きりしん

Vol. 59 秋号 2026 autumn

経営情報

KIRISHIN Management Information 2026



写真:ビジネスマッチングフェア2025
会場:桐生市民体育館
(桐生ガススポーツセンター)

「ビジネスマッチングフェア2026」開催予定

【日時】2026年11月12日(木)
【会場】桐生市民体育館(桐生ガススポーツセンター)
●詳細についてはP21-22参照

CONTENTS

1. 地域産業景気動向　最新調査 …… P1～P5
2. 地域産業景気動向　特別調査 …… P6
3. 経営課題と未来戦略を人材で解決する(ヒューレックス) …… P7～P8
4. AI活用が、仕事を変える(リコージャパン) …… P9～P10
5. 収益力改善に向けた可視化伴走型支援(フォーバル) …… P11～P12
6. オペレーティングリースの活用(SBIリーシングサービス) …… P13～P14
7. ご存じですか?知財の無料相談窓口(INPIT群馬県知財総合支援窓口) …… P15～P16
8. 群馬県よろず支援拠点新サービスのご案内 …… P17～P18
9. 群馬労働局からのお知らせ(最低賃金引き上げ) …… P19～P20
10. ビジネスマッチングフェア2026について …… P21～P22

桐生信用金庫

地域産業景気動向調査

全業種《2026年7～9月期の業況》

【全体感】3期連続のDI良化となり、8期振りのプラス圏内をうかがう展開。
・景気の方向感を示す本調査の7～9月期のDIは▲2.2（4～6月期DI+1.2）となり、依然マイナス圏内となるも、やや回復の兆し。来期予想は▲0.7となり、マイナス脱却に期待したい。

【地域別】みどり市が大幅に良化の一方、県央は4期振りマイナス圏転落へ。
・みどり市は全業種にてマイナス圏脱出。サービス業が牽引し大幅良化。
・県央は製造業の落ち込みにより悪化。来期はマイナス圏脱出の見込み。
・桐生市に回復の兆し。来期は8期振りのプラス圏内を試す展開。

【業種別】卸売業・サービス業において、改善傾向。価格転嫁に課題は残る。
・不動産業を除く業種で資金繰りの悪化が目立つ。原材料の高騰や欠品納品遅れによる影響が予想される。
・今期桐生市にて一時的に業況悪化したものの、建設業は来期全地域でプラス圏内。

●特別調査

【中小企業における生成AIの利活用について】
今回の特別調査では、①業務上で生成AIを利活用しているか、②生成AIをどのような用途で利活用しているか、③利活用の上で課題となる点は何か、④中東情勢の混迷等により、原材料や商品等の調達に際して、価格面以外での支障が生じているか、⑤中東情勢の混迷等による原油価格等の高騰や、原材料・商品等の調達が困難な状況が生じていることを受け、今後行政に求める支援策は何か尋ねた。①の結果から、約6割の企業が生成AIを利活用していないことが分かった。主な要因としては、そもそも関心がないことや、情報漏洩やセキュリティ面への不安があげられ、こうした要因をいかに取り除いていけるかが中小企業の生成AI利活用を進めていくうえでの課題となる。
※詳細は6ページ

［業種別天気図］

	2026年 4月～6月	2026年 7月～9月	2026年 10月～12月(予想)
全　業　種	☁	☁	☁
製　造　業	☁	☁	☁
卸　売　業	☁	🌤	☁
小　売　業	☁	☁	☁
サービス業	☁	🌤	🌤
建　設　業	🌤	☁	🌤
不動産業	☁	☁	☁

