がありました。

また、メディア出演を通して伺える原氏の明るく気さくな人柄は講演会にも反映され、聴講者を笑顔にするトークにお客様もたいへん満足されていました。

あおしんビジネススクラブでは、今後も時局にあったテーマでセミナーを開催し、お客様に様々な気づきの機会を提供してまいります。



総合

総合

業況判断指数

当期



来期予想

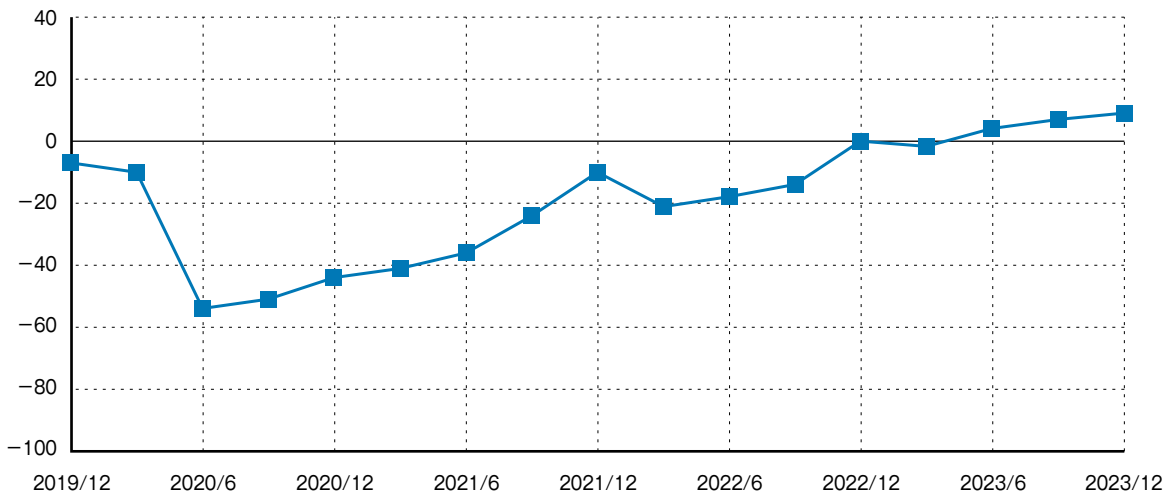


全業種の当期(10~12月期)の業況判断DIは9となり、前期(7~9月期)と比較して2ポイントの改善となった。「売上」で7ポイント、「収益」で8ポイント、「資金繰り」で3ポイントの改善、「販売・請負・料金価格」で1ポイント、「原材料・仕入価格」で2ポイントの下降、「設備」で2ポイントの減少となる。

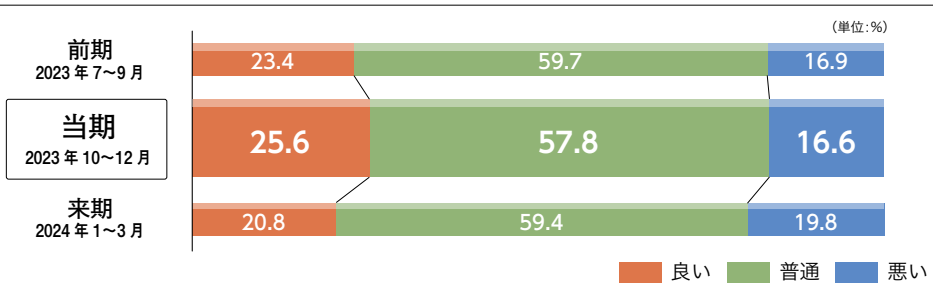
況」で8ポイント、「売上」で14ポイント、「収益」で11ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で8ポイント、「原材料・仕入価格」で13ポイントの下降、「設備」で2ポイントの減少を予想している。

全体的には景況感の改善が続いたものの、来期の見通しについては悪化を予想している。

「業況 DI」推移



業況



業況判断指数

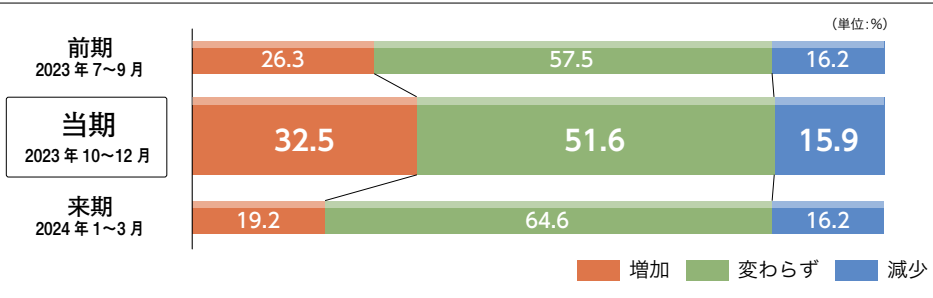
当期



来期予想



売上



業況判断指数

当期

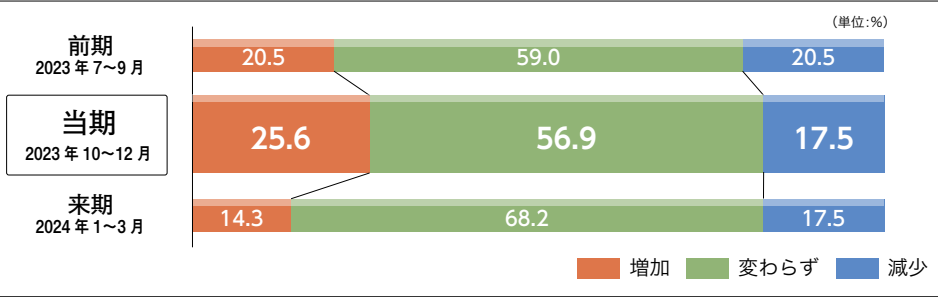


来期予想



アイコンの説明: 😊 ...DI値 15以上 😄 ...DI値 14~5 😐 ...DI値 4~▲4 😞 ...DI値▲5~▲14 ☹️ ...DI値▲15以下
 ↗️ 「上昇」 ...当期より増加 ↔️ 「横ばい」 ...当期から変化なし ↘️ 「下降」 ...当期より減少

収益

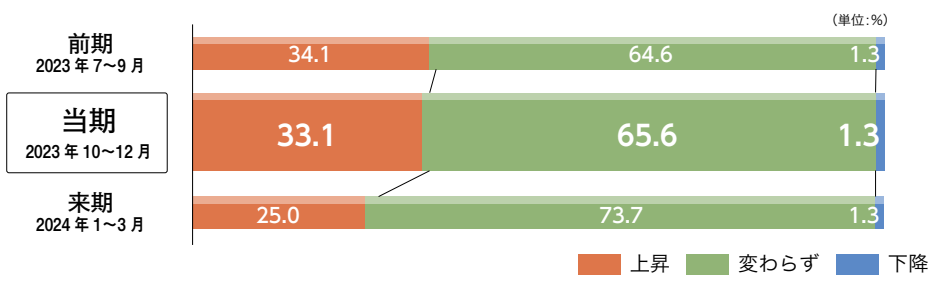


業況判断指数

当期 8 (+8)

来期予想 ▲3 (▲11)

販売・請負・料金価格

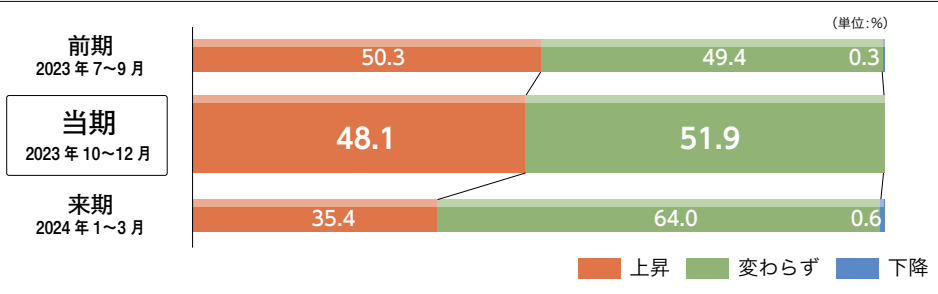


業況判断指数

当期 32 (▲1)

来期予想 24 (▲8)

