

2025年度

地域密着型金融の取組状況

～金融仲介機能のベンチマーク～

2026年5月

2025年度 地域密着型金融取組方針

1. 課題解決力を強化します

- (1) お客様本位の金融仲介機能を強化します
- (2) 活動量と生産性を追求し、お客さまとの信頼関係を構築します

2. 地域活性化に取り組めます

- (1) 地域に根差した活動を展開し、地域の魅力を高めます
- (2) 地域における「つなぐ」役割としての機能を強化し、地域の共通課題を解決します

3. デジタル化とサステナビリティを推進します

- (1) デジタル化を推進し、お客様の利便性を高めます
- (2) 地域事業者の持続可能なビジネスモデル構築に向けた支援を展開します

取組方針1. 課題解決力を強化します

「資金繰り支援」

中期経営計画で掲げる「お客さま本位の金融仲介機能を強化する」のもと、お客さまが本業に専念できる環境を構築できるよう資金繰り支援に全力で取り組みました。

【主な取組事項】

- ◇ 営業店と本部が協働し、事業内容を十分理解し課題を共有したうえで、個社別に対応方針を策定し、資金繰り支援を強力に推進
- ◇ 資金繰り安定化のため、短期資金の導入や借入条件の見直し等を実施
- ◇ プロパー資金の積極的な取り組みにより、本業回復に専念できる体制の構築をサポート
- ◇ 日本政策金融公庫と提携し、SDGsの普及・啓発を目的とした「旭川しんきんSDGsサポートローン」を導入(2025年7月から12月までの限定商品)
- ◇ 「経営者保証に関する取組方針」に基づき、経営者保証を求めないことや経営者保証の機能を代替する融資手法の活用をお客さまの意向を踏まえて検討

「創業支援」

創業計画の策定支援や資金計画のアドバイス等、創業に関する幅広いサポートを行いました。

また、創業者および創業予定者を対象とした「旭川しんきん創業しろくま塾」を運営し、経営セミナーの開催や異業種交流のイベントなどを通じて、地域活性化に寄与する経営者の育成を図りました。

創業者のお悩み、課題を解決します！

**旭川しんきん
創業しろくま塾**

主催：旭川信用金庫

2025年度 第1回 開催のお知らせ

【開催日時】 2025年6月12日(木) 16:30～18:00

※開場は16:00です。

【開催場所】 旭川信用金庫 本店 会議室(旭川市4条通8丁目)

【開催内容】

①講演「ブランドを守る第一歩！やさしく学ぶ商標登録」

講師：山内陽子氏

INPIT 北海道知財総合支援窓口 支援担当者

2級知的財産管理技能士 得意分野は商標・意匠分野等

②名刺交換会 講演終了後30分程度

※名刺交換会は自由参加です

※18:00までに終了します。

「経営改善・事業再生支援」

北海道中小企業活性化協議会等とも連携し、経営改善や事業再生支援に積極的に取り組みました。

【主な経営改善・事業再生施策】

1. 北海道中小企業活性化協議会を活用した再生支援
2. 北海道中小企業活性化協議会を活用した改善計画策定支援
3. 北海道信用保証協会主催による経営サポート会議
4. 旭川市経営アドバイザー派遣制度等を活用した専門家派遣

取組方針1. 課題解決力を強化します

「専門家派遣・外部支援機関の活用」

事業承継、人材不足、補助金申請等、事業者さまの持つお悩みについて外部専門家や外部機関と連携し、解決に向けて取り組みました。

【主な連携事項】

1. 事業承継支援(親族内承継、第三者承継 等)
2. 人材支援(労働人材、ハイクラス人材 等)
3. 販路拡大支援(販売促進、新商品開発 等)
3. 補助金・助成金支援(新製品開発、省力化 等)
4. 経営改善(財務体質安定化、収益力強化 等)



「トライアルワークセンター」

期限付きの就業体験を特長とする「トライアルワークセンター」を通じて、求職者と求人事業者のマッチングに取り組みました。

さらに、外部機関とも連携し、経営幹部や専門人材等を必要とする事業者さまのニーズにも対応できる態勢を整えました。



求職紹介者数	累計398名
職場体験受入数	累計305名
就職者数	累計162名
(2026年3月末現在)	
※ 2020年9月1日開設	

「高齢のお客さまへの取り組み」

高齢のお客さまとそのご家族が抱える不安を解消し、家族全員が地域で安心していらしていただけるよう、様々な情報提供や商品提案を行いました。

【主な取組事項】

- ◇ お客さまの状況に合わせたベストな情報提供(生前贈与の非課税制度、遺言信託等)や商品提案(一時払い終身保険、相続信託等)を実施
- ◇ 社会福祉協議会や包括支援センターと連携し、介護サービスや成年後見制度等の情報を提供
- ◇ ライフステージに関する全般的な考え方や資産運用に関する勉強会を実施し、職員の提案力を強化