（この天気図は、景気指標を総合的に判断して作成したものです。）

好調 ← ☀ ☀ 🌤 ☁ ☁ ☂ ☂ → 低調

本景気動向調査の内容については、お客さまからのアンケートの結果であり、投資等の判断を断定するものではありません。

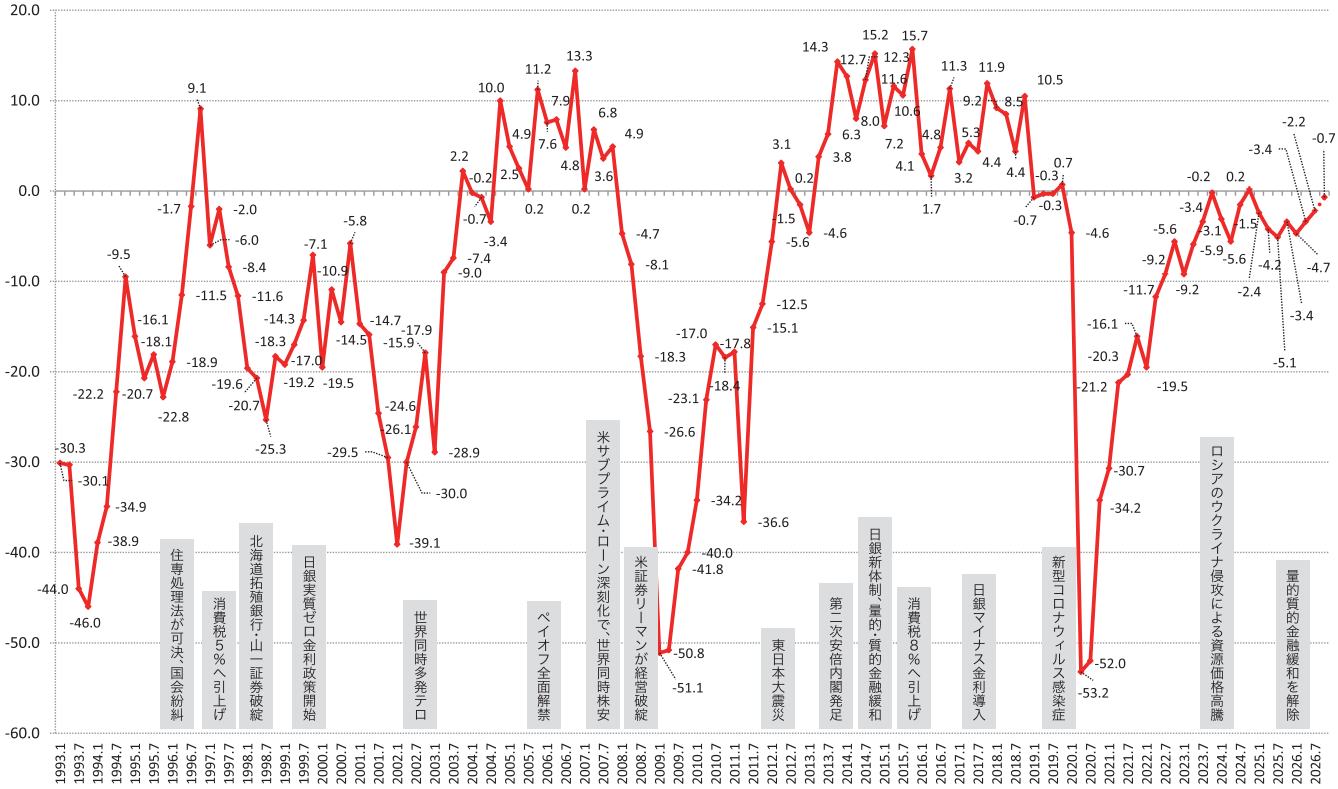
この調査は、当金庫取引先590先のご協力を得て聴き取り調査したものです。
当金庫業務地域の景気動向把握とともに、事業の経営指針に多少なりともご参考にしていただければ幸いです。

