

経営情報

KIRISHIN Management Information

2023

CONTENTS



1. 地域産業景気動向 最新調査 P1~P5

2. 地域産業景気動向 特別調査 P6

3. きりしん会通信 P7~P8

4. きりしんSDGs私募債の寄贈実績 P9



5. 中小企業の「DX化に向けたデジタル化」について P10

6. CAMPFIREからのお知らせ P11~P12

7. ストライクからのお知らせ P13~P14



8. 群馬労働局からのお知らせ P15~P16

9. 先導的人材マッチング事業の採択について P17

10. きりしん課題解決サービス P18



地域産業景気動向調査

全業種 《令和5年1～3月期の業況》

- 【全体感】仕入価格や材料価格は落ち着きを見せ、売上高や収益は改善の見込み
- ・景気の方角感を示す本調査の1～3月期DIは▲9.2（10～12月期DI▲5.6）となり、改善傾向にあったが再び悪化した。しかし、4～6月期DIでは同▲4.7と改善が予想されている。原材料・仕入価格の高騰やエネルギー価格の高騰が影響しているものの、その影響度は低下しているものと考えられる。
 - ・一方、日本のGDPに目を向けると、内閣府が2月14日に発表した10～12月期改定値は年率0.6%（実質）となった。新型コロナウイルスの影響から脱却し、経済活動の回復がうかがえる。
 - ・中小企業のデジタル化への対応（特別調査）は、4つの対応（①インボイス②電子帳簿保存法③でんさい④投資）とデジタル化を進める際の問題点・課題について取り上げている。①インボイスと②電子帳簿保存法対応は進み始めているが、③でんさいは未だ浸透していない模様である。また、④投資にしても現状維持が半数以上で、取り組みに対してコスト負担、対応できる社員不足など様々な要因があげられている。

- 【地域別】今期は悪化したものの、来期は改善の見込み
- ・伊勢崎市、県央ではほぼ横ばいで推移している。
 - ・桐生市、太田市、みどり市ではプラスまでは行かないが、改善が見込まれている。

- 【業種別】製造業、サービス業、卸売業が改善、小売りは3期連続悪化見込み
- ・製造業は経営上の問題点として原材料高が3期連続上昇している（前々期42.3%→前期45.9%→今期50.2%）。
 - ・小売業は今期予想▲23.8であったが▲7.1となり下げ幅は抑えられたものの、来期は▲9.5と3期連続悪化が見込まれる。

【業種別天気図】

	4年 10月～12月	5年 1月～3月	5年 4月～6月(予想)
全業種			
製造業			
卸売業			
小売業			
サービス業			
建設業			
不動産業			

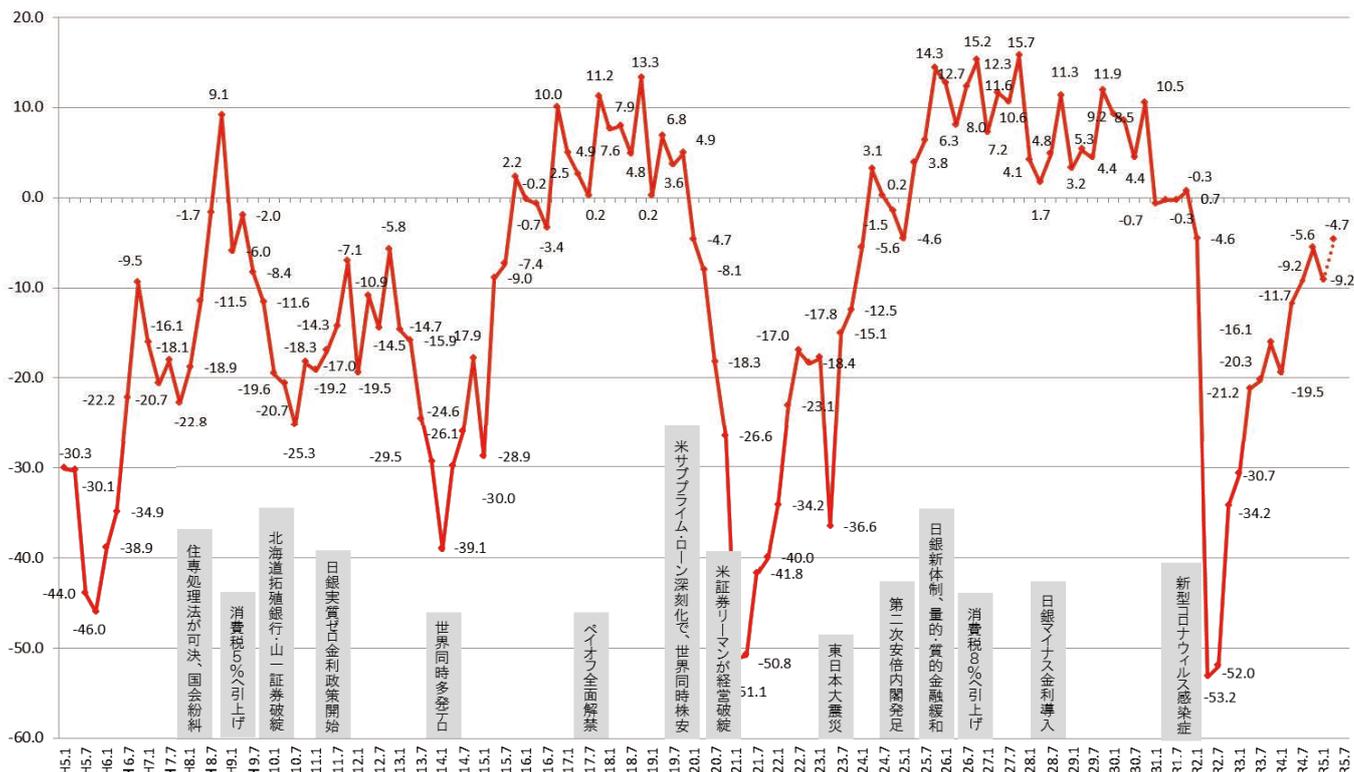
(この天気図は、景気指標を総合的に判断して作成したものです。)

好調 ← → 低調

本景気動向調査の内容については、お客様からのアンケートの結果であり、投資等の判断を断定するものではないことを、ご理解ください。

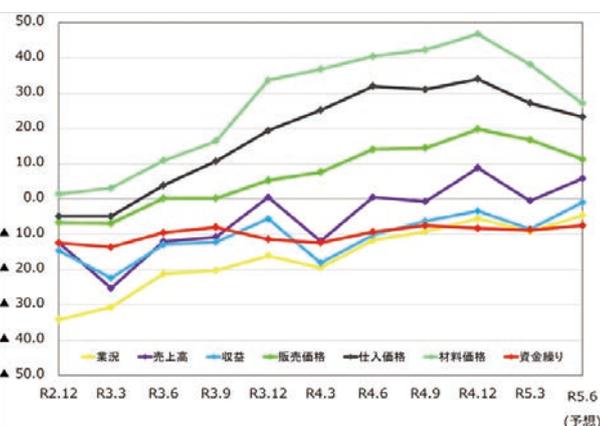
● 営業地域内の景気動向指数（全業種DIの推移）

（平成5年調査開始～令和5年6月期予想）

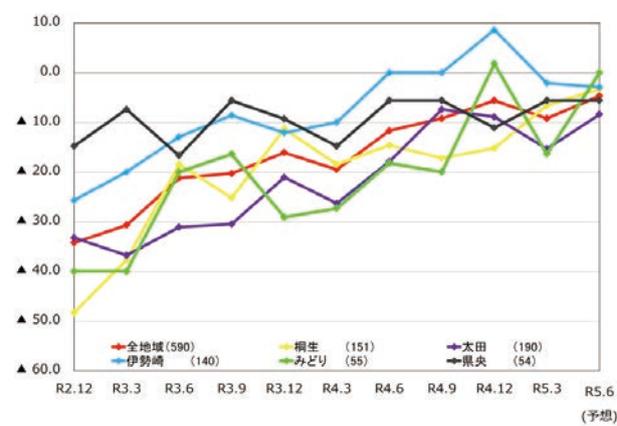


※DI値:「良い」「やや良い」と回答した企業の割合から「悪い」「やや悪い」と回答した割合を差し引き、プラスであれば上向き、マイナスであれば下向きと判断します。
 ※この調査は、桐生信用金庫の取引先590先のご協力を得て聴き取り、四半期毎に調査・集計したものです。令和5年4-6月期は予想（調査先件数は令和5年3月現在）

