

2025年度  
受講生募集

～自ら経営課題を解決する力を養います～

# 経営力向上塾

## 第8期 受講生募集のご案内

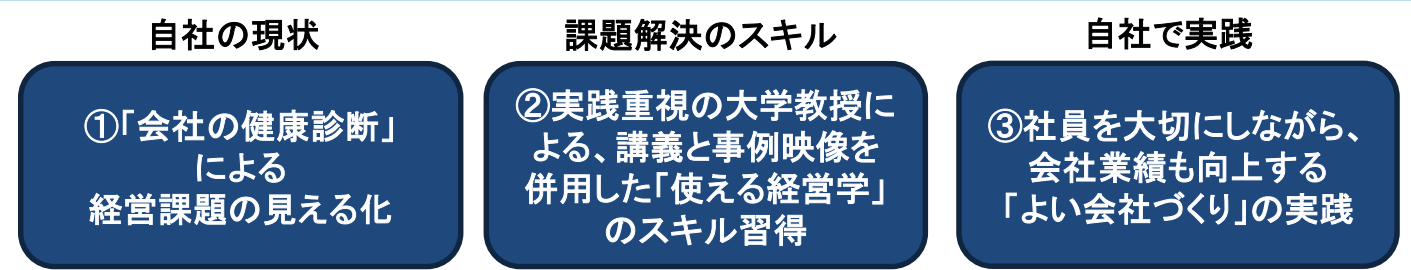


当塾を受講された企業様が  
「四国で一番大切にしたい会社大賞」を受賞しました！

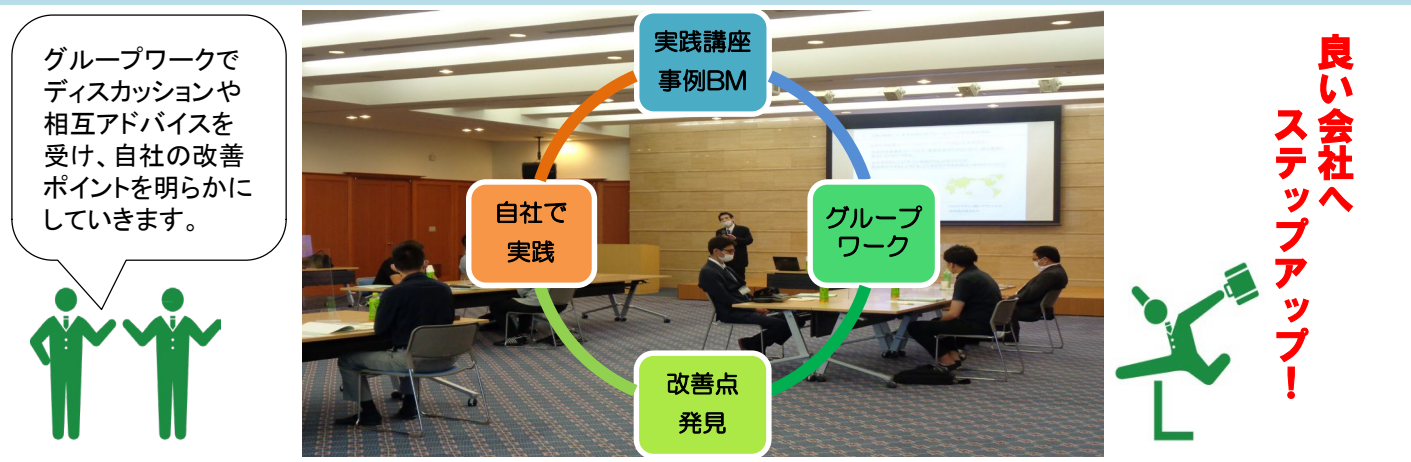
経営力向上塾で得られるもの

- 良い会社とは何か、事例企業の共通点と経営のあり方が分かる。
- 良い会社に近づくために、自社と自分がすべきことが分かる。
- 講義や会社の経営診断を通じて、自社の課題を把握し、改善プロセスを明確にします。
- 異業種間における受講者同士のつながりを作ることができる。

事例企業のビジネスモデルや会社の経営診断を通じて、具体的にどうすればよいか？を明らかにします！



4つのワークを繰り返す実践講座



カリキュラム 全9回の講座で着実に経営力を身につけます！

| 回数                                            | 内容                                                                                                                                                           |
|-----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1回～第3回                                       | 「成長ドライバ理論」の概要の学びと「会社の健康診断®」による自社の特徴の把握<br>“良い会社”づくりに必要な経営のフレームワーク「成長ドライバ理論」の全体像を学びます。そして「会社の健康診断」を実施することで、診断結果から抽出された自社の強み・弱みを明確にします。                        |
| 第4回～第7回                                       | 「日本の代表的な経営者の“ありかた”を学ぶ」<br>各回でドライバを丁寧に深掘りし、様々な取り組みを行った経営者の手法とドライバを照らし合わせ、経営者としてとるべき行動をグループワークを通して考えます。合わせて「会社の健康診断®」の診断結果から抽出された自社の課題解決・改善に向けて取り組みを行っていただきます。 |
| 第8回                                           | 「成果発表会準備」<br>学習と改善の取り組みの振り返りをし、課題が改善されているか確認を行います。                                                                                                           |
| 第9回                                           | 「成果発表会」<br>1年間実施してきた課題解決に向けた取組内容を塾内で発表するとともに、今後の決意表明をします。                                                                                                    |
| * 別途、優良企業を訪問して成功要因を学ぶ“ベンチマーク研修”を企画しています。(希望者) |                                                                                                                                                              |