【調査対象企業数】

製造業	329先
卸売業	30先
小売業	44先
サービス業	109先
建設業	48先
不動産業	30先
合計	590先

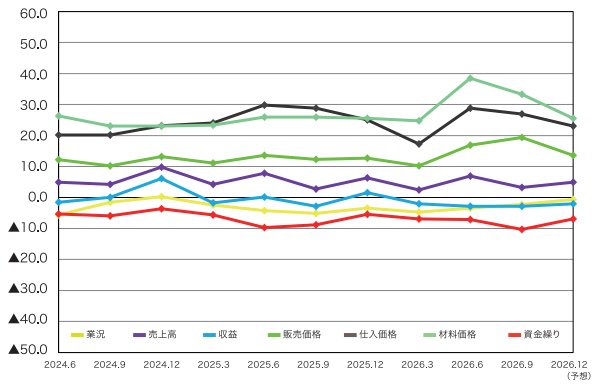
●営業地域内の景気動向指数（全業種DIの推移）

（1993年調査開始～2026年12月期予想）

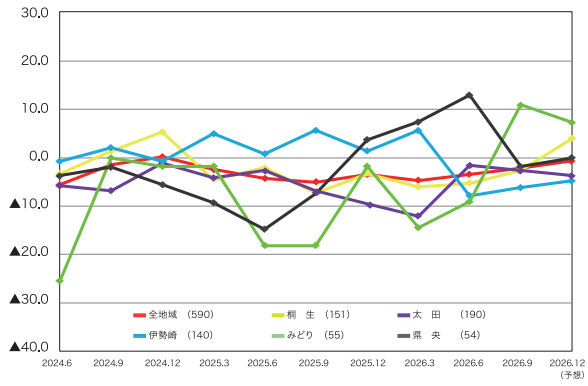


※ＤＩ値：「良い」「やや良い」と回答した企業の割合から「悪い」「やや悪い」と回答した割合を差し引き、プラスであれば上向き、マイナスであれば下向きと判断します。
※この調査は、桐生信用金庫の取引先590先のご協力を得て聴き取り、四半期毎に調査・集計したものです。2026年10-12月期は予想(調査先数は2026年9月現在)