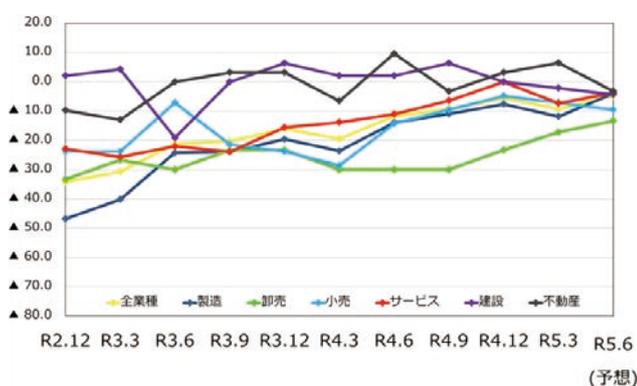
● 項目別業況判断DI



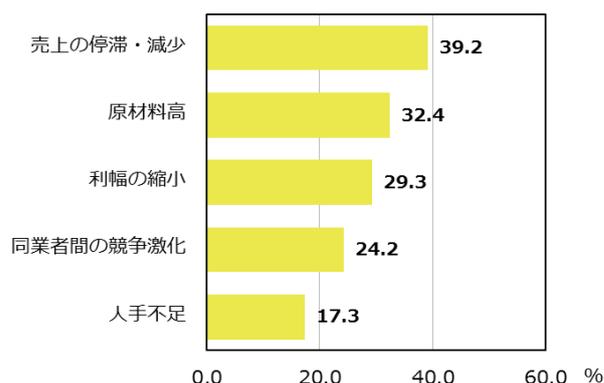
● 地域別業況判断DI



● 業種別業況判断DI



● 経営上の問題点

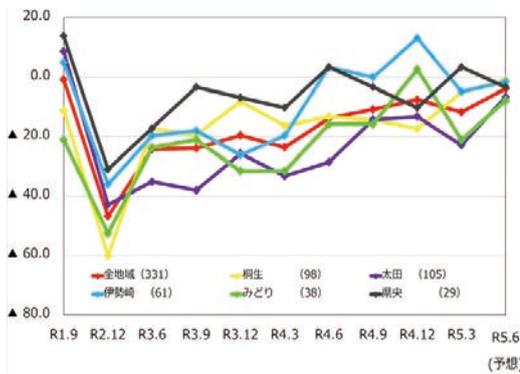




製造業

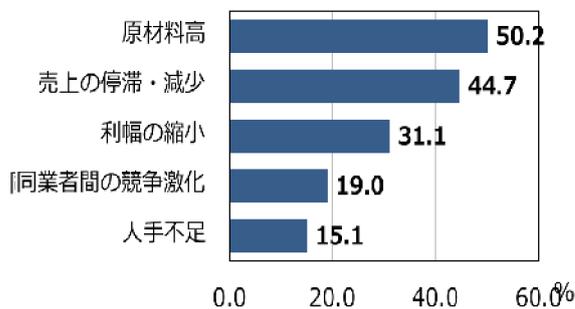
原材料高の影響が半数に上昇。業況はマイナスも改善

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	▲ 7.6	▲ 11.8	▲ 3.9
桐生市	▲ 17.3	▲ 5.1	▲ 1.0
太田市	▲ 13.3	▲ 22.9	▲ 6.7
伊勢崎市	13.1	▲ 4.9	▲ 1.6
みどり市	2.6	▲ 21.1	▲ 7.9
県央	▲ 10.3	3.4	▲ 3.4

●経営上の問題点



●主要項目DI

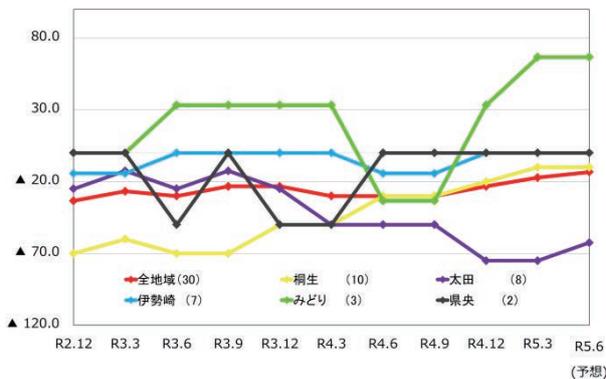
	前期	今期	来期見通し
業況	▲ 7.6	▲ 11.8	▲ 3.9
売上高	6.3	▲ 3.6	6.3
収益	▲ 4.2	▲ 11.2	0.3
販売価格	19.9	16.0	10.6
仕入単価	-	-	-
資金繰り	▲ 9.7	▲ 10.0	▲ 8.5



卸売業

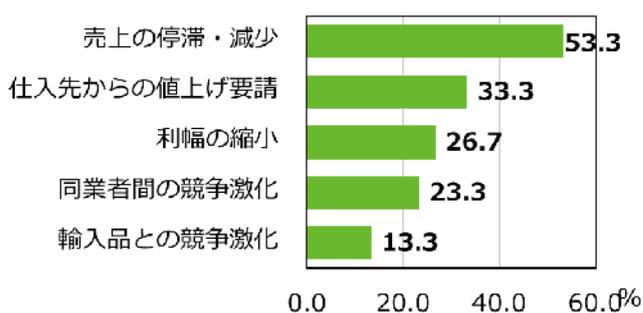
太田市は改善が見られるも、全体的に横ばい推移

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	▲ 23.3	▲ 17.2	▲ 13.3
桐生市	▲ 20.0	▲ 10.0	▲ 10.0
太田市	▲ 75.0	▲ 75.0	▲ 62.5
伊勢崎市	0.0	0.0	0.0
みどり市	33.3	66.7	66.7
県央	0.0	0.0	0.0

●経営上の問題点



●主要項目DI

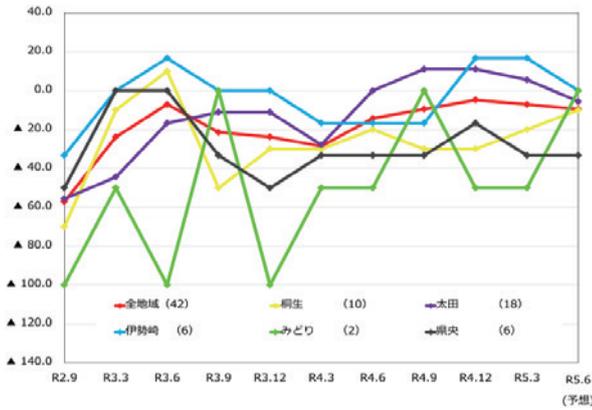
	前期	今期	来期見通し
業況	▲ 23.3	▲ 17.2	▲ 13.3
売上高	3.3	0.0	3.3
収益	▲ 20.0	▲ 6.7	▲ 6.7
販売価格	23.3	20.0	16.7
仕入単価	50.0	40.0	33.3
資金繰り	▲ 13.3	▲ 13.3	▲ 13.3



