NEWS report

令和6年
7月-9月
No.83

# ちばしんきん
# 景況レポート

Business trend

Manufacturing industry

Wholesale Trade

Retail Trade

Services

Construction

Real Estate

## INDEX


■ 企業Interview　株式会社イシド …… P1･2

■ 地域景気Report
全業種 …… P3　サービス業 … P5
製造業 …… P4　建設業 …… P6
卸売業 …… P4　不動産業 …… P6
小売業 …… P5　特別調査 …… P7

■ Big Adavanceのご案内 …… P8

■ 千葉信用金庫からのお知らせ …… P9

■ ちばしんきん経営者会のご案内 …… P10


千葉信用金庫
CHIBA SHINKIN BANK

# 株式会社 イシド

## 「そろばん」という文化で、人も地域も活性化させる

### 企業理念は「夢を育てる」「道を創る力」

株式会社イシドでは、そろばん教育を通して、人が成長するための方法を長年模索してきた。子供時代には能力開発の教具、成功体験のツールとして、そして最近ではイメージトレーニングの学習の場として注目を集めている。

人が成長するために必要なことは、ひとつ目に「自信」自己肯定感、ふたつ目に「意欲」夢を見る力、最後に「継続」あきらめない心と考えており、いしど式そろばんでは「スモールステップ」を取り入れている。

これは階段を一段ずつ登っていくように課題を繰り返し解いていくことで、まず「自分はやれば出来るんだ」という自己肯定感を育む。自信が生まれると、今よりも大きな目標に取り組もうとする「意欲」が湧く。そして、夢に向かって進むためにあきらめずにコツコツと努力を続ける。

これら一連のことは、教えられて学ぶのではなく、体験を通して得られるものであるということをいしど式そろばんに通う子どもたちはいつも体験している。

まだ、じっと座っていることさえも難しい年齢の子どもたちが、目を輝かせてそろばんをはじき、出来た時には輝くような笑顔を見せる。指先を使うそろばん教育は、脳を刺激し人間の発達過程に即した教育教具で、そこに独自のカリキュラムを重ね合わせ、イキイキと楽しみながら成長できる。

学びは人を成長させ、喜びと笑顔の輪を広げていく。この輪をさらに広げていくために、同社では日々挑戦を続けていく。

長年培った教育サービスや様々な取り組みを通じて、教室を全国に展開し、世界の人々にも、「いしど式」のそろばんが学べる環境を整備することで、未来は、子ども達の笑顔が溢れた社会を目指す。

人の成長は未来への原動力であり、輝く未来のために、そろばんを通じて社会に貢献し世界に羽ばたく人材と夢を育てる、それが同社の役目と社長の沼田紀代美氏は考えている。

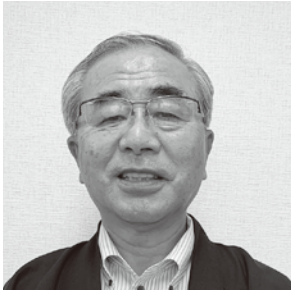
代表取締役社長 沼田紀代美氏

### 株式会社イシドの成長の裏にあるもの

現会長の石戸謙一氏が1973年に千葉県白井市にそろばん教室「石戸珠算学園」を開塾し、株式会社イシドが創設された。その当時は小学生の習い事の代表格だった“そろばん”だが、現在では、1/14の規模にまで縮小したと言われている。

ところが、イシドのそろばん教室は今では320教室にまで増え、生徒数は約3万人と成長し続けている。

その成長の裏には、「そろばんはただの計算道具ではなく、能力を開発するツール」と捉え直したところにある。そろばんをすることで『判断力』『記憶力』『集中力』『イメージ能力』が身に付き、最後まであき



取締役会長 石戸謙一氏

代表取締役社長 沼田紀代美氏

らめない力、チャレンジ精神も養われ、指を動かすことで、右脳を活性化させてくれる。

幼児期の能力開発ブームや脳トレブームなど、時代の要請にもうまくマッチし、新しいそろばんメソッド「いしど式」が作られた。その後はオンライン授業「インターネットそろばん学校」を開校し、さらには日本を飛び出して「SOROBAN」「ISHIDO-SHIKI」として世界で教室をフランチャイズ展開している。

今では、いしど式「SOROBAN」はドイツ、ポーランド、ルーマニア、モンゴル、グァテマラ、ベトナムの海外拠点を中心に世界各国で能力開発の手段として学ばれている。

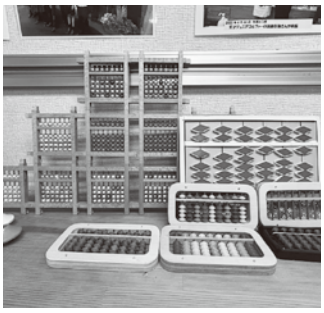
## そろばんで地域活性化

2011年に博物館「白井そろばん博物館」が開館された。博物館を白井市に開いたのも、東京までの利便性が高いうえ、農業、とりわけ梨の生産高は千葉県を誇る自然豊かな地域にありながら、有名な観光施設や文化施設等が乏しかったからだ。