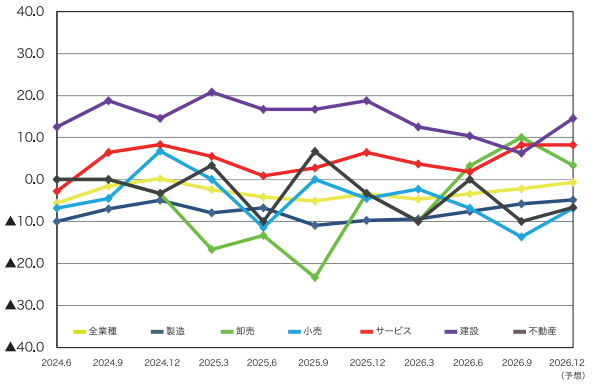
●項目別業況判断DI



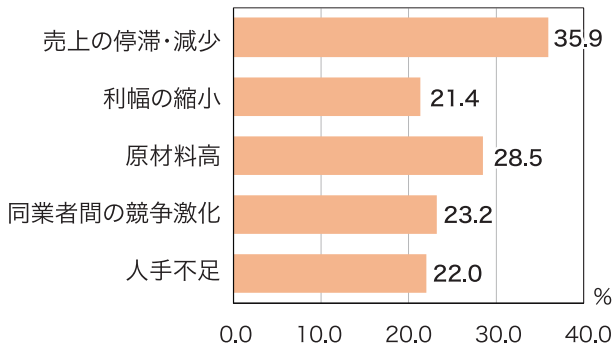
●地域別業況判断DI



●業種別業況判断DI

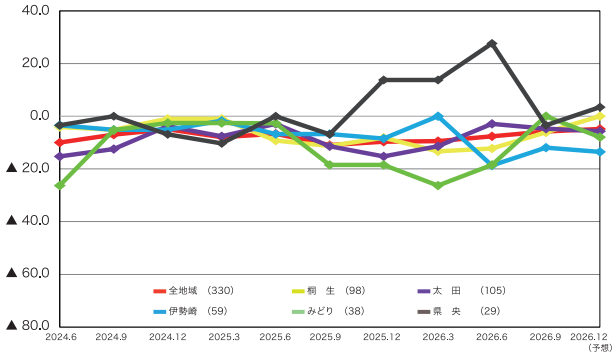


●経営上の問題点



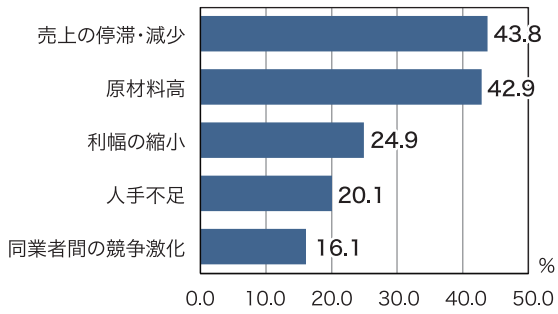
製造業　価格転嫁に苦慮。資金繰り低迷続く。

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	▲ 7.6	▲ 5.8	▲ 4.9
桐生市	▲ 12.2	▲ 6.1	0.0
太田市	▲ 2.9	▲ 4.8	▲ 5.7
伊勢崎市	▲ 18.6	▲ 11.9	▲ 13.6
みどり市	▲ 18.4	0.0	▲ 7.9
県央	27.6	▲ 3.4	3.4

●経営上の問題点

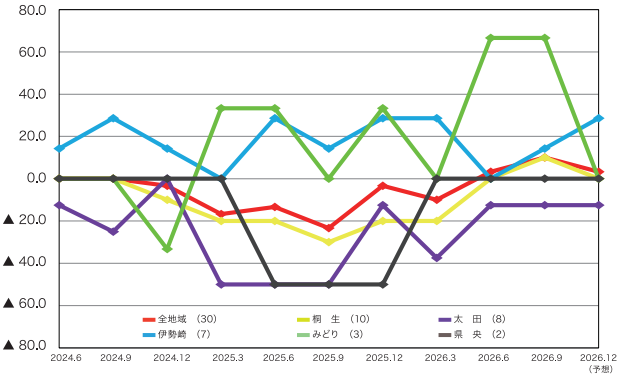


●主要項目DI

	前期	今期	来期見通し
業況	▲ 7.6	▲ 5.8	▲ 4.9
売上高	5.2	0.9	2.4
収益	▲ 4.3	▲ 3.0	▲ 0.9
販売価格	16.4	20.4	13.1
材料価格	39.5	34.0	24.3
資金繰り	▲ 10.6	▲ 14.3	▲ 10.3

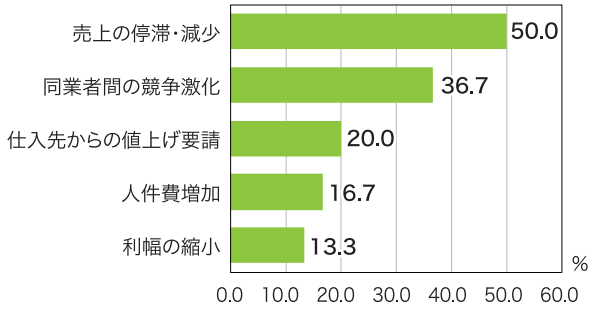
卸売業　桐生市、伊勢崎市、みどり市が牽引。全地域DI値良化（前期比+6.7）。

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	3.3	10.0	3.3
桐生市	0.0	10.0	0.0
太田市	▲ 12.5	▲ 12.5	▲ 12.5
伊勢崎市	0.0	14.3	28.6
みどり市	66.7	66.7	0.0
県央	0.0	0.0	0.0