小売業

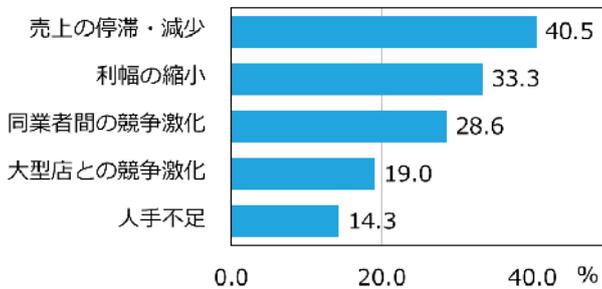
引き続き業況は厳しい状況であり、来期も悪化見通し

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	▲ 4.8	▲ 7.1	▲ 9.5
桐生市	▲ 30.0	▲ 20.0	▲ 10.0
太田市	11.1	5.6	▲ 5.6
伊勢崎市	16.7	16.7	0.0
みどり市	▲ 50.0	▲ 50.0	0.0
県央	▲ 16.7	▲ 33.3	▲ 33.3

●経営上の問題点



●主要項目DI

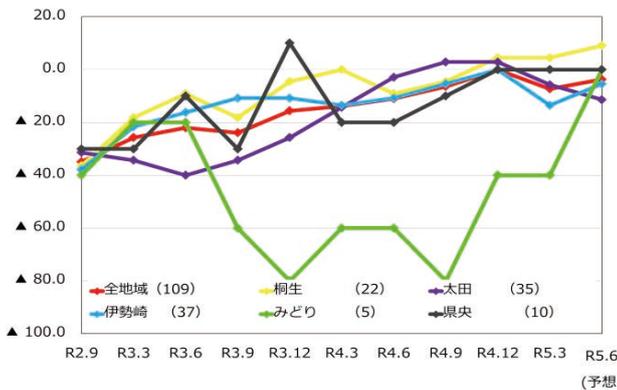
	前期	今期	来期見通し
業況	▲ 4.8	▲ 7.1	▲ 9.5
売上高	11.9	9.5	▲ 2.4
収益	0.0	▲ 2.4	▲ 9.5
販売価格	31.0	28.6	19.0
仕入単価	42.9	33.3	28.6
資金繰り	▲ 11.9	▲ 4.8	▲ 4.8



サービス業

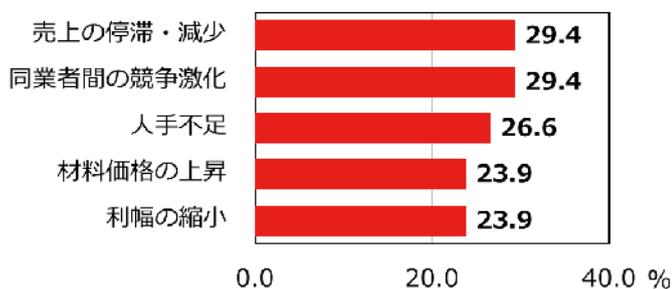
太田市は引き続き厳しいが、全体的に改善の見通し

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	0.0	▲ 7.3	▲ 3.7
桐生市	4.5	4.5	9.1
太田市	2.9	▲ 5.7	▲ 11.4
伊勢崎市	0.0	▲ 13.5	▲ 5.4
みどり市	▲ 40.0	▲ 40.0	0.0
県央	0.0	0.0	0.0

●経営上の問題点



●主要項目DI

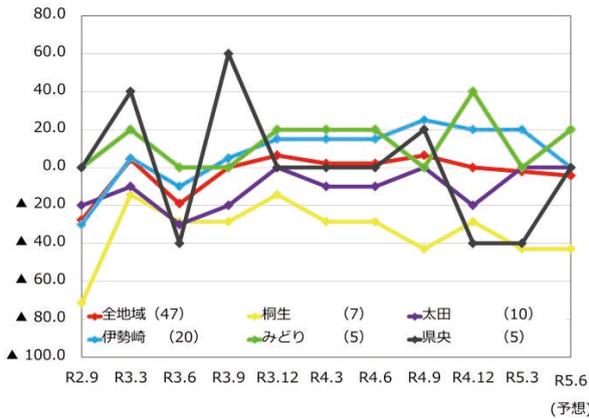
	前期	今期	来期見通し
業況	0.0	▲ 7.3	▲ 3.7
売上高	18.3	3.7	11.9
収益	5.5	▲ 7.3	2.8
販売価格	-	-	-
仕入単価	-	-	-
資金繰り	▲ 6.4	▲ 10.1	▲ 9.2



建設業

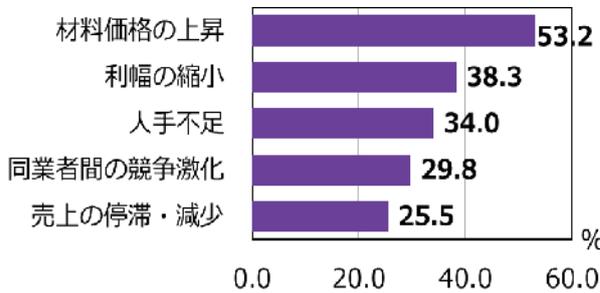
桐生市は引き続き厳しい業況、みどり市、県央は改善

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	0.0	▲ 2.1	▲ 4.3
桐生市	▲ 28.6	▲ 42.9	▲ 42.9
太田市	▲ 20.0	0.0	0.0
伊勢崎市	20.0	20.0	0.0
みどり市	40.0	0.0	20.0
県央	▲ 40.0	▲ 40.0	0.0

●経営上の問題点



●主要項目DI

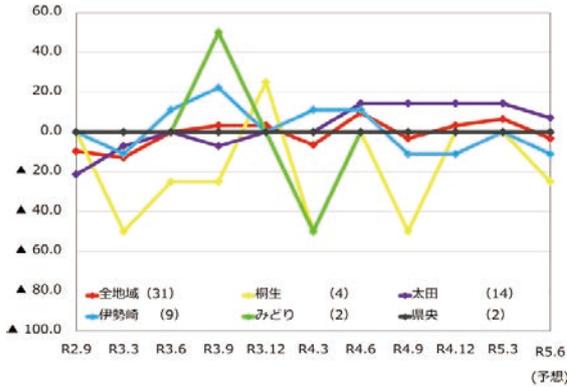
	前期	今期	来期見通し
業況	0.0	▲ 2.1	▲ 4.3
売上高	8.5	4.3	2.1
収益	▲ 14.9	▲ 4.3	▲ 6.4
販売価格	—	—	—
仕入単価	—	—	—
資金繰り	▲ 4.3	▲ 6.4	▲ 2.1



不動産業

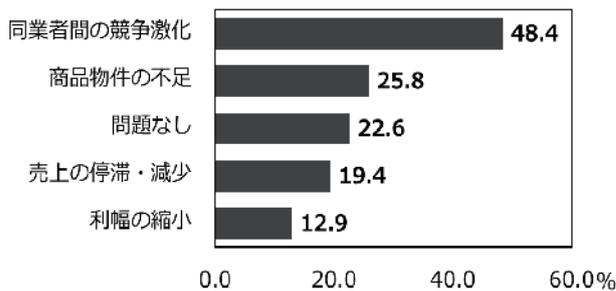
桐生市、伊勢崎市がマイナスへ。太田も悪化見通し

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	3.2	6.5	▲ 3.2
桐生市	0.0	0.0	▲ 25.0
太田市	14.3	14.3	7.1
伊勢崎市	▲ 11.1	0.0	▲ 11.1
みどり市	0.0	0.0	0.0
県央	0.0	0.0	0.0