博物館では、「春のそろばんフェスティバル」や「夏の博物館祭り」等の地域参加型イベントを積極的に開催。また、20体の「そろばん道祖神」を街道沿いに設置して、地域のウォークラリー等に利用されるなど「地域のコミュニティの核」として活動を行い、日本で唯一の常設そろばん博物館として、そろばんの魅力を発信している。

そろばん博物館の収蔵点数は2,200点超で、算盤が1,000点、関連グッズ300点、構築物100点、絵画60点、関連品100点、絵画等50点、そろばん関連書籍600点と多くの種類に圧倒され、魅力的で多種多様な珍しい展示物に誰もが時間を忘れ見入れさせられる。

五月人形の一部にそろばんの珠を編み込んだ「そろばん大将」や、絵画に描かれた「隠れそろばん」を探す遊びなど、展示にも来る人を飽きさせない楽しい工夫が施されている。



企業DATA

### 株式会社 イシド

住所：千葉県白井市堀込1丁目1-12
TEL：050-3134-4188
創業：1973年
URL：https://www.soroban.co.jp

「道を開く力」「道を創る力」をあなたに
ISHIDO
株式会社イシド

# 全業種

## 価格高騰の影響を受けつつも 業況は緩やかな持ち直し傾向が続く

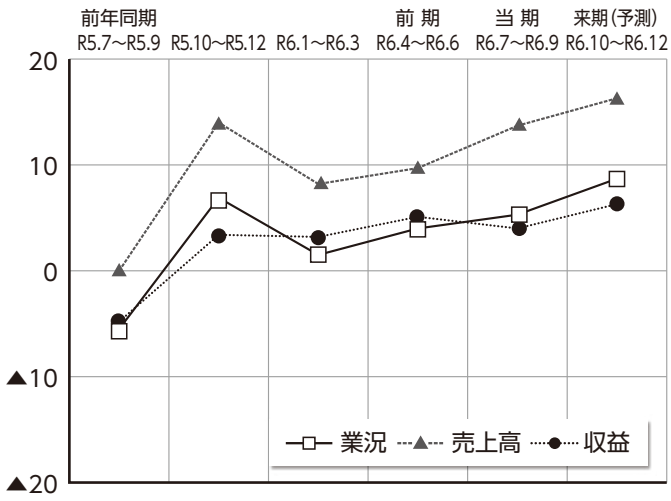
全業種の業況DIにおいては、前期4.0から当期は5.3と前期比1.3ポイント上昇しプラス水準での推移となり緩やかな持ち直し傾向が続いています。

業種別においては、製造業は前期▲8.1から0.0と業況は上向いており、逆にサービス業は2.4から▲4.8へとマイナスに転じました。それ以外の業界はプラス水準を維持しており、堅調に推移しています。

来期予測については、販売価格、仕入価格の上昇を見込みつつも、当期同様に緩やかな持ち直しの動きが続くとみられ、業況DI・売上高DI・収益DIはプラス水準で推移する見通しです。

| DI項目 | 前年同期 R5.7～ R5.9 | 前期 R6.4～ R6.6 | 当期 R6.7～ R6.9 | 来期(予測) R6.10～ R6.12 |
|---|---|---|---|---|
| 業況 | ▲5.5 | 4.0 | 5.3 | 8.7 |
| 売上高 | 0.0 | 9.7 | 13.7 | 16.3 |
| 収益 | ▲4.8 | 5.1 | 4.0 | 6.3 |
| 販売価格 | 27.5 | 29.5 | 28.8 | 23.0 |
| 仕入価格 | 57.8 | 53.1 | 47.6 | 40.0 |
| 在庫 | ▲3.4 | ▲5.5 | ▲1.9 | ▲3.4 |
| 資金繰り | ▲7.8 | ▲2.1 | ▲2.5 | ▲4.2 |

**主要判断DIグラフ**




## 調査概要

本調査は、当金庫お取引先のご協力を得て調査したものです。当金庫営業地域の経済動向把握と共に、地域の中小企業の皆様に経営の参考にしていただくためにまとめたものです。

■調査対象時期　当期(令和6年7月～9月)、来期(今後3ヶ月:令和6年10月～12月の見通し)

■調査企業先数　当金庫お取引先490社　有効回答数473社

(内訳:製造業74社、卸売業47社、小売業108社、サービス業84社、建設業98社、不動産業62社)