原材料・仕入価格

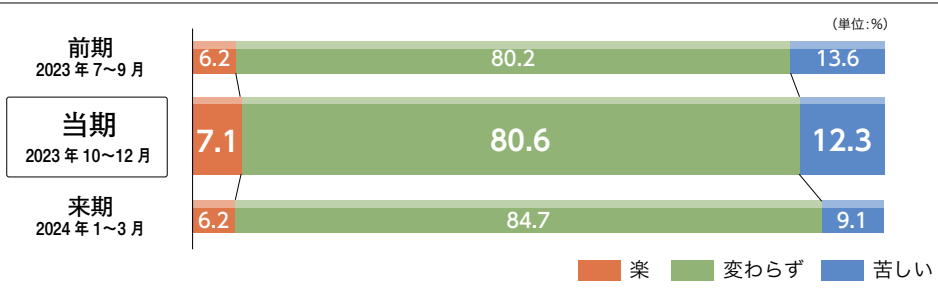


業況判断指数

当期 48 (▲2)

来期予想 35 (▲13)

資金繰り

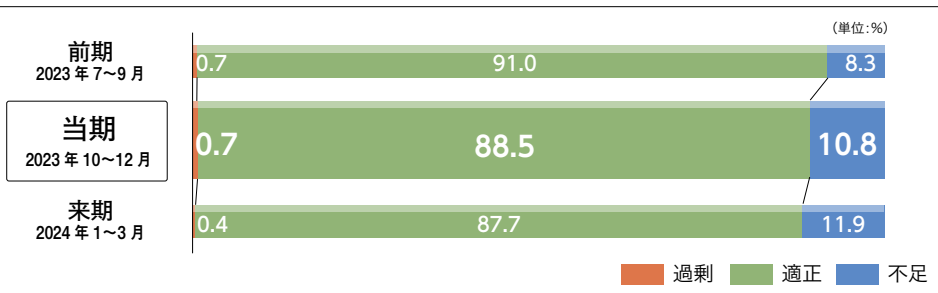


業況判断指数

当期 ▲5 (+3)

来期予想 ▲3 (+2)

設備



業況判断指数

当期 ▲10 (▲2)

来期予想 ▲12 (▲2)

▲ …DI値1以上 ▼ …DI値0 ▲ …DI値▲1以下

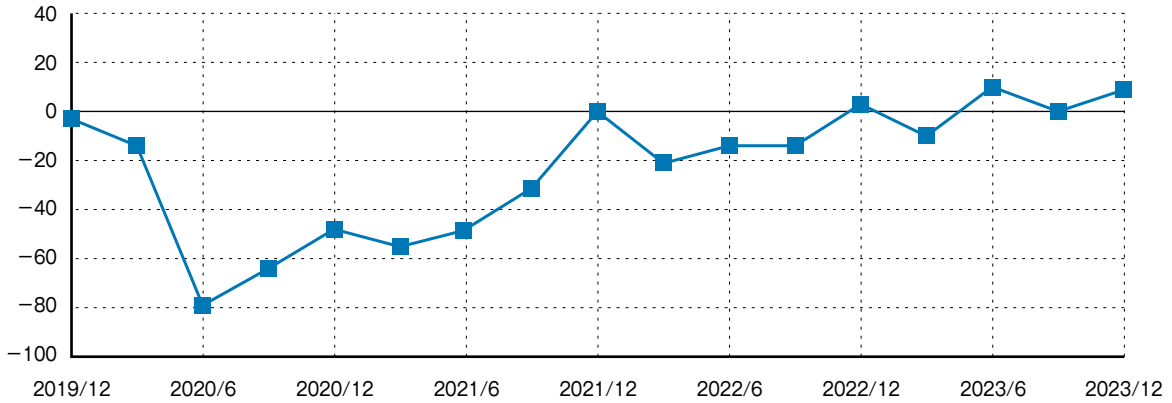
※カッコ内は前回調査との増減幅です。

鑄造業

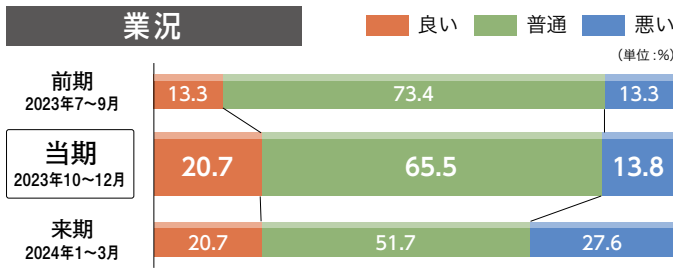
鑄造業の当期(10~12月期)の業況判断DIは7となり、前期(7~9月期)と比較して7ポイントの改善となった。「売上」で54ポイント、「収益」で27ポイントの改善、「販売・請負・料金価格」、「原材料・仕入価格」で2ポイントの下降、「資金繰り」で4ポイントの悪化、「設備」で14ポイントの減少となる。

来期(1~3月期)は、「資金繰り」で横ばい、「業況」で14ポイント、「売上」で31ポイント、「収益」で17ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で20ポイント、「原材料・仕入価格」で13ポイントの下降、「設備」で4ポイントの減少を予想している。

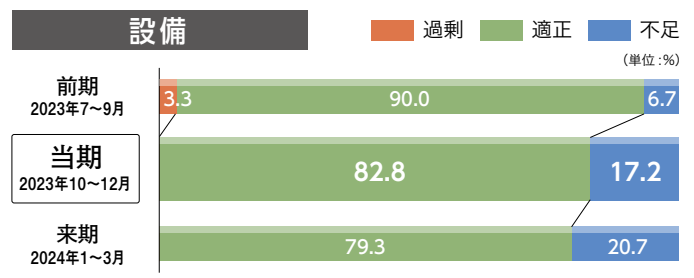
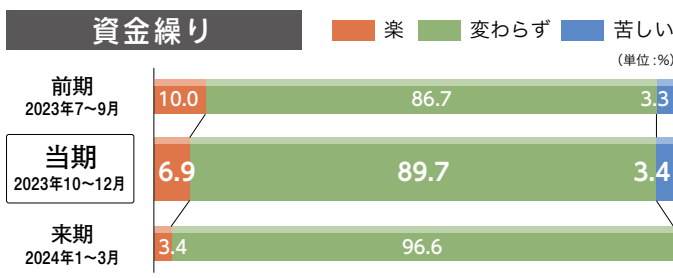
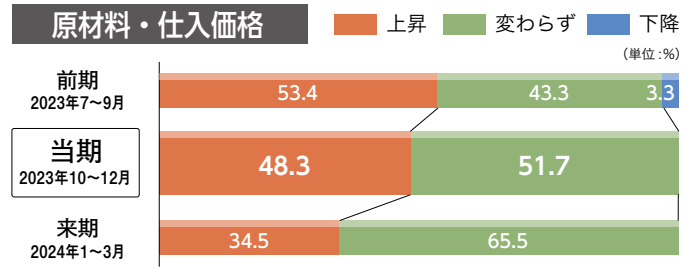
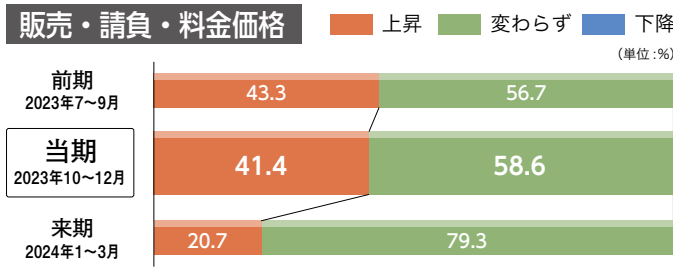
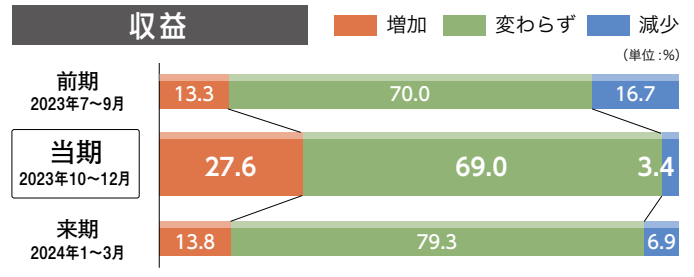
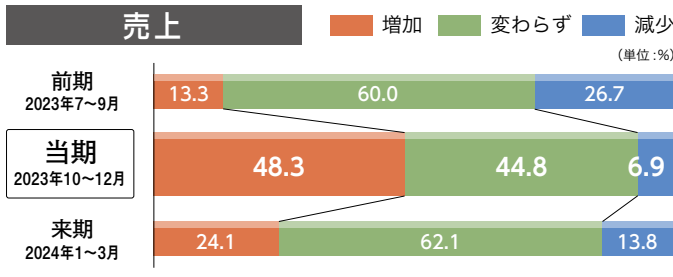
「業況DI」推移