●経営上の問題点

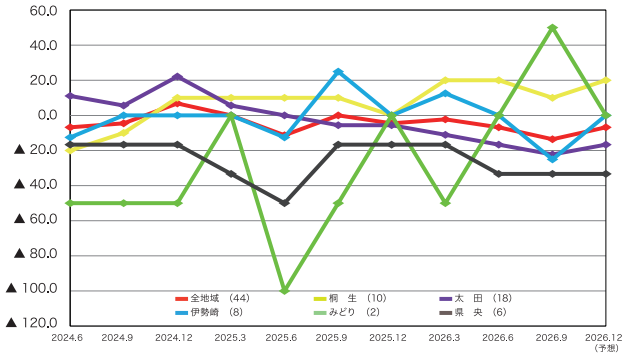


●主要項目DI

	前期	今期	来期見通し
業況	3.3	10.0	3.3
売上高	26.7	10.0	16.7
収益	6.7	▲ 3.3	▲ 6.7
販売価格	30.0	23.3	20.0
仕入価格	36.7	36.7	26.7
資金繰り	▲ 6.7	▲ 10.0	▲ 10.0

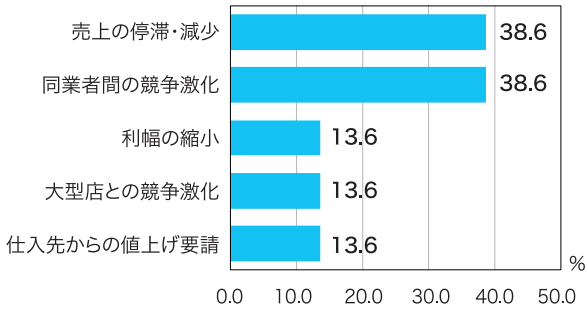
小売業　売上・収益ともに悪化。来期見通しも不明瞭。

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	▲ 6.8	▲ 13.6	▲ 6.8
桐生市	20.0	10.0	20.0
太田市	▲ 16.7	▲ 22.2	▲ 16.7
伊勢崎市	0.0	▲ 25.0	0.0
みどり市	0.0	50.0	0.0
県央	▲ 33.3	▲ 33.3	▲ 33.3

●経営上の問題点

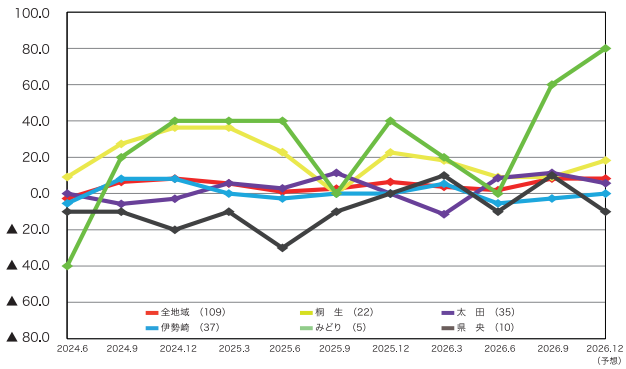


●主要項目DI

	前期	今期	来期見通し
業況	▲ 6.8	▲ 13.6	▲ 6.8
売上高	6.8	▲ 4.5	0.0
収益	▲ 4.5	▲ 11.4	▲ 9.1
販売価格	18.2	18.2	18.2
仕入価格	36.4	29.5	29.5
資金繰り	▲ 6.8	▲ 9.1	▲ 6.8

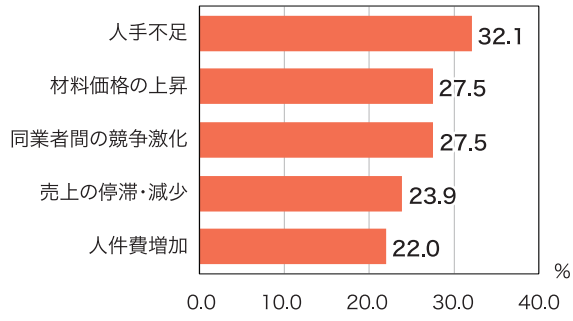
サービス業　収益性の改善が見られ全地域DI値良化（前期比+6.5）。

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	1.8	8.3	8.3
桐生市	9.1	9.1	18.2
太田市	8.6	11.4	5.7
伊勢崎市	▲ 5.4	▲ 2.7	0.0
みどり市	0.0	60.0	80.0
県央	▲ 10.0	10.0	▲ 10.0