■DIの説明

DIとは、「良い」「増加」「上昇」「過剰」「楽」と答えた企業割合から「悪い」「減少」「下降」「不足」「苦しい」と答えた企業割合を差し引いた数値のことです。「良い」には『やや良い』を含み、「悪い」には『やや悪い』を含みます。「増加」「減少」等、他の項目も同様です。

これら数値がプラスかマイナスか、そしてその大きさの程度によって、景気変化の方向を時系列的な推移の中で分析することを目的としています。

本レポートは標記時点における情報提供を目的としています。また、本レポート掲載内容は当金庫が正確性および完全性を保証するものではありません。

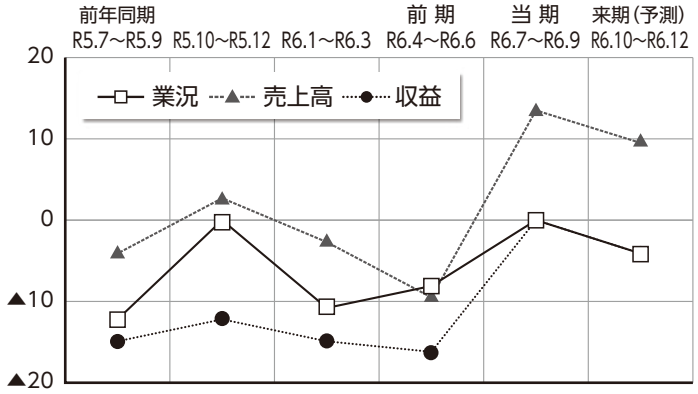
# 製造業

## 販売価格、原材料価格ともに上昇傾向にあり、それに伴い売上高も上昇

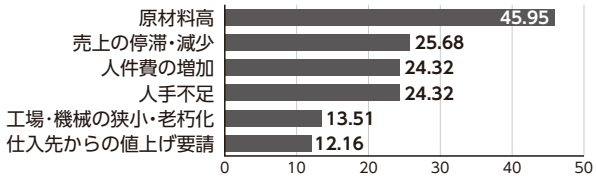
製造業の当期の業況DIについては上昇傾向にあるも0.0とわずかにプラスとなっています。売上高DIは前期▲9.5より23.0ポイントも上昇し13.5と大幅なプラスでの推移となりました。原材料価格DIは48.7、販売価格DIについても28.4と依然高い水準にあります。

来期予測については、業況DIは▲4.1とマイナス水準で推移すると予想されています。しかしながら、原材料価格DIと販売価格DIも同様にプラス水準となっており、売上高DIも当期同様にプラス水準にて推移するものと見込まれます。

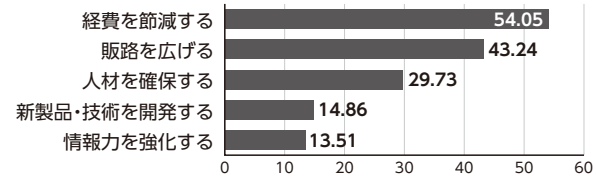
### 主要判断DIグラフ




### 経営上の問題点 上位5項目(%)




### 当面の重点経営施策 上位5項目(%)




**調査員コメント**

大豆を仕入れ、飼料を製造し畜産農家へ販売している。大豆をほぼ米国産としており最近は円安ピーク時より仕入価格が落ち着いてきているものの価格水準は以前と比べ高止まりの状況となっている。(その他の製造業、飼料の製造販売)

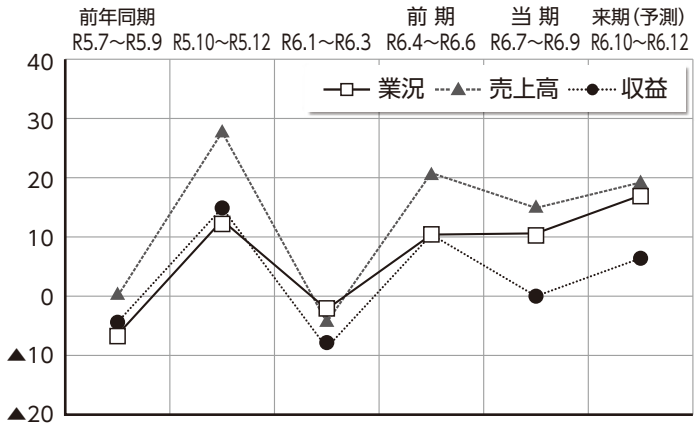
# 卸売業

## 販売価格の上昇により収益DIはプラス水準に転換

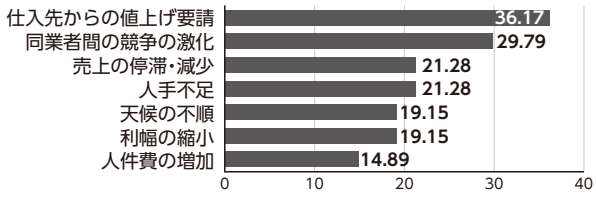
卸売業の当期の業況DIについては10.6と、前期10.4と同水準で推移しています。販売価格DIが38.3、仕入価格DIは48.9と高い水準での推移となりました。資金繰りDIは前期8.3から当期▲2.1に悪化しマイナスに転じました。