●経営上の問題点



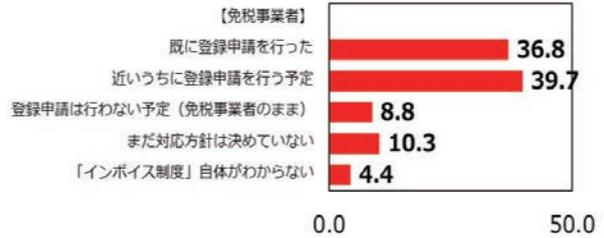
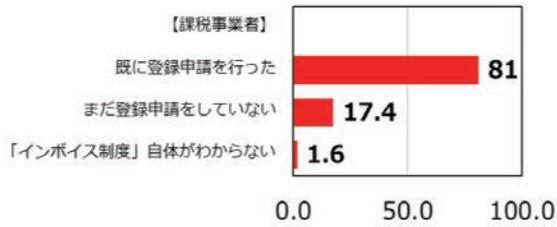
●主要項目DI

	前期	今期	来期見通し
業況	3.2	6.5	▲ 3.2
売上高	3.2	▲ 3.2	▲ 3.2
収益	3.2	0.0	▲ 3.2
販売価格	0.0	6.5	3.2
仕入単価	6.5	6.5	6.5
資金繰り	3.2	3.2	3.2

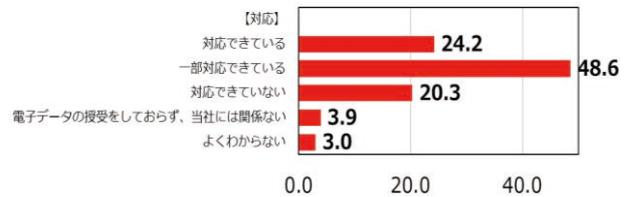
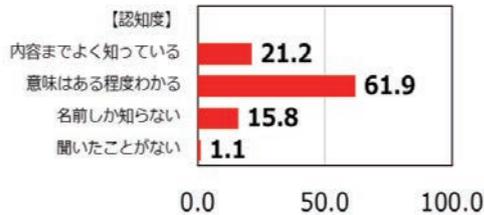


特別調査 【「中小企業におけるデジタル化への対応について」】

Q1.2023年10月に開始予定の「インボイス制度（適格請求書等保存方法）」へ向けて、インボイス（適格請求書）発行事業者への登録申請を求める動きがありますが、貴社ではどのように対応していますか。現在、消費税を納付している「課税事業者」の方は1～3から、消費税の納税免除を受けている「免税事業者」方は4～8から、それぞれ最もあてはまるものを1つ、選んでお答えください。



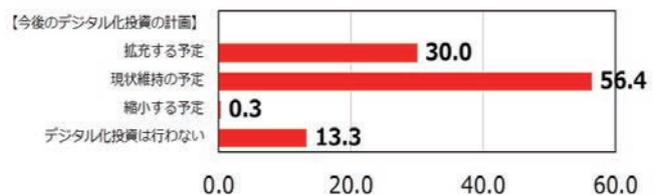
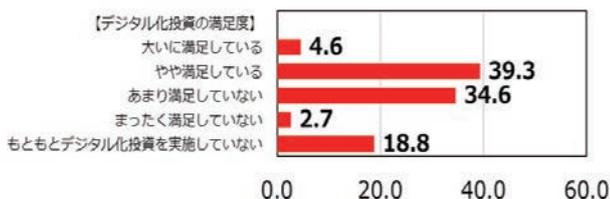
Q2.電子帳簿保存法（電帳法）が改正され、請求書などに関する電子データを送付・受領した場合には、その電子データを一定の要件を満たした形で保存することが必要となりました。この改正について、貴社の認知度を1～4から、対応を5～9から、それぞれ1つお答えください。



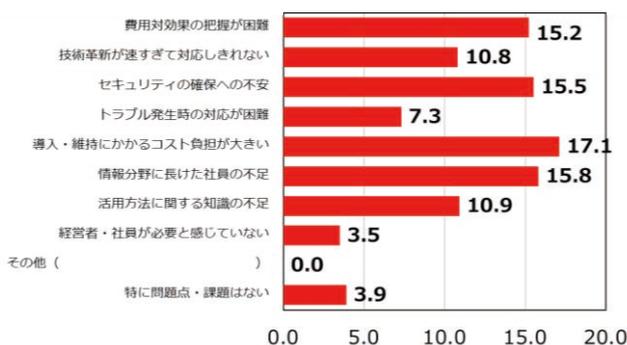
Q3.貴社では、企業間での資金決済の際、手形をどの程度利用していますか。また、でんさい（電子記録債権）をどの程度利用していますか。手形については1～5から、でんさいについては6～0から、それぞれ1つお答えください。



Q4.貴社では、これまで行ってきたデジタル化投資（コンピュータ、ネットワーク関連機器・ソフトウェアの購入、利用環境の整備等全般）の費用対効果について、どのように感じていますか。1～5から1つお答えください。また、今後のデジタル化投資の計画について、6～9から1つお答えください。



Q5.貴社では、デジタル化を進めるに際しての問題点・課題として、どのようなものが考えられますか。次の1～10の中から最大で3つまでお答えください。



この調査は、当金庫取引先590先のご協力を得て聴き取り調査したものです。当金庫業務地域の景気動向把握とともに、事業の経営指針の策定の際にご参考にいただければ幸いです。

【調査対象企業数】

製造業	331先
卸売業	30先
小売業	42先
サービス業	109先
建設業	47先
不動産業	31先
合計	590先

《きりしん会通信》お取引先企業紹介 vol.8

《きりしん会通信》では、きりしん会会員のお取引先企業を紹介します。

本号テーマ

販路拡大（ビジネスマッチング）

伊勢崎きりしん会
(境 支 店)

有限会社 さんこうせいさくしょ 三光製作所 代表取締役 あまだ ひろひさ 天田 博久 様

【住所】 伊勢崎市境小此木 459-1 【法人設立】 昭和 34 年 10 月 2 日

【連絡先】 0270-74-0754 【事業内容】 金属製品製造業

【HP】 <https://www.sankou-ss.co.jp>

① 自社紹介、製品・技術のPRポイント

当社は昭和 32 年に創業し、金属製製造業であり主に弱電関係（電子機器）向け部品のプレス・板金加工を主要事業としております。会社方針として「お客様の期待を超える製品とサービスを提供する」ことを第一におき、いただいた注文には極力お応えできるよう努めています。また、日々の働きの中で「見える化」を推進し、情報共有を起点とした品質及び生産性向上に力を入れております。

② 今後の事業展望

飲食業界及び業務用機器部品製造に加え、自動錠剤包装機等の医療薬品関連機器部品製造を行い、幅広い要望に対応したいと考えています。

③ マッチング内容・マッチングニーズ

設計から検査まで一貫して請け負うことができます。そのため外注をはさむことによる待ち時間やコストアップがなく、短納期・低コストでの納品が可能です。また生産計画を見直す際にも社内ですべて完結できるため短納期品の請負など柔軟に対応できますので、お気軽にご相談ください。(取材：境支店 玉尾)



天田 博久 社長



設備の一部

笠懸桐信会
(笠 懸 支 店)

株式会社 ケーファクトリー 代表取締役 くりはら まさひろ 栗原 雅洋 様

【住所】 伊勢崎市赤堀鹿島町 517-15 【法人設立】 平成 16 年 10 月 18 日

【連絡先】 0270-63-6271 【事業内容】 製造業(各種人工大理石、エンジニアストーンの加工、販売、施工)