●経営上の問題点

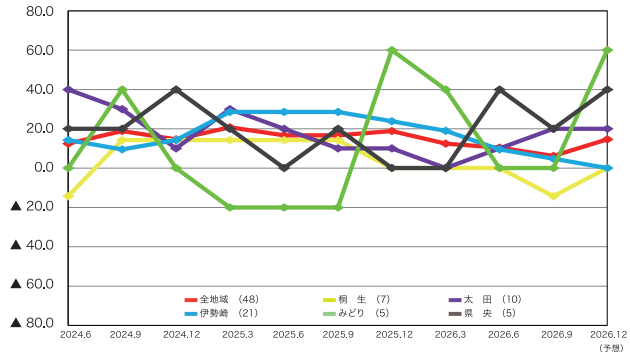


●主要項目DI

	前期	今期	来期見通し
業況	1.8	8.3	8.3
売上高	8.3	9.2	6.4
収益	1.8	4.6	0.9
料金価格	19.3	13.8	8.3
材料価格	33.0	21.1	19.3
資金繰り	▲ 2.8	▲ 4.6	▲ 1.8

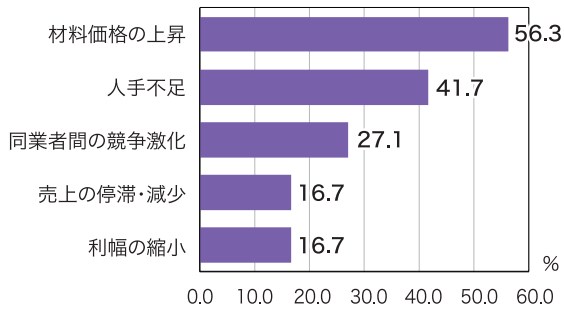
建設業　価格転嫁に課題残るも、堅調な受注環境により売上増加。

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	10.4	6.3	14.6
桐生市	0.0	▲ 14.3	0.0
太田市	10.0	20.0	20.0
伊勢崎市	9.5	4.8	0.0
みどり市	0.0	0.0	60.0
県央	40.0	20.0	40.0

●経営上の問題点

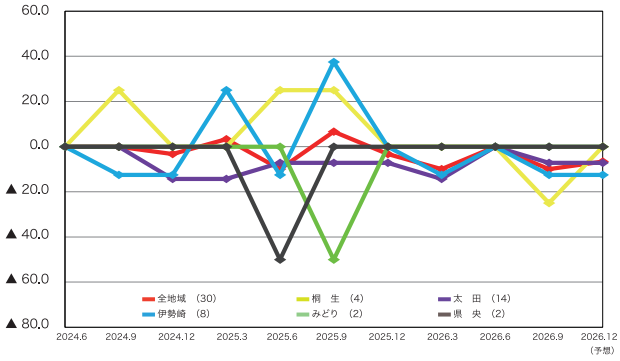


●主要項目DI

	前期	今期	来期見通し
業況	10.4	6.3	14.6
売上高	4.2	14.6	16.7
収益	▲ 6.3	▲ 2.1	▲ 2.1
請負価格	35.4	39.6	29.2
材料価格	47.9	56.3	47.9
資金繰り	2.1	▲ 6.3	0.0