来期予測については、業況、売上高、収益ともに上昇する予測となっておりプラス水準で推移すると見込まれています。また、販売価格DI、仕入価格DIは高いプラス水準を維持するものと見込まれています。

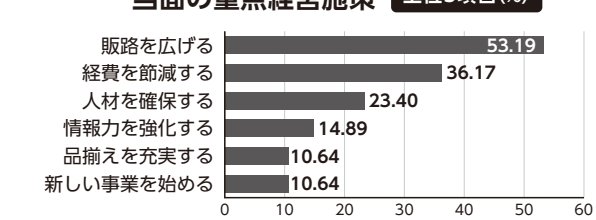
### 主要判断DIグラフ




### 経営上の問題点 上位5項目(%)




### 当面の重点経営施策 上位5項目(%)




**調査員コメント**

現在、漁獲量が低迷しており、価格高騰が起きている。背景には天候の影響での漁の時間制限や潮の変動が要因であると聴取。引き続き価格変動が激化していく見込みであり取引先と親密に対応していくとのこと。(農畜産物・水産物卸売業、水産品)

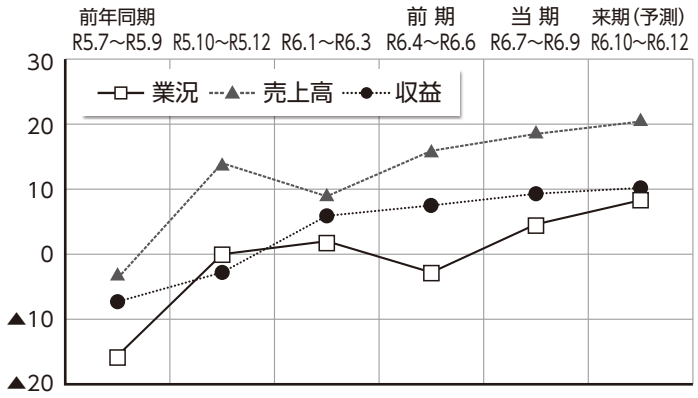
# 小売業

## 業況は底堅く安定した売上高が見込める

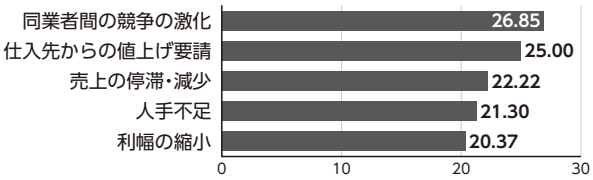
小売業の当期の業況DIは4.6と前期▲2.8からは7.4ポイント上昇しており、プラスに転じました。また、売上高DIもプラス水準を維持しました。前期に引き続き値上げに伴う客単価の上昇が売上高を押し上げている要因になっています。

来期予測については、売上高DIはプラス水準を維持し、業況DIもプラス水準での推移が見込まれています。販売価格DIを上回る仕入価格DIが引き続き予想されると見込まれています。賃金の上昇が個人消費の本格的な回復のカギとなります。

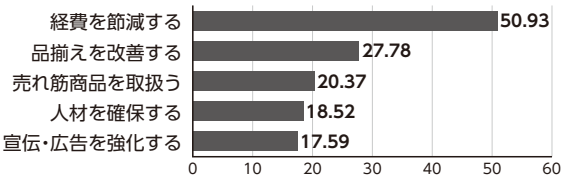
### 主要判断DIグラフ




### 経営上の問題点 上位5項目(%)




### 当面の重点経営施策 上位5項目(%)




**調査員コメント**

猛暑が続いており、日中の来店客はやや減少し在庫がやや過剰となっているとのこと。仕入価格が上昇しているも販売価格に転嫁できており、収益面は安定している。(その他の小売業、酒・タバコ・食料品)

