

明るい未来のために戦う、本気の経営者に届けたい！

経営課題解決セミナー

～変化の激しい時代の新たな人材活用法～

参加
無料

日時

12月09日(木)13:00～14:00

12月21日(火)13:00～14:00
※応募〆切は各回前日の12:00まで

会場

オンラインにて開催
※参加者には別途ご案内します

定員

各回100社限定
※途中参加、途中退出可能です

こんな悩みをもつ経営者にオススメです！

- 経営企画・戦略の専門領域を強化したい方
- 優秀な人材を活用したいが、雇うほどではない
- 従業員教育にも力をいれたい

いままでの方法では、もう欲しい人材は採用できない！だから…

人材は雇用から**活用**の時代に！

年収800万円で活躍する専門人材を副業で迎える！
それも、**平均3.4万円／月**で！



【お問合せ先】

本セミナーまたは個別のご相談は、
鹿児島相互信用金庫 本支店または地域支援部
(☎099-259-5222)までお気軽にお問合せください。

下記要項に記入の上、FAXにてご返答
いただくか、QRコードの応募フォームより
ご返答ください

FAX:03-5860-1839

ふりがな		ふりがな	
事業者様名		担当者名	
電話番号		メールアドレス	
参加日程	□12月09日(木) or □12月21日(火)		



ご希望の日నికిにチェックをお願いします

中小企業
800社が活用

地方・中小企業の採用課題を解決 経営領域の人材を副業で簡単に採用可！



専門業務で活躍中の
都市部人材が
経営課題を改善！

- 「マーケティング」**
売れるための仕組み作りを広範囲に担当
各種調査を通じた情報収集・分析
商品に沿った広告の運用
Web集客プランの設計
- 「広報・PR」**
認知度を上げる情報を企画・発信
報道機関向け資料の作成・配信
テレビ、新聞などのマスコミ対応
コーポレートサイトを作成・運営
- 「販売促進」**
商品の売り上げにつながる仕掛けを設計
新商品の販売に伴うキャンペーン
特典やノベルティの考案
実演販売やイベント企画
- 「商品開発」**
社会のニーズに合わせた新商品を企画
各種調査を通じた情報収集・分析
商品に沿った広告の運用
Web集客プランの設計
- 「営業企画」**
売上目標を達成するための戦略立案
営業戦略・戦術立案
営業ツールの制作
提案資料作成
- 「情報システム」**
社内システムやネットワークの企画、開発
IT戦略の策定と情報システム企画
情報システムの構築、運用、保守
インフラの構築、運用、保守
- 「人事・組織開発」**
組織を発展させるための人材計画・戦略
採用計画の策定、実施
人事制度の設計
労務関連業務
- 「経営企画」**
企業の中長期計画、経営計画などの策定
業務・事業提携
M&Aの推進
新規事業、海外事業の企画、立ち上げ
- 「経理・財務」**
事業の収支結果を記録、管理する
月次決算書の作成
経理ソフト導入などIT化
給与計算、経費精算
- 「資金調達」**
事業に必要な未来の予算を企画管理
年間の資金計画を管理
銀行借入等資金調達
経費を調整する資産調整
- 「広告・宣伝」**
広告を買い、商品サービスの周知を企画
メディアの選定
広告の運用
その他、新規顧客の集客

全国44都道府県、211市町村の中小企業が副業人材を募集

応募率99.9%、平均13名の応募！

参考事例が豊富！まずは、他社の求人を御覧ください！

スキルシフト