【HP】

① 自社紹介、製品・技術のPRポイント

当社は各種人工大理石、エンジニアストーンの加工、販売、施工における先駆者です。高価格帯のシステムキッチン用大理石は当社しか製造していない強みを活かし、最近では東京ディズニーリゾート・トイ・ストーリーホテルやANAのスイートルラウンジにも採用された実績があります。お客様の要望や気になる事を大切に、どんなに小さな事でも寄り添い、丁寧に形にしていきたいと思います。

② 今後の事業展望

国内一流ホテルや空港ラウンジなど採用を予定されており業界トップクラスを誇る品質とサービスを提供し続けていきます。経験ある従業員が在籍しているので多品種少量生産（一点もの）をおこなえる確かな技術とノウハウを蓄積してお客様の要望を叶えていきます。

③ マッチング内容・マッチングニーズ

ホテル向けの製品を受注しておりますが、住宅・マンション向けの製品も取り扱っております。高価格帯製品からアクリル加工した製品など幅広く対応しております。当社だからこそ、お客様のご要望に合わせた商品提案が可能ですので、ぜひ一度ご相談ください。(取材：笠懸支店 多田)



栗原 雅洋 社長



施工例

太田きりしん会
(太田支店)

株式会社 きょうりつはつじょうせいさくしょ 共立発条製作所

代表取締役 かとう まこと 加藤 誠 様

【住所】 太田市東金井町 1317-4

【法人設立】 昭和 45 年 1 月 6 日

【連絡先】 0276-50-1777

【事業内容】 製造業 (各種スプリング 他)

【HP】 <https://www.kyouritsu-spg.jp>

① 自社紹介、製品・技術の PR ポイント

3D ワイヤーフォーミング (線材加工) を主力事業として、各種スプリング・ファンガード・溶接・樹脂成型・プレス・切削・アッセンブリー等多岐に渡る加工を手掛けており、自動車・鉄道・建設・電機・ロボット・スポーツ・その他分野でご活用頂いております。ご要望には豊富かつ多様な経験により最大限お応えし、材料調達から表面処理、梱包に至るまで一貫して受注、完成品をお届けすることができます。

② 今後の事業展望

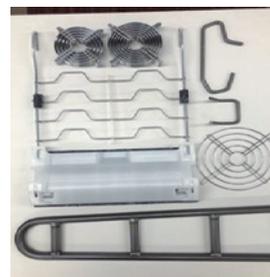
急速に進みゆく技術革新・環境意識・ダイバーシティと道を同じくする為に大きな視野を持ちながら、なお一層の部品加工能力向上のみならず、大原則として人材の育成を最優先とし、企業として成長することで世界に貢献してまいります。

③ マッチング内容・マッチングニーズ

金属・樹脂等の加工の他、溶接・組立・各種表面処理・仕様・デザイン等企画段階からご相談賜ります。お客様との打合せによりご予算や品質仕様詳細、その他条件を実現するべく様々な提案を致しますので、まずはお気軽にご一報ください。(取材：太田支店 寺内)



加藤 誠 社長(中央)
大関 陽介 業務部長(左)
山岸 博之 営業課長(右)



製品の一部

信 栄 会
(本店営業部)

株式会社 キャリアアートココロ CareerArtCoco-lo

代表取締役 うたがわ ようこ 雅楽川 陽子 様

【住所】 桐生市相生町 2 丁目 261-3

【法人設立】 令和 3 年 7 月

【連絡先】 070-3189-3034 (担当サカモト)

【事業内容】 社内の仕組みづくり、介護システム販売

【HP】 [https:// careerart-cocolo.com](https://careerart-cocolo.com)

① 自社紹介、製品・技術の PR ポイント

当社は、人材難の介護業界で人集めに成功したココロの関連会社です。人材育成、DX化、事業承継、組織の見直しなど経営課題は尽きません。どこから手をつけば良いかわからないという声から、製造業、小売業、サービス業等の企業オリジナルな社内の仕組みを作り、小冊子にして従業員全員に配布し、運用支援をしています。他にも、介護現場での当たり前になっている書類作成の残業を減らすために介護ソフトを開発し、販売しています。

② 今後の事業展望

経営者にとっても従業員にとっても働きやすいウェルビーイングな職場づくりで、中小企業の活性化をお手伝いしていきたいと思っています。また、介護事業においては、人材育成や集客等のノウハウを提供し高齢化を支える環境を作っていくと全国でご依頼にお応えしていきます。

③ マッチング内容・マッチングニーズ

人材不足、人材育成、育児や介護の両立、業務手順の整理、効率的な業務、DX化、チーム組織へのシフトなど、これからの時代にあった組織を作りたい方はお任せください。また介護事業者の方は経営課題となるあらゆることをまずはご相談ください。(取材：本店営業部 大澤)



雅楽川 陽子 社長



小冊子

「きりしんSDGs私募債」令和4年度寄贈実績

持続可能な社会を地域とともに実現し、未来の地球を救うという当金庫「SDGs宣言」に基づき令和4年度から取扱いをはじめた『ちいきのミライ』は、多くのお客さまから地域の“みらい”を担う学校や団体等への寄贈・寄附を行いました。令和5年度においても当金庫は『ちいきのミライ』を通じた地域貢献を実施していきます。



私たちは、経営理念と“ALL FOR SMILE”のビジョンに基づき、持続可能な社会を地域とともに実現し、未来の地球を救います。

桐生信用金庫  S D G s 宣言

2019年9月
桐生信用金庫

津又井真澄



※2023.02.28 現在の寄贈実績です。

中小企業の「DXに向けたデジタル化」について

中小企業は大企業に比べてDXが進んでいません！

＜中小企業・小規模事業者の課題＞

- 少子高齢化による人手不足の恒常化
- SDGs・脱炭素化等、世の中の潮流や社会的な要請
- 新たな制度への対応 等々



デジタル化が遅れば、大きなリスクになりそうですが、…

➤ **迅速に対応できれば、新たなビジネスチャンスにつながることを期待されます！**

Q1. 「デジタル化」って、何からはじめればいいのか？

- ずばり、「バックオフィス業務（経理事務等）」のデジタル化です。

多くの中小企業・小規模事業者が対応せざるを得ないバックオフィス業務（資金繰り管理・決済・資金調達）を「デジタル化」することが有用です。

Q2. なぜ、「資金繰り管理のデジタル化」が必要なの？

- 経営には、毎日の「資金繰り管理」を欠かすことはできません。

「資金繰り」とは、単純に言えば資金の流れの管理です。会社の収入と支出を管理することで、資金が足りない状況を未然に防ぐために、とても重要です。「利益が上がっているから資金繰りは不必要だ」と考えるかもしれませんが、利益と資金は一緒ではありません。会社が利益を上げて儲かっていたとしても、資金が不足して倒産することさえあります。景気が上向いているときも注意が必要です。

➤ きりしんでは・・・バックオフィス業務デジタル化の前提として「インターネットバンキング」の取扱いをはじめ、法人ポータル「きりしんケイエール」を活用することで、インボイス制度・改正電子帳簿保存法への対応とともに、インターネットバンキングとの連携により資金繰りの見える化を可能とし、当金庫職員による伴走支援をすることができます。

また、業務提携を結んでいる「NTT 東日本群馬支店」、「リコージャパン群馬支社」と連携を図り、幅広いネットワークを活かしITを活用することでお客さまの業務の効率化やコスト削減を通じた専門的な支援を実施できます。