鑄造業



※カッコ内は前回調査との増減幅です。

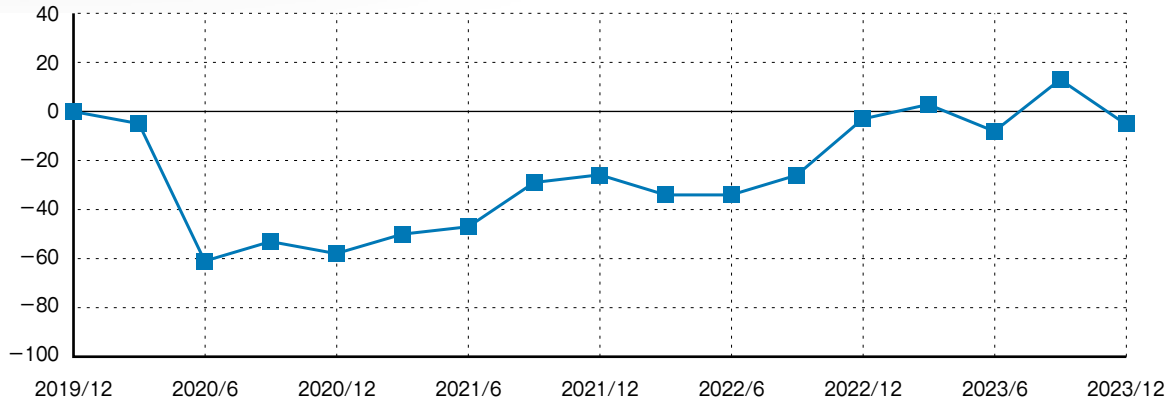


機械製造業

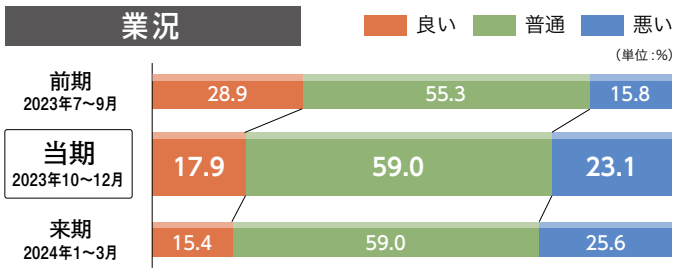
機械製造業の当期(10~12月期)の業況判断DIは▲5となり、前期(7~9月期)と比較して18ポイントの悪化となった。「資金繰り」で11ポイントの改善、「原材料・仕入価格」で横ばい、「売上」で32ポイント、「収益」で13ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で3ポイントの下降、「設備」で2ポイントの減少となる。

来期(1~3月期)は、「売上」で8ポイント、「収益」で10ポイントの改善、「資金繰り」、「設備」で横ばい、「業況」で5ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で5ポイント、「原材料・仕入価格」で2ポイントの下降を予想している。

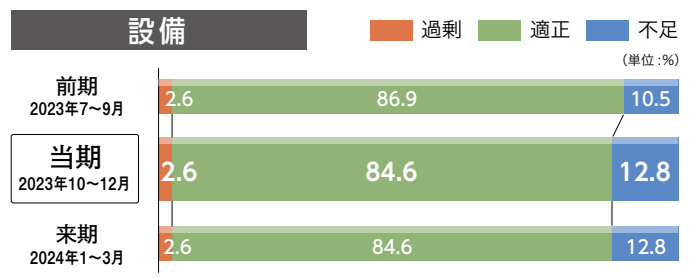
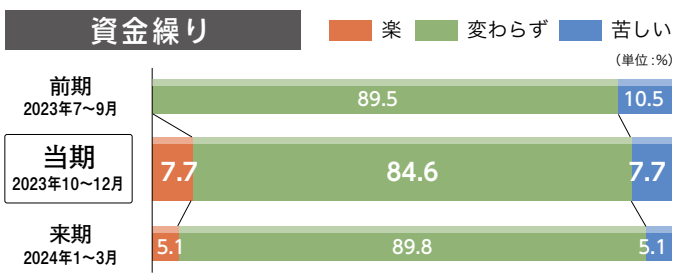
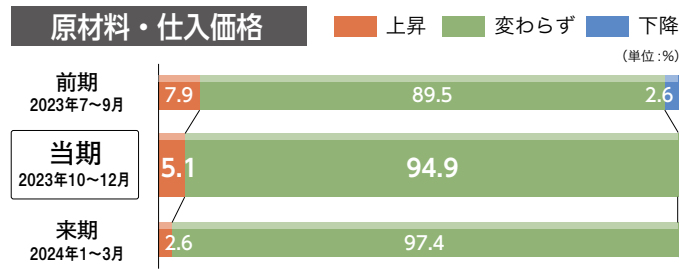
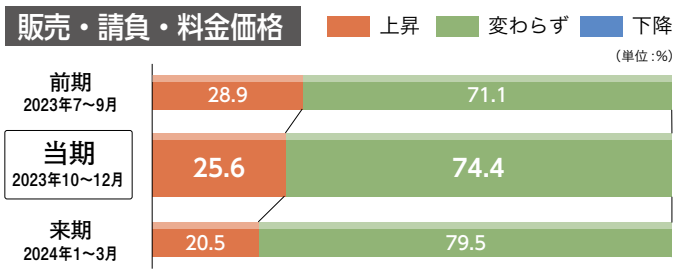
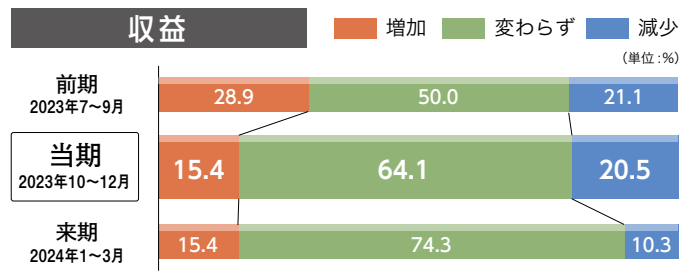
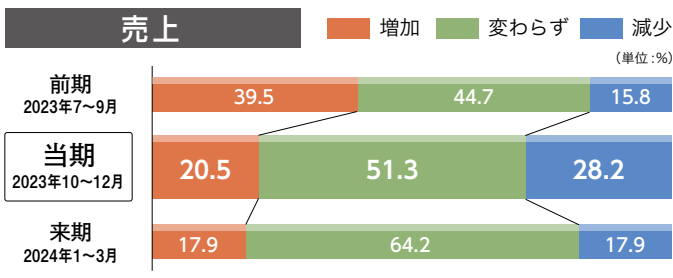
「業況 DI」推移



機械製造業



※カッコ内は前回調査との増減幅です。

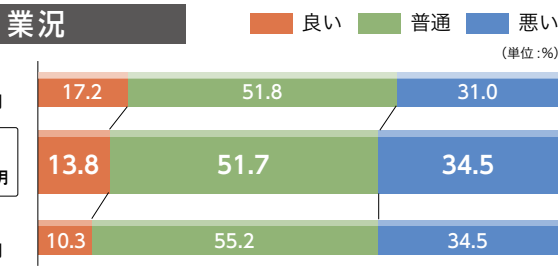
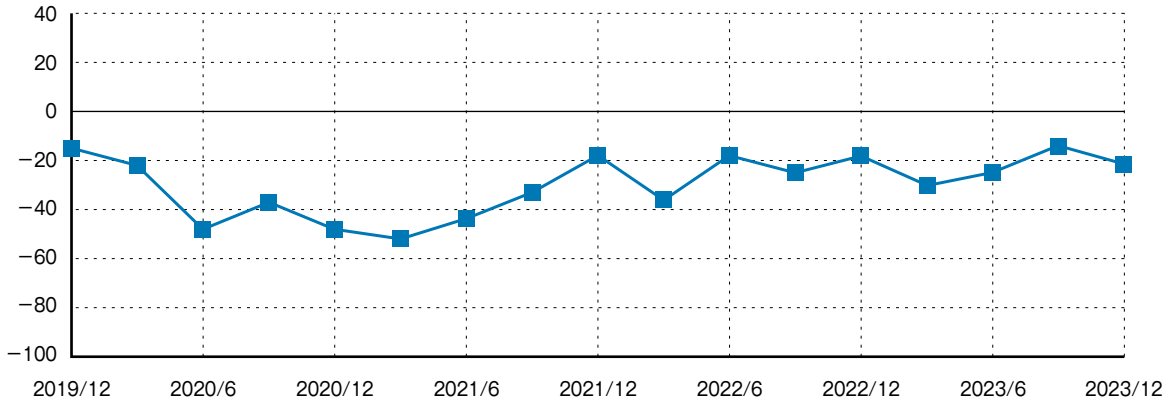


