2023年度
受講生募集

～自ら経営課題を解決する力を養います～

経営力向上塾

第7期　受講生募集のご案内

当塾を受講された企業様が
「四国で一番大切にしたい会社大賞」を受賞しました！

「愛」ある街のホームドクター
愛媛信用金庫

経営力向上塾で得られるもの

- 良い会社とは何か、事例企業の共通点と経営のあり方が分かる。
- 良い会社に近づくために、自社と自分がすべきことが分かる。
- 講義や会社の経営診断を通じて、自社の課題を把握し、改善プロセスを明確にする。
- 異業種間における受講者同士のつながりを作ることができる。

事例企業のビジネスモデルや会社の経営診断を通じて、具体的にどうすればよいか？を明らかにします！

自社の現状

①「会社の健康診断®」による
経営課題の見える化

課題解決のスキル

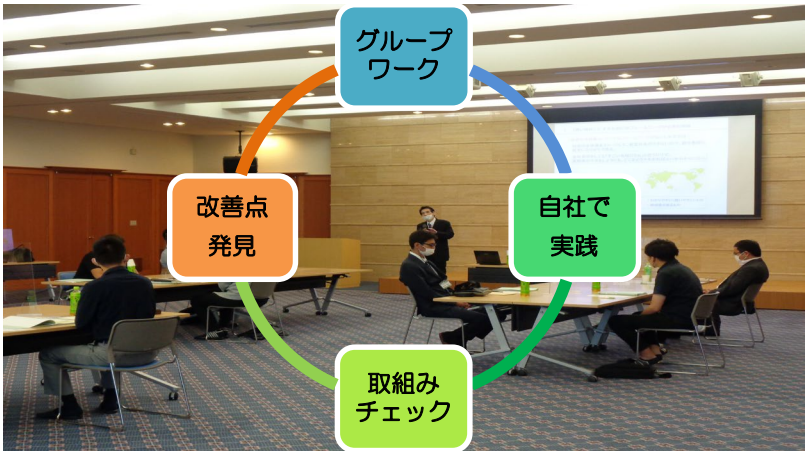
②実践重視の大学教授による、講義と事例映像を併用した「使える経営学」のスキル習得

自社で実践

③社員を大切にしながら、会社業績も向上する「よい会社づくり」の実践

4つのワークを繰り返す実践講座

グループワークでディスカッションや相互アドバイスを受け、自社の改善ポイントを明らかにしていきます。



良い会社へステップアップ！

カリキュラム　全9回の講座”で着実に経営力を身につけます！

回数	内容
第1回～第3回	**「成長ドライバ理論」の概要の学びと 「会社の健康診断®」による自社の特徴の把握** “良い会社”づくりに必要な経営のフレームワーク「成長ドライバ理論」の全体像を学びます。そして「会社の健康診断®」を実施することで、診断結果から抽出された自社の強み・弱みを明確にします。
第4回～第7回	**「日本の代表的な経営者の“ありかた”を学ぶ」** 各回でドライバを丁寧に深掘りし、様々な取り組みを行った経営者の手法とドライバを照らし合わせ、経営者としてとるべき行動をグループワークを通して考えます。合わせて「会社の健康診断®」の診断結果から抽出された自社の課題解決・改善に向けて取り組みを行っていただきます。
第8回	**「成果発表会準備」** 学習と改善の取り組みの振り返りをし、課題が改善されているか確認を行います。
第9回	**「成果発表会」** １年間実施してきた課題解決に向けた取組内容を塾内で発表するとともに、今後の決意表明をします。
＊別途、優良企業を訪問して成功要因を学ぶ“ベンチマーク研修”を企画しています。（希望者）	

講師紹介　全国各地の中堅中小企業の経営現場で活動をしています！

松山大学　経営学部教授

東渕 則之氏

東渕教授は、“良い会社を作りたい”と考えている経営者のための実践理論を「成長ドライバ理論」として体系化しています。

15年に及ぶ歳月をかけて、数多くの企業から収集した情報を、統計学の観点から仮説と実証を繰り返して、可視化・定量化が困難と言われる企業成長のための要素を抽出し、経営全体との関係を図解することに成功しました。