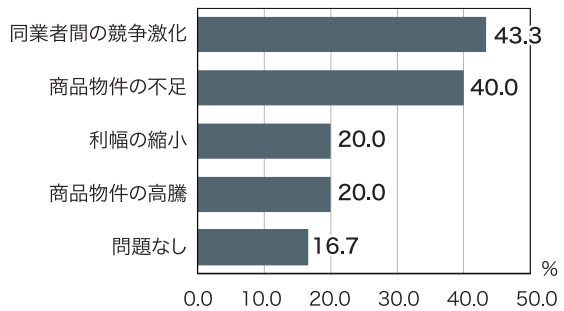
不動産業　商品物件の不足に加え仕入価格高騰により収益悪化。

●地域別DI推移



	前期	今期	来期見通し
全地域	0.0	▲ 10.0	▲ 6.7
桐生市	0.0	▲ 25.0	0.0
太田市	0.0	▲ 7.1	▲ 7.1
伊勢崎市	0.0	▲ 12.5	▲ 12.5
みどり市	0.0	0.0	0.0
県央	0.0	0.0	0.0

●経営上の問題点

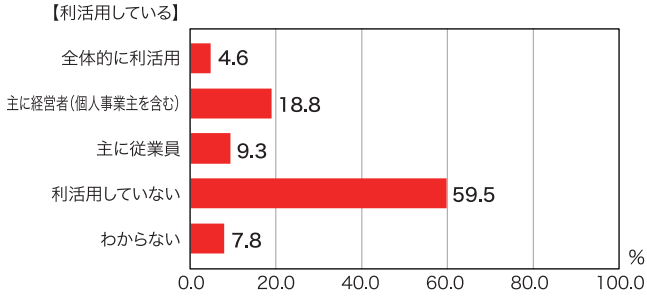


●主要項目DI

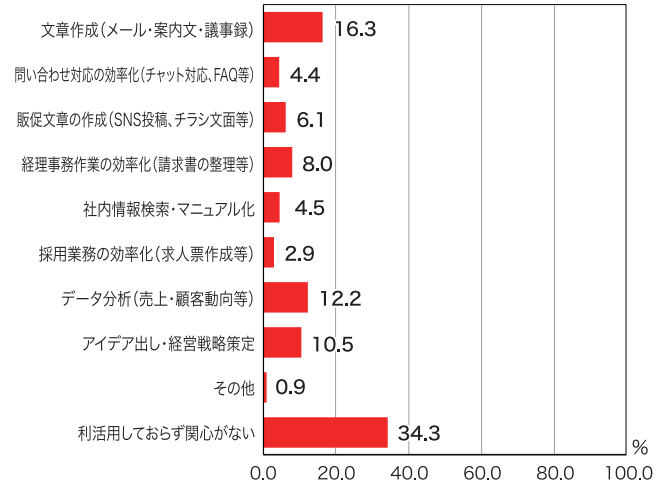
	前期	今期	来期見通し
業況	0.0	▲ 10.0	▲ 6.7
売上高	6.7	▲ 6.7	3.3
収益	▲ 6.7	▲ 16.7	▲ 10.0
販売価格	6.7	6.7	6.7
仕入価格	10.0	13.3	10.0
資金繰り	0.0	3.3	3.3

特別調査 【中小企業における生成AIの利活用について】

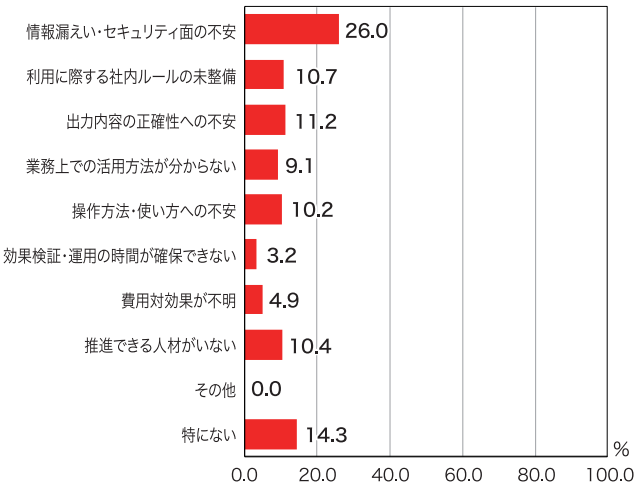
Q1. 貴社では、業務上で生成AI（ChatGPT,Gemini、Claude、DeepSpeek等）を利活用していますか。 利活用している場合は業務上で、主にどのような方が使っていますか。次の中から1つ選んでお答えください。