卸売業

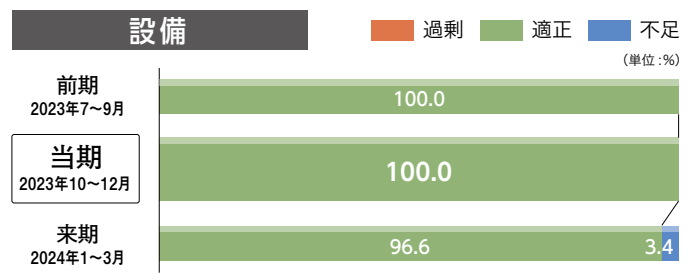
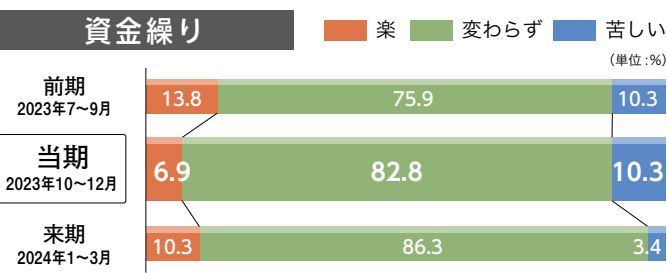
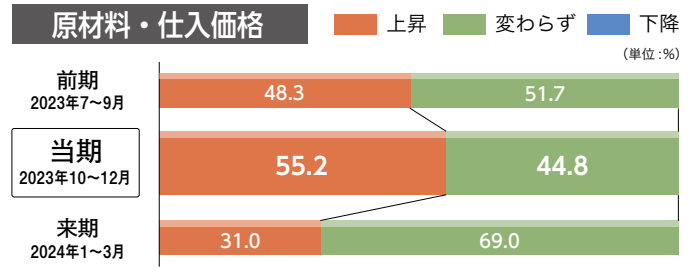
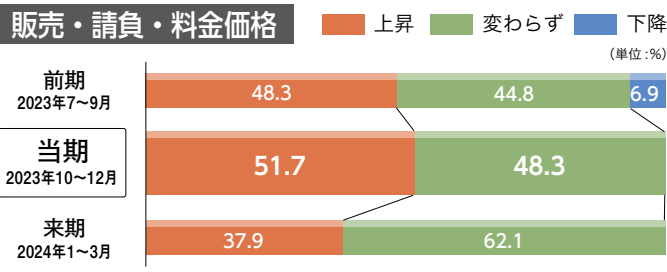
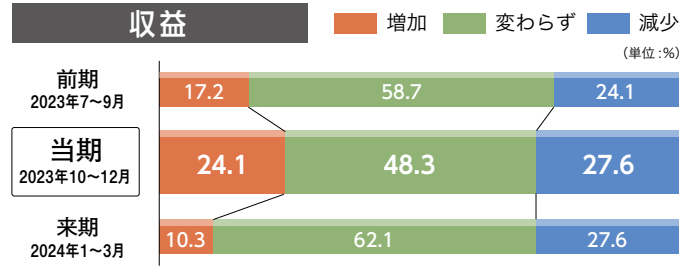
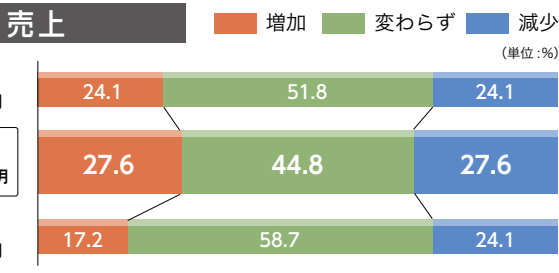
卸売業の当期(10~12月期)の業況判断DIは▲21となり、前期(7~9月期)と比較して7ポイントの悪化となった。「収益」で4ポイントの改善、「販売・請負・料金価格」で11ポイント、「原材料・仕入価格」で7ポイントの上昇、「売上」、「設備」で横ばい、「資金繰り」で6ポイントの悪化となる。

来期(1~3月期)は、「資金繰り」で10ポイントの改善、「業況」で3ポイント、「売上」で7ポイント、「収益」で14ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で14ポイント、「原材料・仕入価格」で24ポイントの下降、「設備」で3ポイントの減少を予想している。

「業況DI」推移



※カッコ内は前回調査との増減幅です。

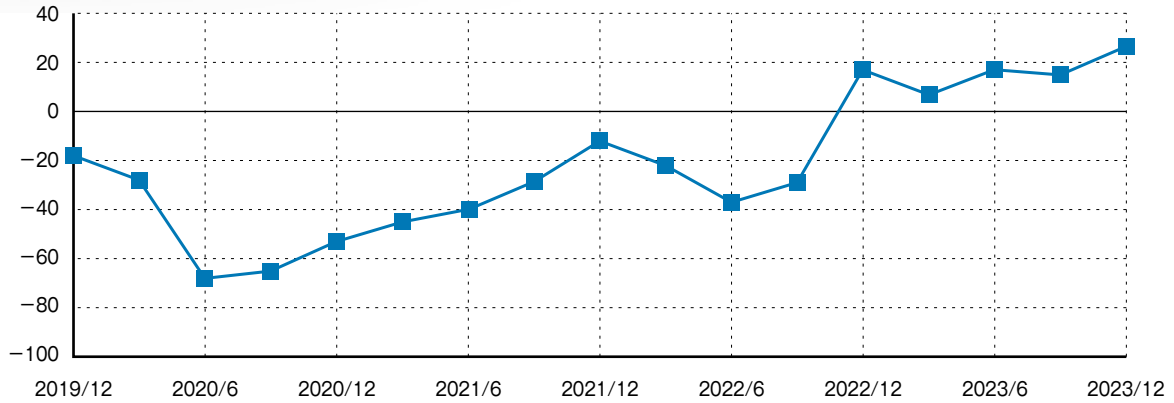


小売業

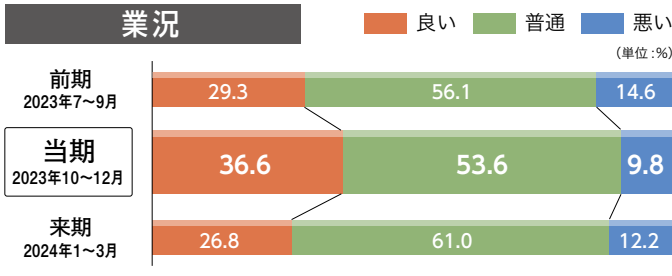
小売業の当期(10~12月期)の業況判断DIは27となり、前期(7~9月期)と比較して12ポイントの改善となった。「売上」で13ポイント、「収益」で20ポイントの改善、「原材料・仕入価格」で横ばい、「販売・請負・料金価格」で5ポイントの下降、「資金繰り」で13ポイントの悪化、「設備」で3ポイントの減少となる。

来期(1~3月期)は、「資金繰り」で5ポイントの改善、「設備」で横ばい、「業況」で12ポイント、「売上」で40ポイント、「収益」で22ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で10ポイント、「原材料・仕入価格」で12ポイントの下降を予想している。

