

「売れる商品作り」と「販売力強化」セミナー

～バイヤー目線から見た、売れる商品作り～

参加無料

紀北信用金庫は、尾鷲市地域経済活性化協議会との連携事業 第2期「地域事業者伴走型支援事業」の第1弾の取組みとして、オンラインセミナーを開催いたします。

本セミナーでは、株式会社五味商店の寺谷健治社長と合同会社ネイビープランニングの溝口康代表に、「首都圏等での販路拡大を目指している事業者」様等を対象として、バイヤー目線から見た、売れる商品作りと販売力強化のポイント、マーケティングの概念等について、わかりやすく説明いたします。

参加費無料で、どなたでも参加いただけます。経験豊富なバイヤーによる講演を、是非ご聴講ください。

日時

2026年5月15日（金）
13:00～15:00

会場

紀北信用金庫 本部大会議室
（尾鷲市古戸町12番3号）

講師

株式会社五味商店
代表取締役 寺谷 健治 様
合同会社ネイビープランニング
代表 溝口 康 様

定員

先着20名
（1事業者につき2名まで）

（講師のご紹介）

講師 寺谷 健治 様

「地域発のこだわり商品」を数多く取扱う食品卸会社の代表取締役として、例年7月、東京都内で「こだわり商品展示会」を開催されているほかスーパーマーケット・トレードショー（SMTS）には27回連続で出展され、出展企業の売上拡大に大きく貢献されています。

全国各地の自治体との連携実績も数多く、地域産品や無添加商品等のこだわり商品に着目して、地域事業者の販路拡大にも積極的に取り組まれています。



講師 溝口 康 様

大手小売業で33年間勤務のうち、ファッションと食品で22年のバイヤー業務を経験され、その後の3年間は徳島県の組織「とくしまブランド推進機構」にて県産食品の販路拡大を行ってまいりました。2019年にはネイビープランニングを設立され、現在は産地とお客様の間をつなぐコーディネーターとして活躍しておられます。



<セミナー参加申込書>

申込期限：2026年5月8日（金）

事業者名			
住所			
参加者名		部署・役職名	
電話番号			
E-mailアドレス			

（注）1. 感染拡大の影響やバイヤーの都合等により、急遽本セミナーがキャンセルされたり、日程が変更となる場合がございます。
2. ご記入いただいた本申込書の記載情報（個人情報等を含む。）は適切に管理し、本セミナー以外の目的には利用いたしません。

<参加申込先およびお問い合わせ先>

紀北信用金庫 営業店担当者 または 紀北信用金庫 地域サポート課（担当：杉松、北村（和））
住所：〒519-3652

尾鷲市古戸町12番3号 TEL：0597-23-2341

（主催：紀北信用金庫 後援：尾鷲市地域経済活性化協議会）