Point

「きりしんケイエール」とは、中小企業のDXを全面的にサポートすることを目的に、信用金庫の中央団体である信金中央金庫、NTT東日本の2者により共同開発されたサービスです。

当金庫では、「きりしんケイエール」の提供を通じて日常業務のデジタル化を支援することで、業務の効率化および生産性の向上を目指すとともに、DXに向けた第一歩をサポートします。



クラウドファンディングサービス **CAMPFIRE**

資金調達と商品PR

初期費用を抑えて実現しませんか？

クラウドファンディング
国内実績 **No.1**

プロジェクト掲載数
71,000 件以上

はじめての方も
ご安心ください



いま、個人・中小企業のお客様に注目されています

掲載費用

0円

- ✓ 小額から資金を集めたい
- ✓ 掲載費用をかけずに、商品やサービスを宣伝したい
- ✓ ファンを増やして、売上げを上げたい
- ✓ 多くの人を巻き込んで地域を盛り上げたい

クラウドファンディングでできること

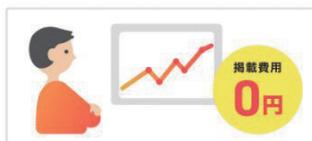
資金調達する



誰でも資金を集められる仕組み

クラウドファンディングはインターネット上で、不特定多数の人から小額ずつ資金を集める仕組みです。

商品・サービスの宣伝



掲載費用をかけずに宣伝できる

クラウドファンディングはSNSとの相性が良く、拡散力が高いのが特徴です。メディア掲載実績も多数。

ファンを集める



想いに共感してもらえる

熱意を発信し共感を生み出すことで、つながりの深いお客さんとの出会いが生まれます。

規模を問わず、さまざまなチャレンジが成功しています

支援者 34人
支援総額 **392,000円**



熊本江津湖に泊まれる公園グランピング「ON THE PARK」をオープンしたい

支援者 745人
支援総額 **5,942,000円**



コロナで余剰在庫となった、広島牡蠣をオイル漬けにしお届けしたい。

支援者 666人
支援総額 **6,695,600円**



全国を旅しながら営業する喫茶店『旅する喫茶』の実店舗を作りたい！

支援者 1,330人
支援総額 **13,359,080円**



まるで生きもの？撫でるとしっぽを振るロボットにプチサイズ登場！音にも反応！

CAMPFIREは 国内最大のクラウドファンディングサービスです

CAMPFIREは、あらゆるファイナンスニーズに応えるべく、
様々な挑戦を後押ししてきた国内最大のクラウドファンディングです。

安心の実績

CAMPFIREは10年間多くの挑戦をサポートしてきた国内最大のクラウドファンディングです。

プロジェクト掲載数
71,000件以上

支援総額
660億円超

安心の料金

プロジェクトの掲載には費用はかかりません。発生する費用は支援総額に対する手数料だけなので、安心してご利用ください。

掲載費用	+	手数料
0円		17%

安心のサポート

10年間、6万件以上のサポートをしてきたスタッフが、わからないことはしっかりサポートします。

専任スタッフがついて
専門家の視点で
アドバイスします。

クラウドファンディングのしくみ

クラウドファンディングはインターネット上で、不特定多数の人から小額ずつ資金を集める仕組みです。



STEP1 申込・面談	STEP2 ページ作成	STEP3 掲載期間	STEP4 掲載終了後
数日 下記に記載の窓口よりご相談ください。	数日～1ヶ月程度 支援の募集ページを作成します。その後、担当者が審査とアドバイスを行います。	1ヶ月～2ヶ月程度 ページを公開したら、募集を開始することができます。	募集終了日の翌月末日にお振込 集まった支援総額が振り込まれます。支援者にリターンを配送します。