「業況DI」推移



業況

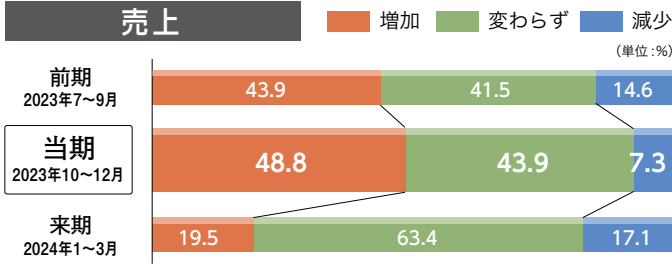


業況判断指数

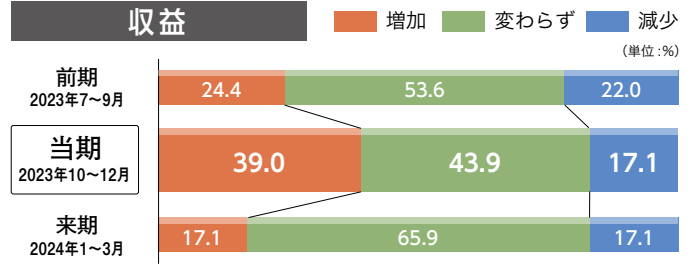


※カッコ内は前回調査との増減幅です。

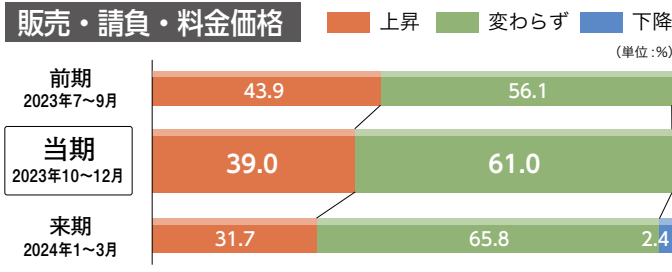
売上



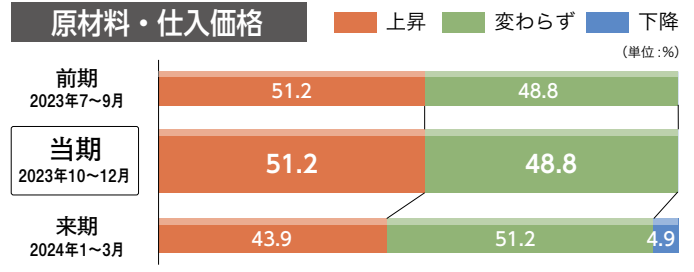
収益



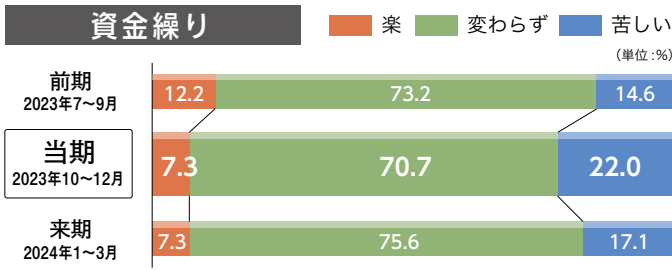
販売・請負・料金価格



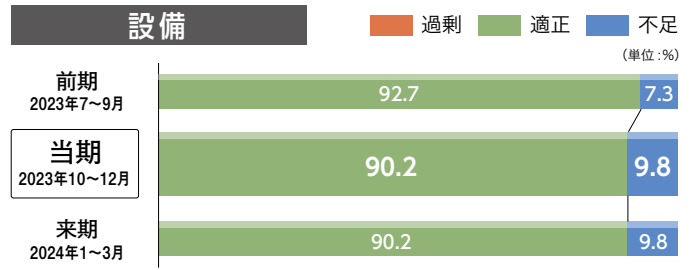
原材料・仕入価格



資金繰り



設備

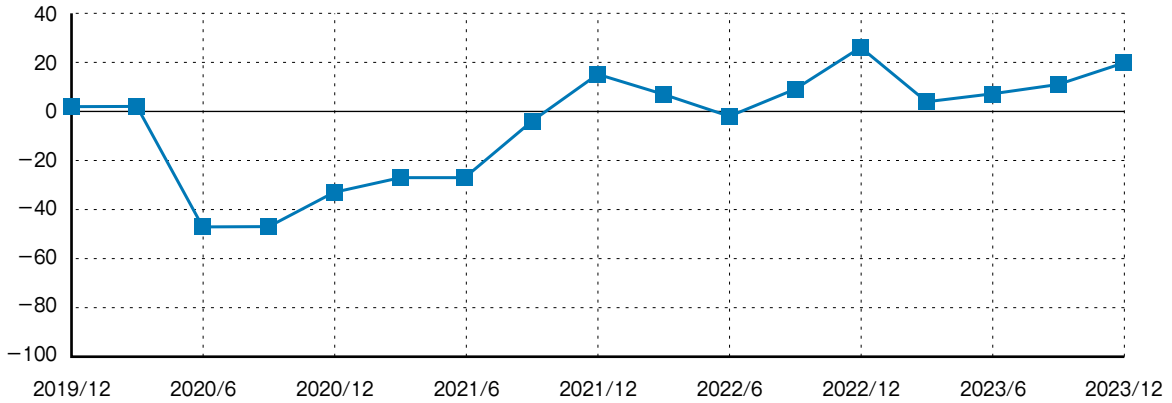


建設業

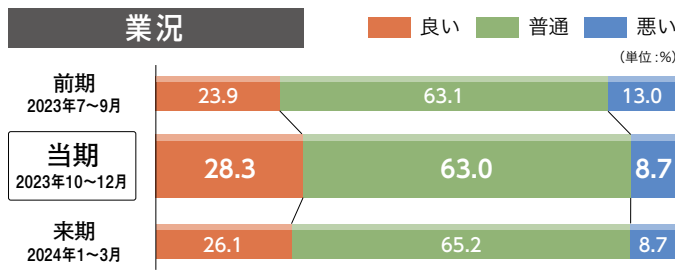
建設業の当期(10~12月期)の業況判断DIは20となり、前期(7~9月期)と比較して9ポイントの改善となった。「売上」で20ポイント、「収益」で11ポイント、「資金繰り」で2ポイントの改善、「販売・請負・料金価格」、「設備」で横ばい、「原材料・仕入価格」で5ポイントの下降となる。

来期(1~3月期)は、「資金繰り」で2ポイントの改善、「設備」で横ばい、「業況」で3ポイント、「売上」で13ポイント、「収益」で9ポイントの悪化、「販売・請負・料金価格」で6ポイント、「原材料・仕入価格」で17ポイントの下降を予想している。

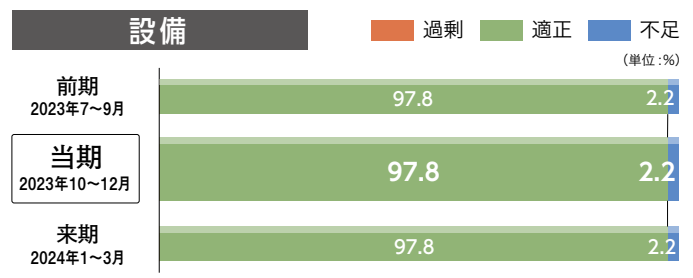
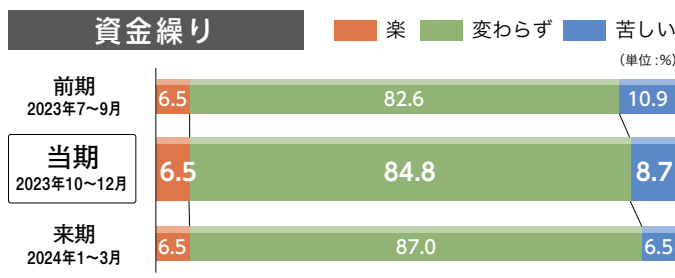
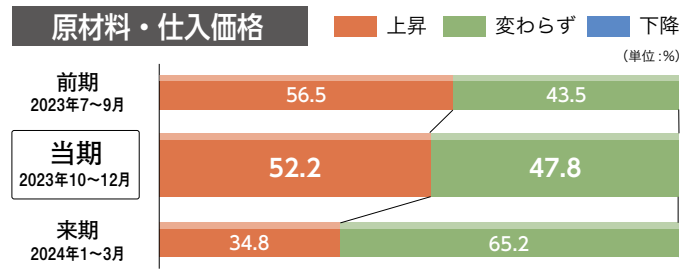
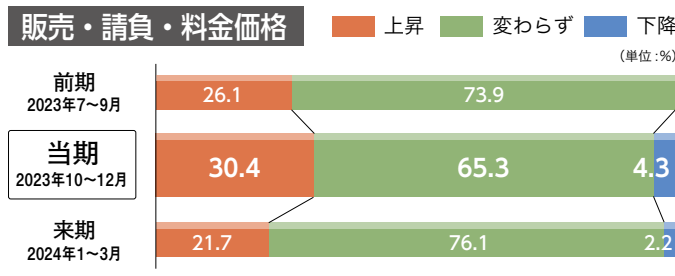
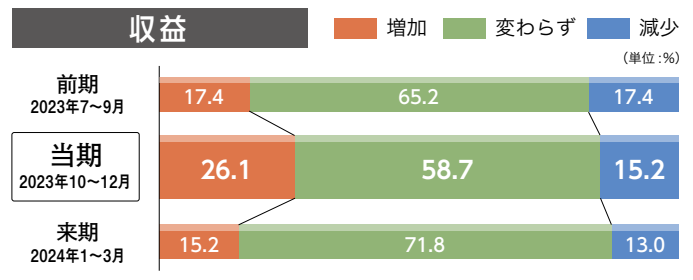
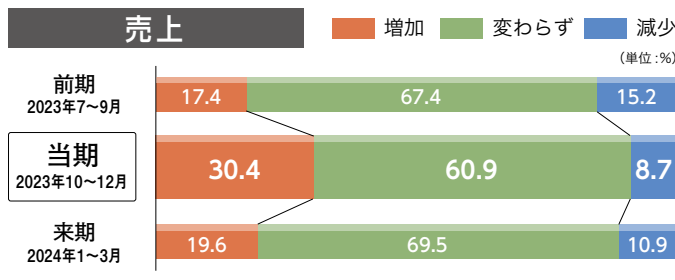
「業況DI」推移