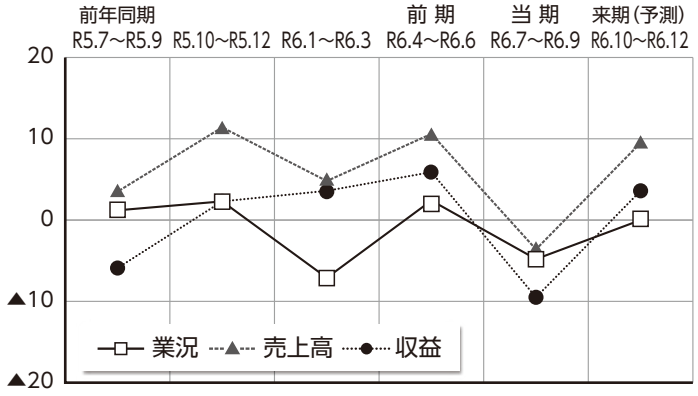
# サービス業

## 売上高DI、収益DIともにマイナス水準に転じ業況は悪化傾向に

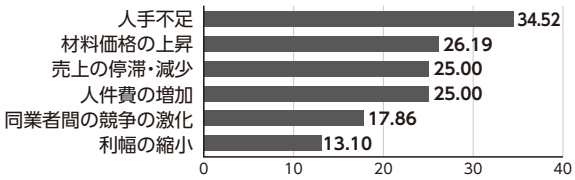
サービス業の当期の業況DIについては前期2.4から▲4.8とマイナスに転じており、売上高DIも10.6から▲3.6、収益DIが5.9から▲9.5とマイナス水準に転じています。その他、資金繰りDIが▲4.8、設備状況DIも▲15.5とほとんどの項目においてマイナス水準で推移しています。

来期予測については、業況DI及び売上高DIはプラス水準を予測するも、料金価格DIは小幅な上昇程度に見込まれるため、小幅な改善にとどまることが予測されます。

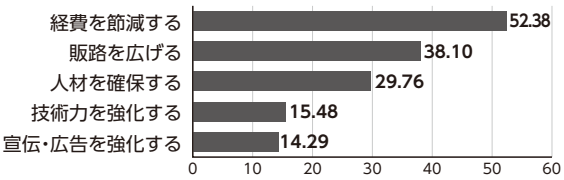
### 主要判断DIグラフ




### 経営上の問題点 上位5項目(%)




### 当面の重点経営施策 上位5項目(%)




**調査員コメント**

通常教習生の減少が続いている反面、高齢者教習は増加傾向にある。また、大型車ATの導入により当期において車輌を先行投資した。教習費の支払元としてクレジット等キャッシュレス決済が増加している。(その他のサービス業、自動車教習所)

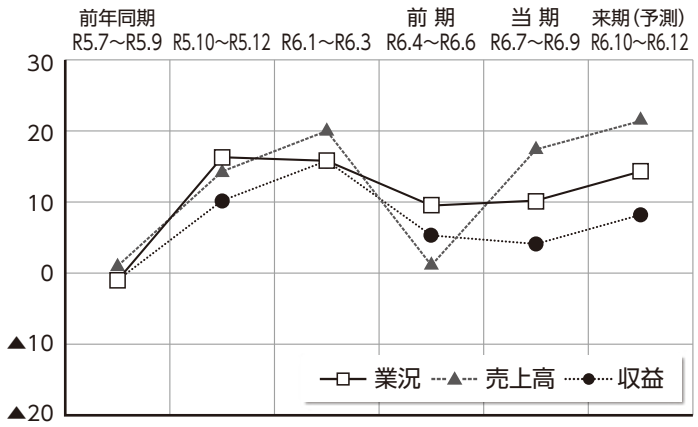
# 建設業

## 建築資材の高騰の影響あるも主要DIは堅調

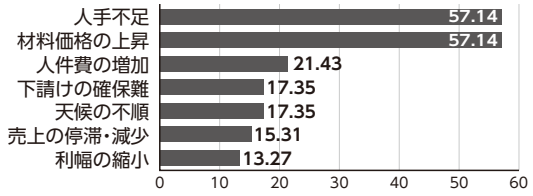
建設業の当期の業況DIは10.2と堅調にプラス水準を維持し、売上高DIは17.4、受注残DIも17.4と前期より大きく上昇しました。材料価格DIが前期63.2、当期52.0と依然高い水準で推移しており、建築資材の高騰は前期同様に続いています。

来期予測についても、当期同様にほとんどの項目でプラス水準を維持することが予想され、材料価格DIは当期同様に高い水準で推移する見通しです。また多くの中小企業では人手不足を巡る問題が続く懸念があります。

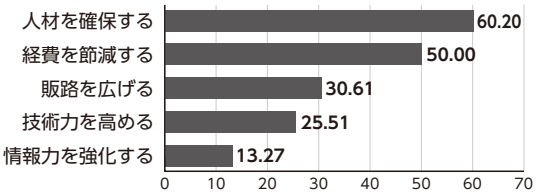
### 主要判断DIグラフ




### 経営上の問題点 上位5項目(%)




### 当面の重点経営施策 上位5項目(%)




**調査員コメント**

官公庁からの受注等は安定しているがかねてより懸念していた人手不足、下請けの確保難が顕在化してきている。今後は自社での人材確保及び教育・技術力の向上に力を入れていくとのこと。(総合工事業、土木工事業)

