

「売れる商品作り」と「販売力強化」セミナー

～バイヤー目線から見た、売れる商品作り～

参加
無料

紀北信用金庫は、尾鷲市役所および尾鷲商工会議所等との連携事業「地域事業者伴走型支援事業(2年目事業)」の第1弾の取組みとして、オンラインセミナーを開催いたします。

本セミナーでは、株式会社五味商店の寺谷健治社長に、「首都圏等での販路拡大を目指している事業者」様等を対象として、バイヤー目線から見た、売れる商品作りと販売力強化のポイント、マーケティングの概念等について、わかりやすく説明いただきます。

参加費無料で、どなたでも参加いただけます。経験豊富なバイヤーによる講演を、是非ご聴講ください。

日時

2022年5月16日(月)
13:00～15:00

会場

紀北信用金庫 本部大会議室
(尾鷲市古戸町12番3号)

講師

株式会社五味商店
代表取締役 寺谷 健治 様

定員

先着20名
(1事業者につき2名まで)

(講師のご紹介)

農水産加工品を取扱う食品卸会社の代表取締役として、例年7月、東京都内で「こだわり商品展示会」を開催されているほか、スーパーマーケット・トレードショー(SMTS)には23回連続で出展されています。

「こだわり商品展示会」やSMTSでは、「地域発のこだわり商品」を数多く取り扱い、出展企業の売上拡大に大きく貢献される等、毎年多くの成功事例を創出されています。

全国各地の自治体との連携実績も数多く、地域産品や無添加商品等のこだわり商品に着目して、地域事業者の販路拡大にも積極的に取り組まれています。

「販路拡大」や「商品開発」等をテーマとした講演も全国各地で多数実施されており、大変人気の講師です。



講師
寺谷 健治 様

<セミナー参加申込書>

申込期限：2022年5月6日(金)

事業者名			
住所			
参加者名		部署・役職名	
電話番号			
E-mailアドレス			

- (注) 1. 当金庫職員および参加者のマスク着用、手指消毒等の新型コロナウイルス感染症対策を講じたうえで実施いたします。
2. 新型コロナウイルス感染拡大の影響やバイヤーの都合等により、急遽本セミナーがキャンセルされたり、日程が変更となる場合がございます。
3. ご記入いただいた本申込書の記載情報(個人情報等を含む。)は適切に管理し、本セミナー以外の目的には利用いたしません。

<参加申込先およびお問い合わせ先>

紀北信用金庫 営業店担当者 または 紀北信用金庫 地域サポート課 (担当：中村(孔)、北村(和))
住所：〒519-3652
尾鷲市古戸町12番3号 TEL：0597-23-2341

(主催：紀北信用金庫 後援：尾鷲市役所、尾鷲商工会議所)