建設業



※カッコ内は前回調査との増減幅です。

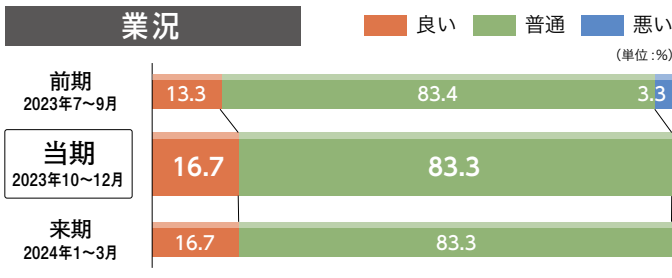
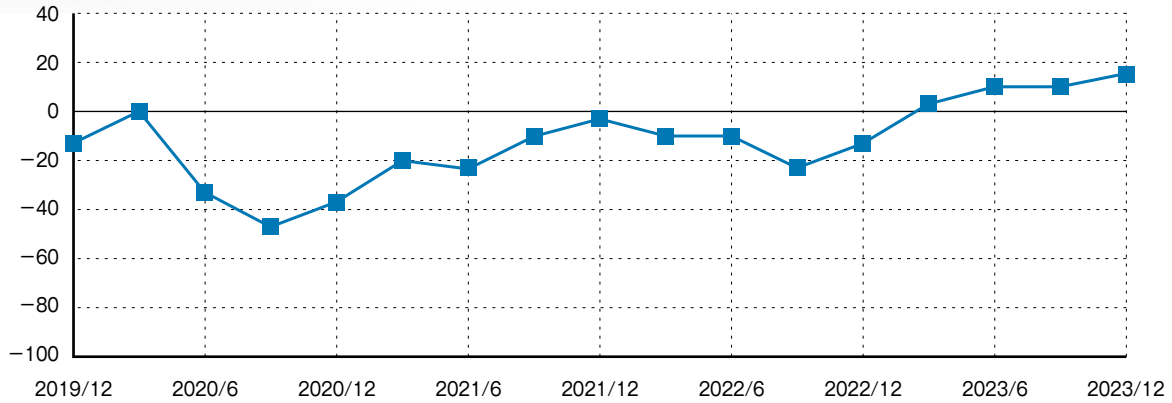


不動産業

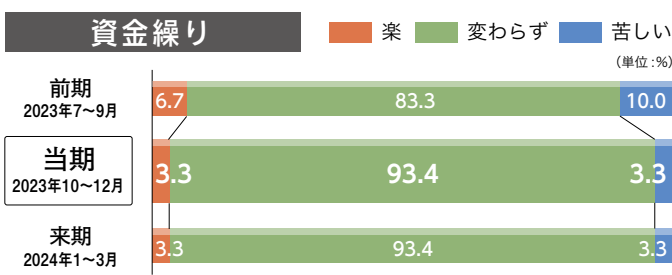
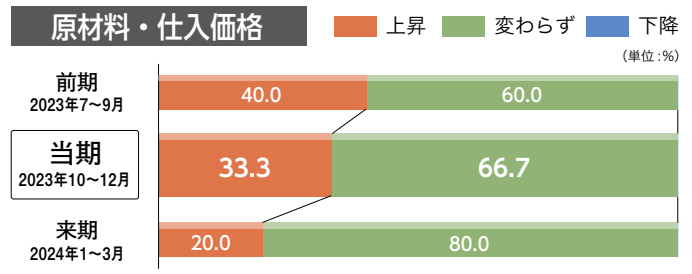
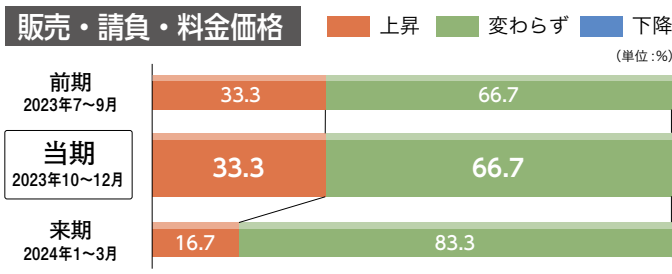
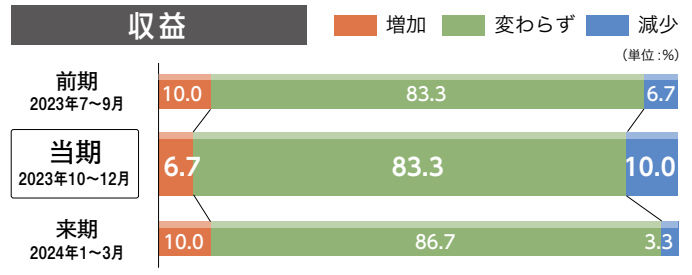
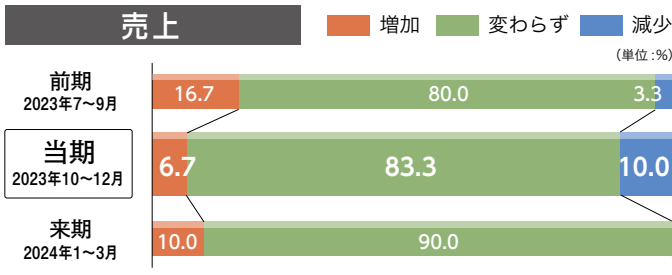
不動産業の当期(10~12月期)の業況判断DIは17となり、前期(7~9月期)と比較して7ポイントの改善となった。「資金繰り」で3ポイントの改善、「販売・請負・料金価格」で横ばい、「売上」で16ポイント、「収益」で6ポイントの悪化、「原材料・仕入価格」で7ポイントの下降となる。

来期(1~3月期)は、「売上」で13ポイント、「収益」で10ポイントの改善、「業況」、「資金繰り」で横ばい、「販売・請負・料金価格」で16ポイント、「原材料・仕入価格」で13ポイントの下降を予想している。

「業況DI」推移



※カッコ内は前回調査との増減幅です。



中小企業・小規模事業者の皆様のために、売上拡大や経営改善、販路開拓などの相談に、経験豊かな専門家が無料で対応いたします。

- ・取引先を増やすにはどうしたらよい? ・経営革新計画や補助金の申請についてアドバイスがほしい。
- ・商品開発やブランディング、販促活動はどうしたらよい? ・特許や意匠などの知的財産について教えてほしい。
- ・工場の品質や生産について、改善のきっかけがほしい。 ・ホームページ、SNSを利用した集客方法を知りたい。

お問い合わせお申し込み先 Tel.0120-973-248 または 048-783-3926
お電話で事前に 公益財団法人埼玉県産業振興公社 埼玉県よろず支援拠点事務局
ご予約ください。 埼玉県よろず支援拠点は、国の事業を受けて埼玉県産業振興公社が運営しています。

〒330-8669 埼玉県さいたま市大宮区桜木町1-7-5 大宮ソニックシティB10F FAX.048-645-3286 E-mail yorozu@saitama-j.or.jp www.saitama-j.or.jp/kikaku/yorozu/

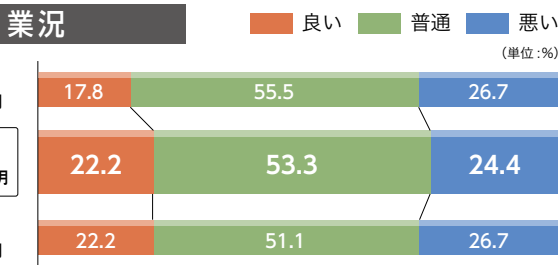
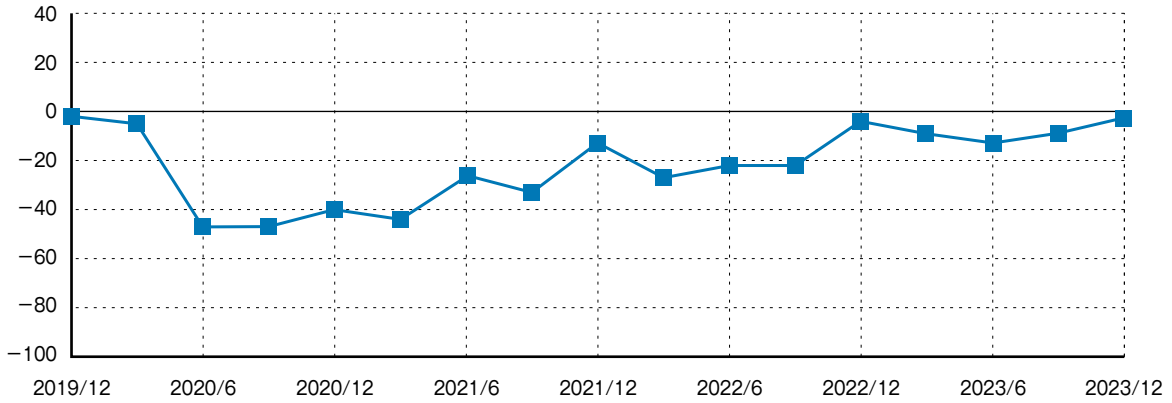