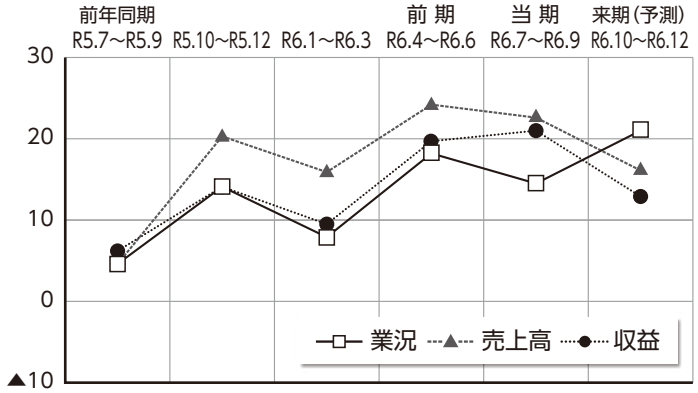
# 不動産業

## 商品数の減少や商品価額高騰により仕入競争が激化

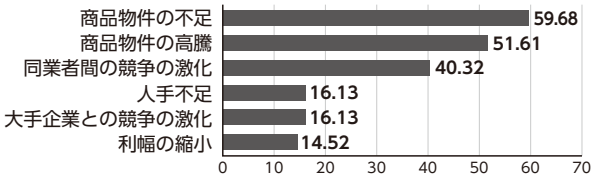
不動産業の業況DIについては前期18.2、当期14.5とプラス水準維持となりました。売上高DIも24.2から22.6と高水準を維持、販売価格DI、仕入価格DIも高水準を維持しています。在庫DIは▲17.7とマイナス水準となっており、仕入競争が激化し慢性的な在庫不足は継続しています。

来期予測については、主要DIは引き続きプラス水準で推移すると見込まれていますが、在庫不足の解消には至らないことが予測されています。

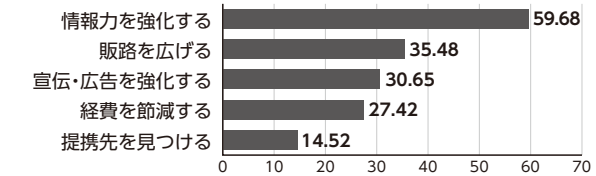
### 主要判断DIグラフ




### 経営上の問題点 上位5項目(%)




### 当面の重点経営施策 上位5項目(%)




**調査員コメント**

夏場の8月のモデルハウスへの客足が鈍かったとのこと。不動産価格の高騰により仕入が難しくなっている。また金利上昇により仕入だけでなく買い手側の買い控えも予測され利幅の縮小が予想される。(建売業・土地売買業)

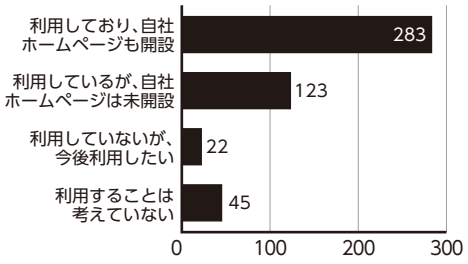
# 特別調査　中小企業におけるデジタル化とキャッシュレスへの対応について

## 1

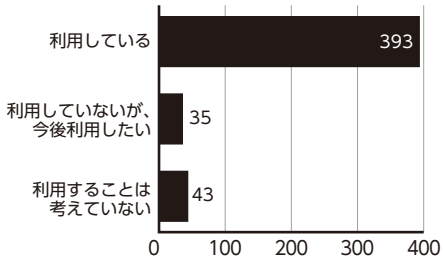
有効回答数
473・471件/単数回答

貴社では、事業上の情報収集・情報発信等において、パソコンやスマートフォン等でインターネットを利用していますか。また、同様に事業上で電子メールを使用していますか。

【インターネットの利用】




【電子メールの利用】

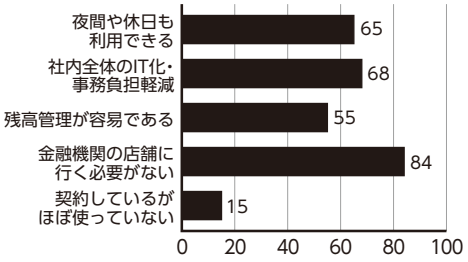



## 2

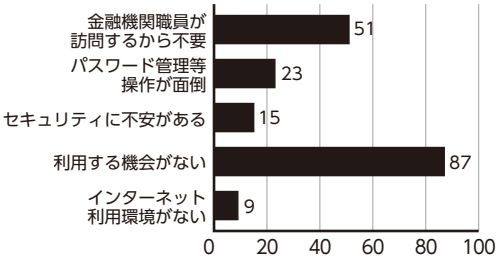
有効回答数
287・185件/単数回答

貴社では、インターネットバンキングを契約していますか。契約している方は、契約している主な理由または状況をお答えください。契約していない方は、契約していない主な理由をお答えください。