専任スタッフがあなたの挑戦をサポートします。お気軽にお問い合わせください

CAMPFIREについて

<https://camp-fire.jp/>

CAMPFIRE

検索

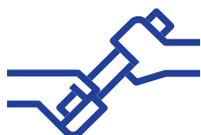


詳しくは桐生信用金庫の職員までお問い合わせください。

電話番号 **0276-45-8193**

経営者の皆様へ

こんなお悩みはありませんか？



後継者が不在



会社の規模を
もっと大きくしたい



事業の選択と集中を
図りたい

そのお悩みの解決策に 「M&A」を検討してみませんか？

M&A
とは？

複数の企業を一つの企業に統合したり、ある企業が他の企業の株式や事業を買い取ったりする事をいいます。

近年、後継者不在の企業の事業承継対策や、既存事業の規模拡大、人材や技術の獲得方法として取り入れられている方法です。

群馬県の企業ではこのような事例があります

CASE.1 譲渡会社 製造業

- 譲渡理由 事業の成長と発展のため
- 社長の年齢 61歳
- 従業員数 24名

CASE.2 譲渡会社 製造業

- 譲渡理由 後継者不在
- 社長の年齢 48歳
- 従業員数 11名

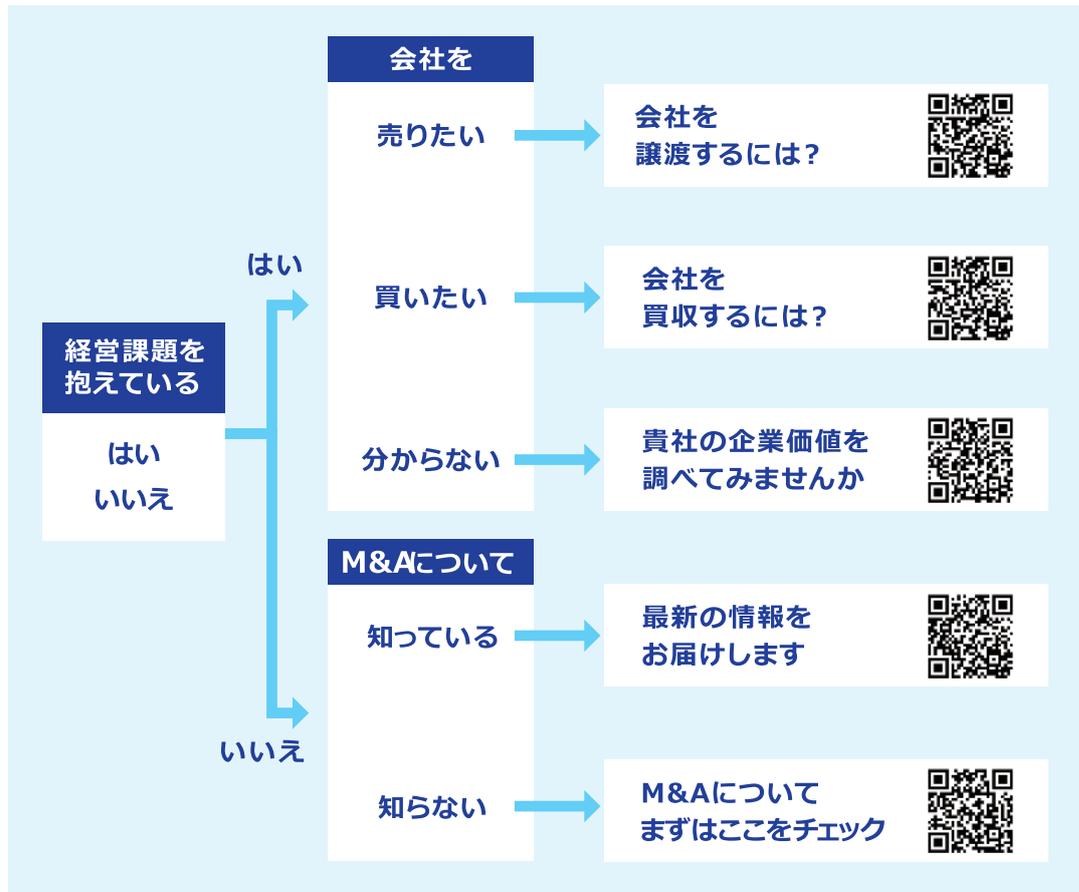


後継者不在による事業承継のお悩みや、
事業の成長促進のご相談は
桐生信用金庫にお任せください

ご相談はこちらへ

桐生信用金庫 中小企業センター 0276-45-8193

経営のお悩み別フローチャート



ストライクは、桐生信用金庫と提携している
M&A仲介会社です。

経営者様が抱えていらっしゃる課題解決に、
最後まで寄り添います。

群馬出身の
中嶋です！
まずはお気軽に
ご相談ください！

株式会社ストライク
アドバイザー
中嶋 宏樹



相談無料

まずはお気軽にご相談ください

株式会社ストライク 東証プライム市場上場

0120-552-410 <https://www.strike.co.jp/>

東京 | 札幌 | 仙台 | 名古屋 | 大阪 | 高松 | 広島 | 福岡



群馬労働局からお知らせ

不妊治療と仕事との両立を支援する助成金のご案内

なぜ、両立支援が必要なのでしょう。

- 不妊治療を経験した方のうち**16%**（男女計（女性は**23%**））が、不妊治療と仕事を両立できずに**離職**しています。
 - 両立に困難を感じる理由には、**通院回数の多さ、精神面での負担の大きさ、通院と仕事の日程調整の難しさ**があります。
 - 労働者の中には、**治療を受けていることを職場に知られたくない**方もいます。職場内では、**不妊治療についての認識があまり浸透していない**こともあります。
- ⇒ **企業には、不妊治療を受けながら安心して働き続けられる職場環境の整備が求められます。**

両立支援等助成金（不妊治療両立支援コース）

不妊治療と仕事との両立に資する職場環境の整備に取り組み、不妊治療のために利用可能な休暇制度や両立支援制度を労働者に利用させた中小企業事業主の皆さまを支援します。

支給対象となる事業主

次の①～⑥のいずれか又は複数の制度を導入し、労働者に利用させた中小企業事業主

- ① 不妊治療のための休暇制度（多目的・特定目的とも可）
- ② 所定外労働制限制度 ③ 時差出勤制度 ④ 短時間勤務制度
- ⑤ フレックスタイム制 ⑥テレワーク

申請のステップ

両立を支援する旨の企業トップの方針の周知 ⇒ 社内ニーズ調査 ⇒ 就業規則等の規定・周知
⇒ 両立支援担当者の選任
⇒ 労働者のための「不妊治療両立支援プラン」の策定

支給額

A「環境整備、休暇の取得等」

最初の労働者が休暇制度・両立支援制度を合計5日（回）利用

28.5万円

B「長期休暇の加算」

Aを受給し、労働者が不妊治療休暇を20日以上連続して取得

28.5万円

なお、「働き方改革推進支援助成金（労働時間短縮・年休促進支援コース）」（生産性を向上させ、労働時間の縮減、年次有給休暇の取得や不妊治療のための休暇制度の導入等を実施した中小企業事業主の皆さまを支援する助成金）もあります。

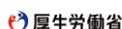
※ 上記助成金の内容は令和4年度の支給要領に基づくものです。令和5年度の助成金の内容については、令和5年4月1日以降、以下の厚生労働省ホームページをご参照ください。

● 助成金の支給要件の詳細や具体的な手続き、各種申請書のダウンロードはこちら

https://www.mhlw.go.jp/stf/newpage_14408.html



詐欺にご注意ください。国や都道府県労働局から、助成金の相談について電話などで勧誘することはありません。また、振込先、口座番号、その他の個人情報を個人の方に電話などで問い合わせることはありません。



群馬労働局 雇用環境・均等室

お問い合わせ 027-896-4739

人材開発支援助成金

人材開発支援助成金は、事業主等が雇用する労働者に対して、その職務に関連した専門的な知識及び技能の習得をさせるための職業訓練等を計画に沿って実施した場合に、訓練経費や訓練期間中の賃金の一部等を助成する制度です。令和4年度には、「人への投資」を加速化するため、「人への投資促進コース」及び「事業展開等リスキリング支援コース」が創設されました。 ※以下の内容は令和5年2月17日現在のものとなります。



コース一覧

厚生労働省HP検索

支給対象となる訓練等	助成対象	対象労働者
① 特定訓練コース		
労働生産性の向上に資する訓練、若年者に対する訓練、OJTとOFF-JTを組み合わせた訓練等、効果が高い10時間以上の訓練について助成	・事業主 ・事業主団体等	雇用保険被保険者 (有期契約労働者等を除く)
② 一般訓練コース		
特定訓練コース以外の20時間以上の訓練について助成	・事業主 ・事業主団体等	雇用保険被保険者 (有期契約労働者等を除く)
③ 教育訓練休暇等付与コース		
有給教育訓練休暇制度を導入し、労働者がその休暇を取得して訓練を受けた場合に助成 ※令和4年度から令和6年度までは、本コースで「長期教育訓練休暇制度」及び「教育訓練短時間勤務制度」は適用せず、⑤の人への投資促進コースとして実施。	事業主	雇用保険被保険者
④ 特別育成訓練コース		
有期契約労働者等を正規雇用労働者等に転換または処遇を改善するための訓練を実施した場合に助成	事業主	雇用保険被保険者 (有期契約労働者等)
⑤ 人への投資促進コース (令和4年4月創設)		
高度デジタル人材等を育成する訓練、定額制訓練(サブスク型)、労働者が自発的に行う訓練、長期教育訓練休暇等制度の導入等を実施した場合に助成	事業主	雇用保険被保険者
⑥ 事業展開等リスキリング支援コース (令和4年12月創設)		
事業展開等に伴い新たな分野で必要となる知識や技能を習得させるための訓練を実施した場合に助成	事業主	雇用保険被保険者

助成率 (額)

() 内は中小企業以外の助成額・助成率

支給対象となる訓練等		賃金助成額 (1人1時間当たり)		経費助成率		OJT実施助成額 (1人1コース当たり)		
			生産性要件を 満たす場合 ^{※5}		生産性要件を 満たす場合 ^{※5}		生産性要件を 満たす場合 ^{※5}	
① 特定訓練コース	OFF-JT	760円 (380円)	960円 (480円)	45% (30%)	60% (45%)	-	-	
	OJT	-	-	-	-	20万円 (11万円)	25万円 (14万円)	
② 一般訓練コース	OFF-JT	380円	480円	30%	45%	-	-	
③ 教育訓練休暇等付与コース		-	-	30万円	36万円	-	-	
④ 特別育成訓練コース	OFF-JT	760円 (475円)	960円 (600円)	70% ^{※1} 60% ^{※2}	100% ^{※1} 75% ^{※2}	-	-	
	OJT	-	-	-	-	10万円 (9万円)	13万円 (12万円)	
⑤ 人への投資促進コース	高度デジタル人材訓練	960円 (480円)	-	75% (60%)	-	-	-	
	成長分野等人材訓練	960円 ^{※3}	-	75%	-	-	-	
	情報技術分野認定実習併用 職業訓練	OFF-JT	760円 (380円)	960円 (480円)	60% (45%)	75% (60%)	-	-
		OJT	-	-	-	-	20万円 (11万円)	25万円 (14万円)
	定額制訓練	OFF-JT	-	-	60% (45%)	75% (60%)	-	-
	自発的職業能力開発訓練	OFF-JT	-	-	45%	60%	-	-
	長期教育訓練休暇制度		6,000円 ^{※4}	7,200円 ^{※4}	20万円	24万円	-	-
教育訓練短時間勤務等制度		-	-	20万円	24万円	-	-	
⑥ 事業展開等リスキリング支援コース	OFF-JT	960円 (480円)	-	75% (60%)	-	-	-	