サービス業

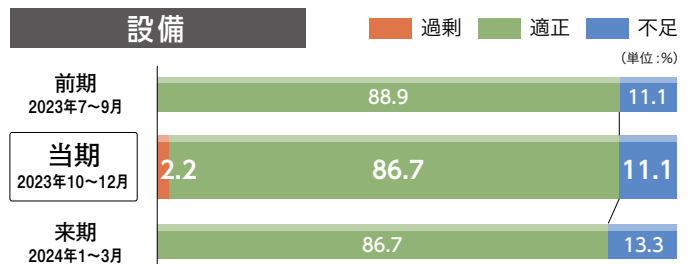
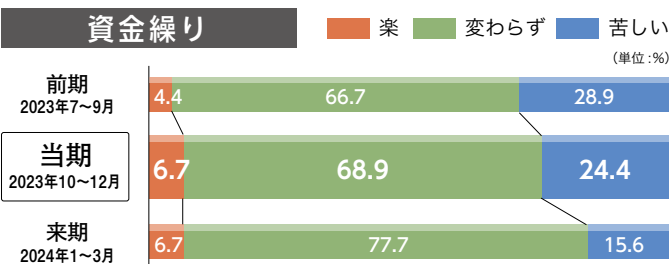
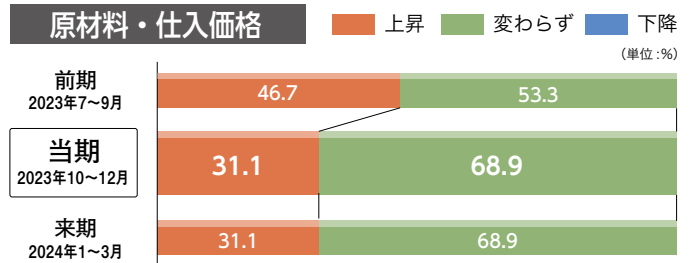
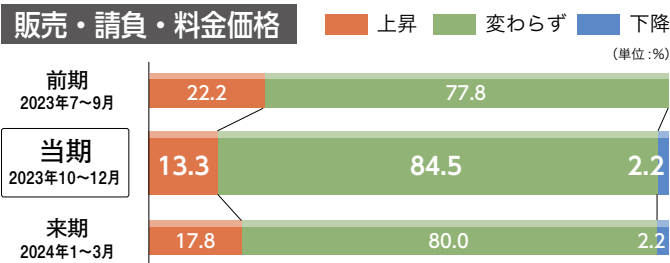
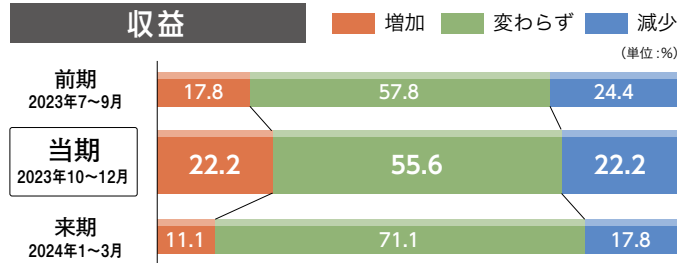
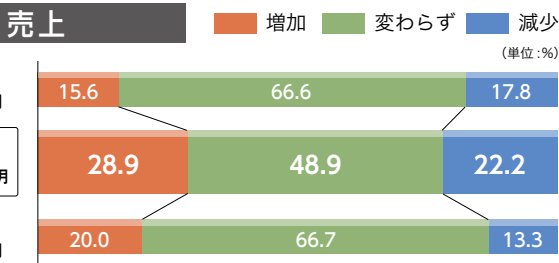
サービス業の当期(10~12月期)の業況判断DIは▲2となり、前期(7~9月期)と比較して7ポイントの改善となった。「売上」で9ポイント、「収益」で7ポイント、「資金繰り」で6ポイント、「設備」で2ポイントの改善となる。「販売・請負・料金価格」で11ポイント、「原材料・仕入価格」で16ポイントの下降となる。

来期(1~3月期)は「資金繰り」で9ポイントの改善、「販売・請負・料金価格」で5ポイントの上昇、「売上」、「原材料・仕入価格」で横ばい、「業況」で2ポイント、「収益」で7ポイントの悪化、「設備」で4ポイントの減少を予想している。

「業況DI」推移



※カッコ内は前回調査との増減幅です。



あおしんビジネスクラブのご紹介

あおしんビジネスクラブでは2023年度も多くの会員様にご参加・ご活用いただきました。今回はその中でも特にご好評いただいているサービスをご紹介します！

ポイント

1 経営者の皆様に『出会い』と『学び』を！

『出会い』と『学び』をコンセプトに、多種多様な業種・年齢の方々にご参加いただいております。30年以上の歴史があり、現在は500名を超えるクラブになっております。今年度も地域貢献セミナーや新春経済セミナー、次世代経営塾等の交流イベントを開催いたしました！



ポイント

2 どこでも視聴可能なオンラインセミナー！

補助金

事業承継

人材採用

売上向上

財務

あおしんビジネスクラブの会員様には様々な課題に対するオンラインセミナーをご用意しております！自宅でも会社でも簡単にご視聴できますので是非ご活用ください！



ポイント

3 ホームページの作成代行を承ります！

「HP作りたけど費用が…」「時間もなくて何から初めて良いかわからない…」などのお悩みをお持ちの方はまずはあおしんビジネスクラブでお気軽にご相談ください！既にHPをお持ちの方も採用や商品の専門ページを作成することもできますので是非ご活用ください！



その他にも経営をご支援するサービスを多数ご用意しております



公的文書
無料ダウンロード



会員同士の
ビジネスマッチング



補助金・入札情報を
タイムリーに配信



中小企業特化の
ビジネスマガジン

全て使えて

月々 **2,640円!**

こんな方に
オススメ!!

- 経営についてもっと深く学びたい!
- 有益な情報を効率よく手に入れたい!
- 自分と似た企業の事例を知りたい!

ご入会希望・詳細を知りたい方は、
青木信用金庫地域振興部までお気軽にお問い合わせください。

TEL. **048-251-7667**

産業雇用安定センターのご紹介

— 青木信用金庫と連携して人材を確保したい企業をサポートいたします —

産業雇用安定センターは
「失業なき労働移動」をめざす、
人材マッチングの専門機関です。

産業雇用安定センターは、昭和62年（1987年）に国及び経済・産業団体の協力により設立された人材の outgoing・移籍（再就職）の専門機関です。

厚生労働省、経済・産業団体等との緊密な連携の元に、全国ネットワークで「失業なき労働移動」の課題に取り組み、設立以来約25万人の就職を実現している公的機関です。雇用保険を財源としているためサービスは無料です。

■ サービス概要

- 1 離職する従業員の再就職をサポート
- 2 人材を確保したい企業に対するサポート
- 3 「キャリア人材バンク」高齢者の再就職サポート
- 4 雇用を維持するための在籍型出向をサポート
- 5 社員の人材育成やキャリアアップの出向をサポート
- 6 従業員のスキルアップや研修を目的とするセミナー

■ 人材を確保したい企業に対するサポート

人材を確保したい企業から必要とする経験や技術などの各種条件をお伺いし、ご希望に沿った即戦力の人材を無料で、ご紹介します。

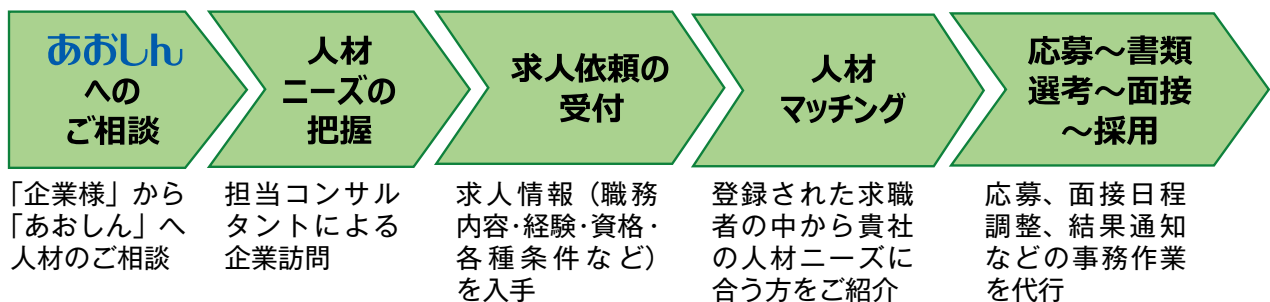
⇒ 採用担当者様のお悩み

即戦力の人材が欲しい
能力や経験のある人材を求めている。条件を絞っての求人相談ができる公的機関は、ないのかな？

人材不足だが採用できない
無料であっせんしてくれるところはないのかな？

採用って難しい
一回二回の面接では判断できない。当社に合う方を紹介してくれたら助かるのに。

■ 人材紹介サービスの流れ



青木信用金庫との連携事例

株式会社二光製作所 様

産業雇用安定センターと青木信用金庫 朝日支店との取組

青木信用金庫から、プロ人材斡旋の依頼を受け、埼玉県プロフェッショナル人材戦略拠点とも連携し、当センターにて生産技術管理の求人を受領した後に、当センターから即戦力となる人材を紹介し、ご採用頂きました。