「旭川しんきん結婚相談所 A・YELL(アエール)」

結婚をご希望の方々に「お相手の紹介から交際までの支援」を通じ良きパートナーとの出会い・結婚へのサポートを行いました。



累計会員	683名
(男性324名、女性359名)	
在籍会員	248名
(男性124名、女性124名)	
結婚組数	39組
(2026年3月末現在)	

取組方針1. 課題解決力を強化します

「融資渉外役席者実務研修」

融資渉外の推進・判断・育成のための実践スキルを習得するため、外部講師を招き、「融資渉外役席者実践研修」を行いました。融資・得意先の役席者として求められる要件、部下の育成とコーチングスキル、信用金庫が課題解決型営業に取り組む理由などを学びながら、融資渉外に必要な知識やスキルの習得に努めました。



「審査トレーニー」

融資に強い人財を育成するため、金融支援部による「審査トレーニー」を行いました。審査部門では、案件組成や貸出稟議書等に対するアドバイス、管理部門では債権分類や引当の内容、自己査定的重要性等についてのレクチャーを行いながら、融資担当者のレベルアップを図りました。



「マイスター勉強会」

若手職員に定期預金に関する商品知識を学んでもらうため、当金庫の預金マイスターによる勉強会を実施しました。利息計算方法、単利と複利の違い、中途解約時の注意点など、基礎的な事項を改めて振り返りながら、お客さまに正しい商品説明ができるよう、知識の習得に努めました。



「消費者ローン勉強会」

若手職員を対象に、消費者ローンの商品内容、対応話法等を学んでもらうため、勉強会を実施しました。初めて消費者ローンに取り組む職員には主に商品内容の習得、取扱経験のある職員には主に事務手続きや話法のレベルアップを図るようにしました。



取組方針2. 地域活性化に取り組めます

「カレンダー絵画募集展」

“旭川近郊の風景”の油彩・水彩画を一般公募する「旭川しんきんカレンダー絵画募集展」を開催し、表彰を行いました。



「フィールドスタディ」

旭川地区の高校生を対象に、金融の基礎を学んでもらうことを目的とした「フィールドスタディ」を開催しました。



「駅マルシェ」

9月13～15日の3日間、旭川市が開催する「食べマルシェ」と連携し、旭川駅で「駅マルシェ」を開催しました。80事業者様が出店し、旭川駅内外に「食」の市場を出現させました。



「包括連携協定締結自治体との交流会」

11月10日、当金庫が包括連携協定を締結している2市11町1村の自治体および上川総合振興局との交流会を開催し、北海道立総合研究機構の建築機構本部の取り組みに関するセミナー等を行いました。



取組方針3. デジタル化とサステナビリティを推進します

「デジタル化推進施策検討会」

当金庫のデジタル化を推進するため、「デジタル化推進施策検討会」を発足させました。本部・営業店の幅広い年齢層の職員で構成された検討会で、主に、当金庫職員のITリテラシー向上策やペーパーレス化施策について検討・実施しました。



「古着・古布の回収・寄贈」

古着等をウエスとしてリサイクルしている(株)キョクサン様と連携し、古着リサイクルの意義や環境負荷軽減の重要性を役職員に啓発したうえで、役職員から古着・古布を回収し、それらを同社を通じてカンボジアの施設に寄贈しました。