「成長ドライバ理論」とそれに基づく総合経営診断は理論の適切性と診断の有効性が評価され日本経営診断学会学会賞を受賞。

経歴：1984年 一橋大学大学院商学研究科修士課程修了
同　年　松山商科大学経営学部助手
講師、助教授を経て
1996年 松山大学経営学部教授（現在に至る）

「会社の健康診断®」で自社の課題を把握し、改善プロセスを明確にします！

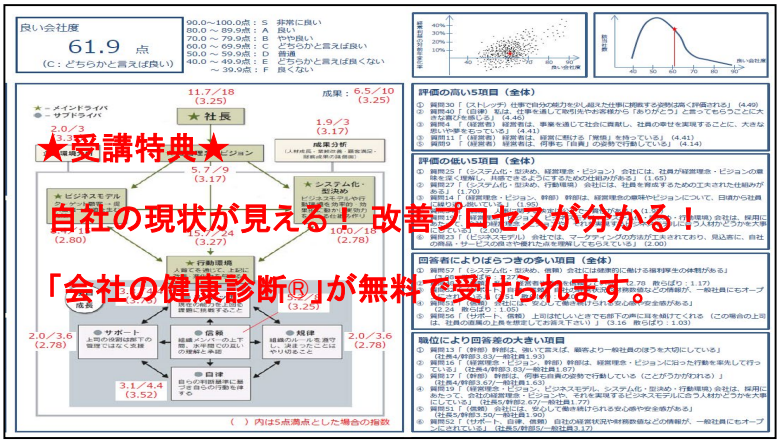
「会社の健康診断®」とは？

「会社の健康診断®」とは、会社が安定的に成長するための要素が正常に動いているかチェックできる診断システムです。

貴社の経営にあたって注力すべき点が明確になります。

※「会社の健康診断®」に関する東渕教授の論文は、日本経営診断学会の学会賞を受賞するなど高い評価を受けており、この診断ツールの有用性も認識されています。

＜診断結果レポートで貴社の状態を可視化します＞



タイムスケジュール＆講座の進め方 ＊感染症等の状況によりオンライン配信による講義になる場合があります。

16:00～18:00 **＊第3金曜日** **＊変則日程** 第1回（第3水曜日） 第2回（第4金曜日） 第3回（第3木曜日）	**・大学教授の講義・事例企業のビジネスモデル（映像）・グループワーク** **・塾生OBの講話・課題解決の実践（行動計画の発表会）** 講義で「成長ドライバ理論」を学び、映像で事例企業の「良い取り組みの事例」を知り、グループワークでディスカッションや相互アドバイスを受け、自社の改善ポイントを明らかにしていきます。 「成長ドライバ理論」のフレームワークをもとに、実際の現場での成功事例・失敗事例等、経営の生の声を聞くことができます。

講座では、受講生の皆様に毎回「学びの記録」を書いていただきます。

講義やグループワークなどについて、印象に残ったことや気づいたこと、分からなかったことなどを自由に記入いただき、疑問点などについては、講師や当金庫の担当者がフォローします。

愛媛信用金庫「経営力向上塾」受講申込書

■ 開講期間　2024年 2月～2024年11月

■ 申込期限　2024年 2月 5日（月）

■ 年 会 費　お一人様 20,000円（税込）

■ 定員 20名
＊定員に達した場合は、受付を終了させていただく場合がございます。

＜お申し込み方法＞

下記の申込書にご記入の上、“FAX”もしくは“お近くの愛媛信用金庫の窓口“にて
お申し込みください。

＜入会の流れ＞

①事務局での申込受付後、案内状を受講者に向けて発送いたします。
②案内状に年会費の振込先及び振込期限を記載しておりますので、案内状記載の口座に
ご入金ください。

貴社名			業種	
ご住所（貴社）・ご連絡先	〒　　ー			
	TEL		FAX	
	E-mail	@		
フリガナ			役職名	
参加申込人（個人名）			生年月日（西暦）	年　月　日（　歳）

FAX　089－946－1134

※受講料は、申込時に一括で頂戴いたします。
　途中、欠席があった場合でも受講料の返却は致しかねますのでご了承ください。
※振込み手数料につきましては、貴社にてご負担ください。
※ご記入いただきましたお客様の個人情報は、当該会員・セミナーのお申込みに関する確認、連絡、案内などの
　際に利用させていただき、本企画に伴う利用以外には使用いたしません。

お申込み・お問い合わせ
経営力向上塾　事務局

「愛」ある街のホームドクター
愛媛信用金庫

愛媛信用金庫　地域事業振興部
〒790-0002
松山市二番町4丁目2-11
TEL089-946-1121　FAX089-946-1134
E-mail:s1860110@facetoface.ne.jp
協賛：日本フルハップ