※1 正社員化した場合の助成率。 ※2 非正規雇用を維持した場合の助成率。 ※3 国内の大学院を利用した場合に助成。

※4 有給休暇の場合のみ助成。1人1日当たりの助成額。

※5 生産性要件とは、労働関係助成金を受給した企業が生産性を向上させた場合、その助成額又は助成率の割増分を追加支給する制度のこと。

【お問い合わせ先 群馬労働局職業安定部職業対策課 (電話 027-210-5008)】

NEWS RELEASE

内閣府「先導的人材マッチング事業」の間接補助事業者に採択されました！
～経営幹部や専門人材の紹介を通じて、地域企業の成長・生産性向上をサポート～

当金庫は、内閣府が推進する「令和4年度先導的人材マッチング事業」において、人材マッチングと人材マッチング後のフォローアップを担う間接補助事業者に、二年連続で採択されましたのでお知らせします。

お取引先企業の人材を中心とした経営課題の解決を支援するため、当金庫は2021年1月に有料職業紹介事業の許可を取得し、同年2月より人材紹介業務に取り組んでいます。人材紹介業務に「先導的人材マッチング事業」を活用することで、地域企業の経営幹部や経営課題解決に必要な専門人材の紹介を行い、地域企業の成長・生産性向上の実現を目指します。

当金庫では、今後も地域企業の持続的な成長を支援し、地域経済の活性化に貢献してまいります。

記

1. 本事業の目的について

人材紹介業務を通じた、ハイレベルな経営人材等のマッチングを実施

2. 本事業の概要について

事業名	令和4年度 先導的人材マッチング事業
事業内容	「デジタル田園都市国家構想基本方針」（令和4年6月7日閣議決定）において盛り込まれた「デジタル人材地域還流戦略パッケージ」の一環として、日常的に地域企業と関わり、その経営課題を明らかにする主体である地域金融機関等が地域企業の人材ニーズを調査・分析し、職業紹介事業者等と連携するなどしてハイレベルな経営人材等のマッチングを行う取組みに対して支援を行う事業
採択日	2023年1月31日
事業期間	2023年2月1日～2024年1月頃

3. 本事業で連携する職業紹介事業者について

	会社名	本社所在地
1	パーソルキャリア株式会社	東京都千代田区丸の内2-4-1 丸の内ビルディング27階
2	株式会社パソナ	東京都千代田区大手町 2-6-2
3	ヒューレックス株式会社	東京都中央区八重洲 1-9-13 八重洲ヤヨイビル5階
4	株式会社ミツバアビリティ	群馬県桐生市巴町 2-1890-18
5	株式会社求人ジャーナル	群馬県高崎市上大類町 1033
6	株式会社マイナビ	東京都千代田区一ツ橋1-1-1

以上



(本件に関するお問い合わせ先)
桐生信用金庫 中小企業センター
TEL: 0276-45-8193

中小企業の相談

さまざまな経営課題を「きりしん」と解決

きりしん課題解決サービス

事業計画立案から事業拡大まで、
企業のライフステージに合わせて
総合的にサポートします。

創業期

成長期

成熟期

再生期

きりしんでは、幅広い経営課題の解決に向けて、企業のライフステージに応じて、当金庫のネットワークを活かして経営に関わる外部専門家やコンサルタントなどと協力し、最適な解決策をお客様とともに考えて、ご提案いたします。



売上増加

【販路開拓】

- 全国信金ネットワークに加えて公的支援機関ネットワークを活用し、販路・外注先などをマッチング

【商品開発・ブランディング】

- 公的支援機関や大手企業の技術紹介、専門家の派遣による商品開発・ブランディングをサポート

【HP作成・SNS活用】

- HP、SNSなどの専門家を活用することで魅力ある広報PRの構築サポート



生産性向上

【現場改善】

- 公的制度活用による技術支援、専門家の派遣による改善サポート
- 保全活動・5S活動の徹底による生産性向上をサポート
- 製造業に特化した顧問紹介サービスのご案内

【IT活用】

- IT活用による生産性向上をサポート
- ITコーディネータやITベンダー起用のためのコーディネート

【設備導入・補助金活用】

- 設備導入時の補助金活用をご提案
- 補助金申請の専門家を紹介



人材不足

【人材紹介・顧問紹介】

- 提携先の人材紹介会社をご紹介
- プロフェッショナル人材(管理職)の採用サポート

【人事・労務・働き方改革】

- 公的支援機関の相談窓口や専門家との連携によるアドバイス



事業承継

【自社株承継】

- 円滑な事業承継プランをご提案

【後継者育成】

- 後継者育成機関をご紹介。次世代経営者をバックアップ

【M&A】

- 経歴豊富な専門家との連携により、事業の引継先をご紹介。お客様の事業継続のみならず事業拡大もサポート

【相続対策】

- 事業承継に加え、経営者の個人資産を含めた相続対策をサポート



経営改善

【経営計画・コンサル】

- 専門家の起用に際するアドバイスや提携する税理士・コンサル会社などをご紹介

【リース活用・設備買取】

- 車両をはじめ各種設備のリース会社をご紹介。設備買取をサポート

【決算対策】

- オペレーティングリースのご案内



資産活用

【賃貸アパート建設、工場建設】

- 提携先のハウスメーカーをご紹介
- 不動産有効活用のためのコーディネート業務

【コンビニ】

- 大手コンビニ会社をマッチング

ご相談無料！各種ご相談には、事前のご予約が必要です！

創業、販路拡大、技術相談、事業承継など経営に関するお悩みは

趣味を活かして
創業したい！

補助金の申請の
仕方を教えてほしい

新たなビジネスに
挑戦したい！

きりしんに
お任せください！



Kiricos 桐生 (キリコス)にて個別相談会を実施中！

中小企業のライフステージに応じたあらゆる経営課題の相談に対し、**専門家と連携し、解決を目指します！**

Kiricos 桐生
— Kirishin consulting station —

〒376-0046
桐生市宮前町 2-3-12
☎0120-536-109

営業時間
平日と土曜 9:00～17:00
(12/31～1/3を除く)

第1 火曜日

群馬県よろず
支援拠点

第1 金曜日 (午前)

群馬大学

第2 月曜日

群馬県中小企業
診断士協会

第2 木曜日

群馬県事業承継・
引継ぎ支援センター

第3 月曜日

群馬県
信用保証協会

第3 木曜日 (午後)

群馬弁護士会

第4 火曜日

日本政策
金融公庫

(随時開催)

特定非営利活動法人 北関東産官学研究会
群馬県発明協会
群馬県中小企業活性化協議会

Kiricos 太田
— Kirishin consulting station —

〒373-0853
太田市浜町81
☎0120-000-045

営業時間
平日 9:00～19:00
土日 9:00～17:00
(12/31～1/3を除く)

「よろず出張相談会 in 桐生」を毎月開催！

桐生信用金庫、桐生商工会議所、群馬県よろず支援拠点が連携した出張相談会を毎月開催しています！専門家のアドバイスが無料で受けられますので、ぜひご利用ください！

開催日 : 原則 毎月第3金曜日
開催場所 : 桐生商工会議所

きりしん経営情報 2023 春号
発行日 2023年4月1日
発行者 **桐生信用金庫**
編集 中小企業センター

〒373-0853
太田市浜町 81
TEL : 0276-45-8193
きりしんホームページ
<http://www.shinkin.co.jp/kiryu>