東瀧教授は、「良い会社を作りたい」と考えている経営者のための実践理論を「成長ドライバ理論」として体系化しています。

企業経営のフレームワークとして「成長ドライバ理論」を体系化。成長ドライバ理論に基づく総合経営診断「会社の健康診断®」を開発し、理論の適切性と診断の有効性が評価され日本経営診断学会より学会賞受賞。PHP研究所からも高い評価を得ており、中小企業経営者等への講演を多数実施。

## 【経歴】

1984年

一橋大学大学院商学研究科修士課程修了  
同年 松山商科大学経営学部助手、講師、  
助教授を経て

1996年

松山大学経営学部教授(現在に至る)

## 【各種審議会等】

「愛媛の未来づくりプラン」推進懇話会会長

愛媛県雇用対策会議会長

愛媛県建設業審議会会長

愛媛県大規模小売店舗立地審議会会長ほか

## 「会社の健康診断®」で自社の課題を把握し、改善プロセスを明確にします！

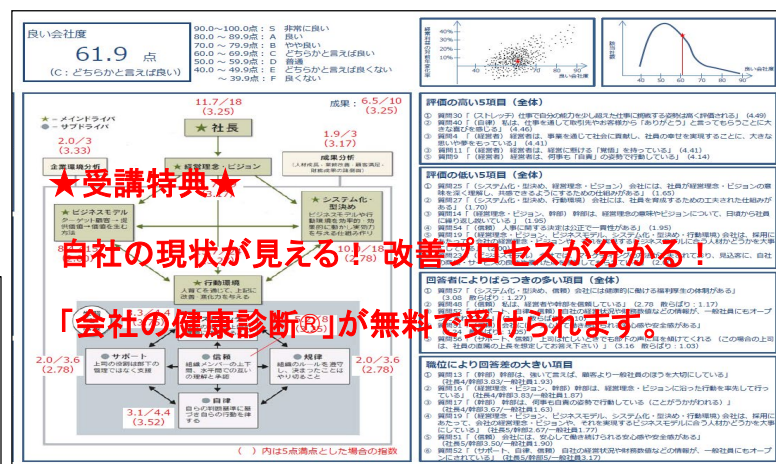
### 「会社の健康診断®」とは？

「会社の健康診断®」とは、会社が安定的に成長するための要素が正常に動いているかチェックできる診断システムです。

貴社の経営にあたって注力すべき点が明確になります。

※「会社の健康診断®」に関する東瀧教授の論文は、日本経営診断学会の学会賞を受賞するなど高い評価を受けており、この診断ツールの有用性も認識されています。

### < 診断結果レポートで貴社の状態を可視化します >



## タイムスケジュール&講座の進め方 \* 感染症等の状況によりオンライン配信による講義になる場合があります。

16:00~18:00

\*第3金曜日

\*変則日程

第1回(第3木曜日)

2回目以降は第3金曜日開催

- ・ 大学教授の講義・事例企業のビジネスモデル(映像)・グループワーク
- ・ 塾生OBの講話・課題解決の実践(行動計画の発表会)

講義で「成長ドライバ理論」を学び、映像で事例企業の「良い取り組みの事例」を知り、グループワークでディスカッションや相互アドバイスを受け、自社の改善ポイントを明らかにしていきます。

「成長ドライバ理論」のフレームワークをもとに、実際の現場での成功事例・失敗事例等、経営の生の声を聞くことができます。

# 愛媛信用金庫 「経営力向上塾」 受講申込書

- 開講期間 2025年 4月～2026年 2月
- 申込期限 2025年 3月 31日(月)
- 年会費 お一人様 20,000円(税込)
- 定員 20名

\* 定員に達した場合は、受付を終了させていただく場合がございます。

## <お申し込み方法>

下記の申込書にご記入の上、このまま“FAX”もしくは“お近くの愛媛信用金庫の窓口”にてお申し込みください。

## <入会の流れ>

- ①事務局での申込受付後、案内状を受講者に向けて発送いたします。
- ②案内状に年会費の振込先及び振込期限を記載しておりますので、案内状記載の口座にご入金ください。

|                          |          |   |              |                 |
|--------------------------|----------|---|--------------|-----------------|
| 貴社名                      |          |   | 業種           |                 |
| ご住所<br>(貴社)<br>・<br>ご連絡先 | 〒      ー |   |              |                 |
|                          | TEL      |   | 携帯           |                 |
|                          | E-mail   | @ |              |                 |
|                          |          |   |              |                 |
| フリガナ                     |          |   | 役職名          |                 |
| 参加申込人<br>(個人名)           |          |   | 生年月日<br>(西暦) | 年   月   日(   歳) |

**FAX 089-946-1134**

※受講料は、申込時に一括で頂戴いたします。

途中、欠席があった場合でも受講料の返却は致しかねますのでご了承ください。

※振込み手数料につきましては、受講生側にてご負担ください。

※ご記入いただきましたお客様の個人情報、当該会員・セミナーのお申込みに関する確認、連絡、ご案内などの際にご利用させていただき、本企画に伴う利用以外には使用いたしません。

お申込み・お問い合わせ  
経営力向上塾 事務局



愛媛信用金庫 地域事業振興部

〒790-0002

松山市二番町4丁目2-11

TEL089-946-1121 FAX089-946-1134

E-mail:s1860110@facetoface.ne.jp

協賛：日本フルハップ