



お悩みの方へ

サービスの販売に

自社の商品・



7/2(火) 14:00~16:00  
(受付開始 13:30)

会場：mirai365 (山口市米屋町2-7)

ご来場の際は、お近くの商店街共通駐車サービス券加盟駐車場をご利用ください。無料駐車券をお渡しします。

### 商品を売るのにはコツがあります！

講師 東 孝之 (山口県よろず支援拠点)



百貨店・営業部門のバイヤーとしての経験を活かし、商品の売込みに必要な材料の準備や提案の仕方、新商品企画の考え方をお伝えいたします。

### 商品選びのポイントをお伝えします！

講師 綱木 崇文 (道の駅「仁保の郷」駅長)



地元野菜や商品の目利きに取り組む、道の駅の駅長として、道の駅で取り扱う商品の特徴や、商談時における商品の見極めポイントについて説明いたします。

#### ステップ1 /

##### ステップアップセミナー

販路拡大に向けた基礎知識・ノウハウ、提案書の作成や新商品の企画方法について学びます。

#### ステップ2 /

##### 個別相談

萩山口信金・よろず支援拠点と、商談に必要な提案書の作成や新商品のアイデア出しをします。※セミナー後要申込

#### ステップ3 /

##### フォローアップ

「しんきんコネクト※」などを通じた商談の実施や新商品開発に取り掛かります。※商談等への参加は任意です。

※「しんきんコネクト」とは、信金中央金庫が提供する中小事業者のためのWEBマッチングサービスです。無料でご利用いただけます。

対象 事業者 定員 15名 参加費 無料 お申込み

下記、二次元コードからアクセスし、必要事項のご記入をお願いいたします。

詳しい情報はこちら▶



セミナー申込みはこちら▶



お問い合わせ

萩山口信用金庫

山口市道場門前一丁目5番1号



083-902-2731 (担当：岡田・横山)



kigyoshien@hagi Yamaguchi.shinkin.jp

■主催：萩山口信用金庫 ■共催：山口県よろず支援拠点／山口市 ■後援：萩市／長門市／防府市