【契約している】




【契約していない】

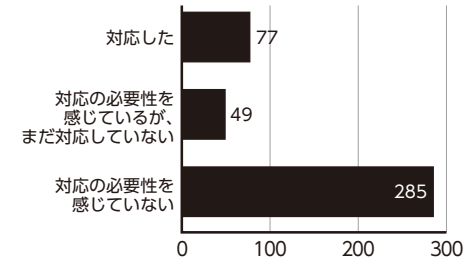



## 3

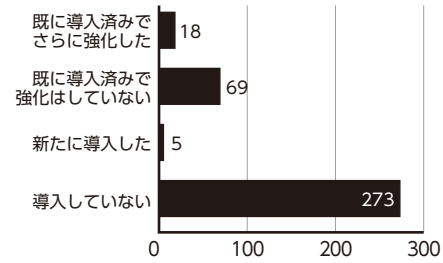
有効回答数
411・365件/単数回答

7月に実施された新紙幣の発行に伴い、貴社では何らかの対応（設備投資など）を実施しましたか。また、新紙幣導入を機にキャッシュレス支払い手段の導入または強化をしましたか。

【新紙幣に伴う対応】



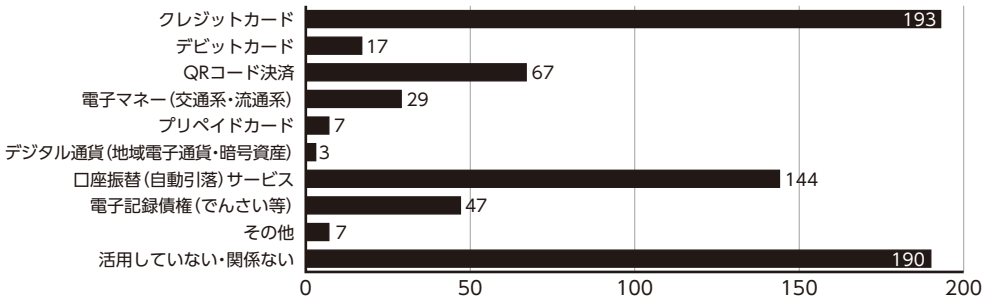

【キャッシュレス支払手段】




## 4

有効回答数
704件/複数回答

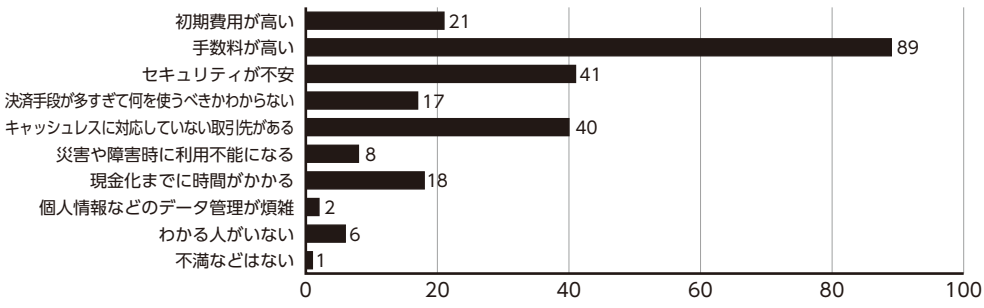
貴社では、取引先や顧客との決済にあたって、現在、どのようなキャッシュレス支払手段を活用していますか。主に活用しているキャッシュレス支払手段をお答えください。




## 5

有効回答数
243件/複数回答

問4で挙げたキャッシュレス支払手段について、導入している方は感じている不満を、導入していない方は導入していない理由をお答えください。



# Big Advanceのご案内

Big Advance　金融機関が伴走してくれる安心感

## 新たなビジネスの可能性が広がる

「Big Advance」は
全国の金融機関が連携し
中小企業の成長を応援します。

月額3,300円（税込）で、経営課題の解決をお手伝いする8つのサービスが使い放題

| | | | |
|---|---|---|---|
| ビジネスマッチング | ホームページ作成 | ビジネスチャット | 補助金・助成金検索 |
| 士業相談 | 福利厚生「FUKURI」 | 安否確認 | 金融機関連絡チャット |