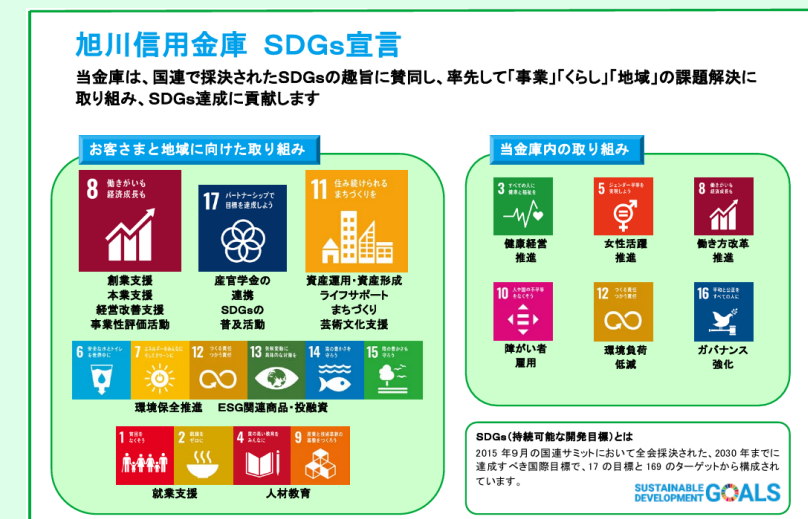
「投信インターネットサービス」

インターネット上で投資信託の取引・照会ができる「投信インターネットサービス」を導入しました。これによって、時間を気にしないで、スマートフォンやパソコンで投資信託の購入、売却、残高照会等ができるようになりました。



「旭川しんきんSDGsサポートローン」

SDGs推進に向けた取り組みを行っている、または、今後行おうとする事業者さまに対し、無担保・無保証人で資金供給する「旭川しんきんSDGsサポートローン」を通じて支援を行いました。



ベンチマーク

◇メイン先(融資残高1位)の数・割合の推移 (単位:社)

	2024/3	2025/3	2026/3
全与信先	5,485	5,513	5,440
うちメイン先	2,101	2,223	2,444
割 合	38.3%	40.3%	44.9%

◇ライフステージ別の融資先数・融資残高 (単位:社、億円)

		創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
融資 先数	2024/3	626	401	2,414	210	207
	2025/3	584	496	2,380	141	235
	2026/3	584	569	2,286	133	254
融資 残高	2024/3	198	189	1,024	66	94
	2025/3	174	236	946	56	113
	2026/3	160	287	850	40	103

◇地域応援ファンド(しろくまファンド関連商品)の実績 (単位:件、百万円)

	2023/4～2024/3	2024/4～2025/3	2025/4～2026/3
件 数	116	225	74
金 額	5,996	7,557	4,353
ニューマネー	5,242	7.150	3,940

◇創業支援先数 (単位:先)

	支援内容				
	創業計画の 策定支援	プロパー 融資	信用保証付 融資	政府系金融 機関や創業 支援機関の 紹介	ベンチャーへの 助成金・ 融資・投資
23/4～24/3	118	11	89	0	0
24/4～25/3	74	6	88	14	0
25/4～26/3	83	6	87	9	0

◇創業融資実績 (単位:件)

	2023/4～2024/3	2024/4～2025/3	2025/4～2026/3
創業サポートデスク 直接受付件数	10	9	19
融資取扱件数	100	90	94



ベンチマーク

◇メイン先のうち経営指標が改善した先（単位：件）

	メイン先			うち経営指標が改善した先		
	2024/3	2025/3	2026/3	2024/3	2025/3	2026/3
先 数	2,101	2,223	2,444	1,624	1,724	1,854
融資残高	970	1,037	1,006	786	869	824

◇貸出条件変更先の状況（単位：社）

	条件変更 総数	計画1期目 未到来先等	好調先	順調先	不調先
2024/3	152	76	9	44	23
2025/3	153	69	14	53	17
2026/3	150	68	7	57	18

◇経営者保証のガイドラインの活用状況（単位：件）

	2023/4～2024/3	2024/4～2025/3	2025/4～2026/3
新規に無保証で融資した件数	1,997	1,959	1,662
保証契約を解除した件数	578	100	113
新規融資件数	4,492	3,936	3,607
新規融資件数に占める 経営者保証に依存しない 融資割合	44.46%	49.77%	46.08%

◇外部機関活用件数（単位：件） ※中小企業活性化協議会

	2023/4～2024/3	2024/4～2025/3	2025/4～2026/3
再生支援	4	6	8
改善計画策定支援	3	1	4
合 計	7	7	12

◇専門家派遣件数（単位：件）

	専門家派遣件数	うち、 事業承継	うち、 販売促進他
2023/4～2024/3	193	66	127
2024/4～2025/3	144	34	110
2025/4～2026/3	132	39	93

◇販路開拓支援先（単位：社）

	販売開拓 支援先	うち、 地元	うち、 地元外	うち、 海外
‘23/4～’ 24/3	162	68	66	28
‘24/4～’ 25/3	54	39	13	2
‘25/4～’ 26/3	50	23	24	3