企業概要／経営課題

株式会社二光製作所様は、航空機搭載装備品、船舶用搭載部品など高度な要求に応える高精度・高品質な加工はもちろん、高度な規格に則った品質管理システムの体制を構築されております。さらに事業維持拡大による、生産工程管理・品質管理の安定化を目指し、即戦力人材をお求めであった。

ご支援の状況

Step 1 : 埼玉県プロ人材戦略拠点と同行し副社長との面談

当センター担当コンサルタントとプロ人材様とで副社長様を訪問。当センターの活動内容を説明し、生産技術管理者の求人を受領した。事前に、**人材ニーズ**を伺っていたので候補者をご提供し、応募のご検討を頂いた。

Step 2 : 人材ニーズに沿った求職者を紹介

ご提供した候補者は、経験・条件が合わず見送りとなったが、新たに、**即戦力となりうる**、大手製造会社出身の**求職者をご紹介**。

Step 3 : 社長・副社長との面接～採用決定

社長とのランチミーティングとあわせて面接の結果、**製造技術管理経験・能力と人柄を高く評価頂き、採用が決定**。

Step 4 : 採用後の雇用状況確認

入社6か月後に、雇用状況を副社長様に確認。ISO研修を積極的に受講するなど頑張っていると評価頂いた。千葉県からの通勤に対し、会社近隣の住居を紹介し、青木信用金庫にも協力頂き、住居移動も決定し**長期雇用継続も実現**した。

株式会社二光製作所

住所：埼玉県さいたま市岩槻区府内3-1-1
代表者：代表取締役 坂口 吉昭
事業内容：航空宇宙関連機器等の精密板金加工
H P : <https://www.nikoss.co.jp>
電話番号：048-797-2000

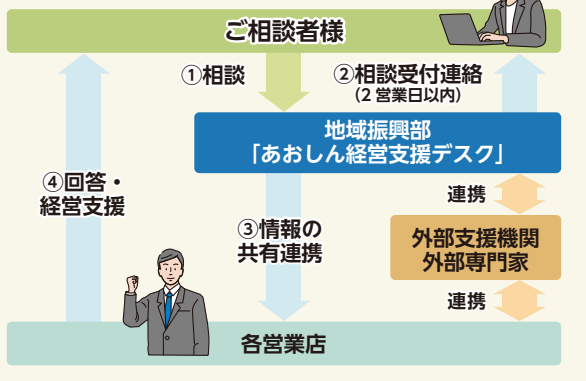


WEBからお気軽にご相談、ベストな提案をいつもの店舗から。



ご相談料は不要です

～相談から回答までの流れ～



エントリーフォームに相談内容を記入して、担当店舗から連絡が来るのを待つだけなので気軽に、簡単に、相談できます！

様々な経営上の課題を抱えるお客様に、青木信用金庫がアドバイスやサポートをいたします。

より専門的なご相談については、地域の公的機関や専門家と連携し、一歩踏み込んだご支援もいたします。ぜひ当金庫ホームページまたは下のQRコードよりご相談ください。

※ご相談の内容によっては、ご希望に添えない場合もございます。あらかじめご了承ください。



ご相談はこちらから >>>

店舗一覧

- | | | | |
|--|------------------|-------------------------------------|------------------|
| ① 本店営業部 〒332-0032 川口市中青木2-13-21 | Tel 048-251-5811 | ⑮ 江戸袋支店 〒334-0075 川口市江戸袋1-12-1 | Tel 048-285-3611 |
| ② 北支店 〒333-0845 川口市上青木西5-27-15 | Tel 048-266-6000 | ⑯ 戸塚支店 〒333-0802 川口市戸塚東3-3-1 | Tel 048-296-2211 |
| ③ 鳩ヶ谷支店 〒334-0002 川口市鳩ヶ谷本町2-1-3 | Tel 048-281-4003 | ⑰ 八潮支店 〒340-0808 八潮市緑町5-12-7 | Tel 048-995-1121 |
| ④ 西川口支店 〒332-0021 川口市西川口2-1-20 | Tel 048-252-4665 | ⑳ 芝支店 〒333-0855 川口市芝西2-26-24 | Tel 048-261-5211 |
| ⑱ 戸田支店 〒332-0021 川口市西川口2-1-20(西川口支店内) | Tel 048-252-4665 | ㉑ 蕨支店 〒335-0001 蕨市北町1-23-15 | Tel 048-443-1331 |
| ⑲ 飯仲支店 〒332-0021 川口市西川口2-1-20(西川口支店内) | Tel 048-252-4665 | ㉒ 南浦和支店 〒336-0025 さいたま市南区文蔵2-21-4 | Tel 048-864-8111 |
| ⑳ 蕨駅前支店 〒333-0851 川口市芝新町7-5 | Tel 048-265-1831 | ㉓ 指扇支店 〒331-0073 さいたま市西区指扇領別所382-2 | Tel 048-623-6911 |
| ㉑ 並木町支店 〒332-0034 川口市並木4-1-18 | Tel 048-251-0260 | ㉔ 尾間木支店 〒336-0926 さいたま市緑区東浦和7-32-16 | Tel 048-874-3511 |
| ㉒ 浦和支店 〒336-0931 さいたま市緑区原山1-4-4 | Tel 048-882-2051 | ㉕ 大宮支店 〒330-0855 さいたま市大宮区上小町803-1 | Tel 048-645-8551 |
| ㉓ 南平支店 〒332-0003 川口市東領家2-1-1 | Tel 048-222-1260 | ㉖ 上尾支店 〒362-0045 上尾市向山2-1-4 | Tel 048-725-5311 |
| ㉔ 谷塚支店 〒340-0023 草加市谷塚町1336-2 | Tel 048-927-1101 | ㉗ 桶川支店 〒362-0045 上尾市向山2-1-4(上尾支店内) | Tel 048-981-6622 |
| ㉕ 芝前川支店 〒333-0848 川口市芝下3-37-26 | Tel 048-267-6543 | ㉘ 栄町支店 〒332-0017 川口市栄町1-12-21-101 | Tel 048-254-0121 |
| ㉖ 柳崎支店 〒333-0848 川口市芝下3-37-26(芝前川支店内) | Tel 048-267-6543 | ㉙ 榛松支店 〒334-0062 川口市榛松1-16-8 | Tel 048-285-8855 |
| ㉗ 足立支店 〒121-0075 足立区一ツ家2-10-15 | Tel 03-3850-9911 | ㉚ 差間支店 〒333-0815 川口市北原台3-21-28 | Tel 048-294-8050 |
| ㉘ 埼玉大通支店 〒338-0823 さいたま市桜区栄和3-13-10 | Tel 048-854-1141 | ㉛ 吉川支店 〒342-0036 吉川市高富1-14-17 | Tel 048-981-6622 |
| ㉙ 新座支店 〒338-0823 さいたま市桜区栄和3-13-10(埼玉大通支店内) | Tel 048-854-1141 | ㉜ 木崎支店 〒330-0042 さいたま市浦和区木崎2-31-27 | Tel 048-833-2711 |
| ㉚ 朝日支店 〒332-0001 川口市朝日2-27-13 | Tel 048-225-1811 | ㉝ 神根支店 〒333-0832 川口市神戸787-1 | Tel 048-282-6611 |
| ㉛ 越谷支店 〒343-0806 越谷市宮本町1-166-3 | Tel 048-965-2821 | ㉞ 安行支店 〒334-0051 川口市安行藤八480-2 | Tel 048-298-2011 |
| ㉜ 東越谷支店 〒343-0806 越谷市宮本町1-166-3(越谷支店内) | Tel 048-965-2821 | | |



青木信用金庫

〒332-0032 川口市中青木 2-13-21 TEL 048-251-5880

あおしん

検索

<https://www.shinkin.co.jp/aoshin/>