NEWS

＼ お好みに合わせてページデザインが選べます！ ／

## ホームページ作成機能に、新テンプレートをリリース

色や画像を増やしてもっと魅力が伝えられる

### NEW! アドバンスデザインの特徴

画像をたくさん載せられる！
好きな色にカスタマイズ可能！
SNS リンクや Google マップが貼れる！

パソコンやスマホが苦手でも安心のシンプルさ！

### シンプルデザインの特徴

スッキリしたデザイン
色選びに迷う必要なし！
はじめての方におすすめ

簡単開設！ホームページ作成機能の
紹介動画はこちら

Big Advance の詳細や
お客様からの喜びの声は
こちらからご覧になれます

# 千葉信用金庫からのお知らせ

## 「Yohasの寺子屋」出張授業

令和6年10月19日、千葉県内の地銀3行（千葉・京葉・千葉興業）と合同で、本年4月千葉公園「芝庭」にオープンした「Yohasの寺子屋」にて、小学校高学年から中学生を対象とした、出張授業「ゲームで学ぼうSDGs（ひとりはみんなのために、みんなが未来のために）」を初開催しました！

16名の参加者に対し、ボードゲームを用いて、SDGs17の目標達成に向けて楽しく学ぶ機会を提供しました。

## ちばしんきん100周年ナイター

令和6年8月10日、ZOZOマリンスタジアムにて、千葉ロッテマリーンズ主催千葉信用金庫冠協賛試合「ちばしんきん100周年ナイター」を開催しました！

児童養護施設の児童34名を招待したほか、職員による千葉県内の子ども食堂や児童養護施設に対する募金活動や、選手直筆サイン入り100周年記念タンブラーが当たるガラポン抽選会等を実施しました。

## 千葉県内5信用金庫による食の商談会

令和6年10月8日、千葉県内5信用金庫（千葉、銚子、東京ベイ、館山、佐原）による、「2024しんきん食の商談会 in CHIBA」を開催しました！

千葉県全域から特色ある食材を取り扱うサプライヤー89社、関東圏を中心とした食品バイヤー約50社が一堂に会し、食材の試食や商品展示を交えながら約480件の商談が行われました。

## ちばしんきん経営者会　国内視察研修

令和6年9月12日～9月14日、当金庫のお取引先事業者組織「ちばしんきん経営者会」設立 30 周年及び当金庫創立100周年の共同記念事業として、1泊2日の視察研修を実施しました。

経営幹部等合計43名（2班編成）が参加し、人気の東武鉄道新型特急スペーシアXへの乗車や、栃木県日光市内の歴史的名所への訪問を行いました。

もっと経営力を高めたい！　　他の経営者と交流を深めたい！

# ちばしんきん経営者会のご案内

ちばしんきん経営者会は、千葉信用金庫のお取引先の経営者で構成する会員組織で、「新しい時代の経営環境に適応できる会員の経営力の向上と、その企業の健全な発展を図ること」を目的として、発足以来会員の皆様に支えられ30年を迎える歴史のある会です。

会員から選出された役員により、その時々の会員ニーズに合ったセミナーが企画・開催され、また業種の垣根を超えた交流会はビジネスマッチングのきっかけの場としても大きく期待されています。

地元の中小企業経営者あるいはその後継者を会員とし、会員の皆様も積極的に事業に参加され会員同士のネットワークも大きく広がっています。

今後も魅力ある事業を実施し、会員相互の出会いを提供させて頂くなど有意義な会として活動していく所存でございますので、是非ご入会いただきたくご案内申し上げます。

**主な活動**

- 総会（講演会・交流会）、新年会（講演会・交流会）の開催
- 研修会の実施
- 秋の研修会・交流会の実施

**https://chibashinkin-keieisyakai.jp/**

| | | |
|---|---|---|
| 令和5年度 | 7月 | 第33回通常総会　講演会：私たちが描く！未来の生き方<br>講師：古市 憲寿 氏 |
| | 10月 | 第11回ゴルフコンペ |
| | 11月 | 秋の講演会・交流会　講演会：センベイブラザーズのブランド戦略<br>講師：笠原 健徳 氏 |
| | 1月 | 新春講演会・交流会　講演会：激動の日本、これからどうなる？<br>講師：長谷川 幸洋 氏 |
| | 3月 | 第12回ゴルフコンペ |

■ 事業年度：6月1日から5月31日まで
■ 会　　費：年額10,000円
■ 会 員 数：273名（令和6年11月末現在）
■ 入会資格：千葉信用金庫とお取引のある事業者で本会の目的に賛同する経営者・後継者等（千葉信用金庫営業店長の推薦が必要となります）

# 第83回ちばしんきん景況レポート

千葉信用金庫、ちばしんきん景況レポートへのみなさまのご意見ご要望をお寄せください。

お問い合わせ：千葉信用金庫 企業サポート部 TEL：043-221-3111