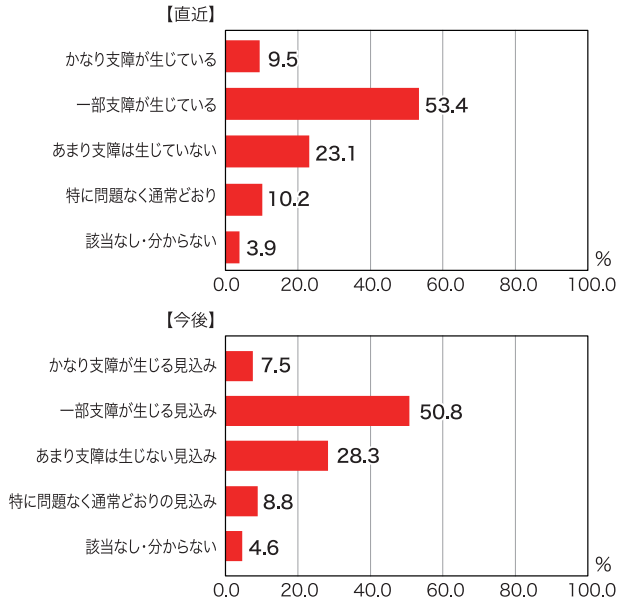
Q2. 貴社では、業務上で生成AIをどのような用途で利活用していますか。また、現時点で利活用していない場合は、どのような用途での利活用に関心がありますか。 次の中から当てはまるものについて3つ以内で選んでお答えください。



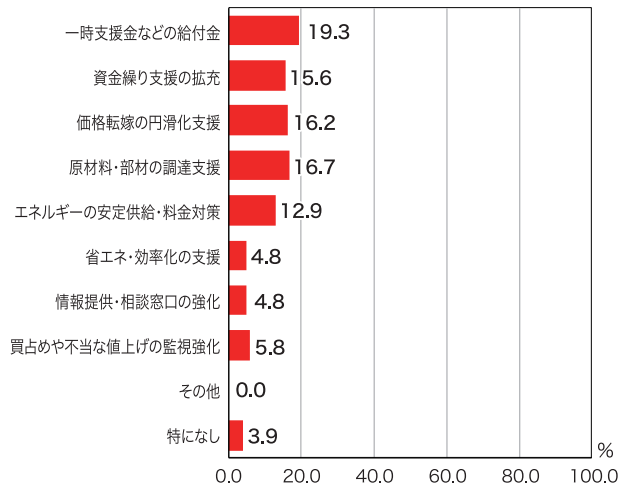
Q3. 貴社が生成AIを業務で利活用する上で、課題となる点は何ですか。もし現時点で利活用していない場合は、その理由は何ですか。次の中から当てはまるものについて3つ以内で選んでお答えください。



Q4. 2026年春以降の中東情勢の混迷等により、貴社では原材料や商品等の調達（仕入れ）に際して、欠品や納期遅れ等、価格面以外での支障が生じていますか。 直近（6ヶ月程度）の状況について次の中から、今後（6ヶ月程度）の見通しについて次の中から最も当てはまるものをそれぞれ1つずつ選んでお答えください。



Q5. 中東情勢の混迷等により、原油価格等の高騰や、原材料・商品等の調達が困難な状況が生じています。これを受けて、今後、行政に求める支援策は何ですか。次の中から当てはまるものについて3つ以内で選んでお答えください。



HUREX human resource experts | 地域密着の転職エージェント

経営課題と未来戦略を人材で解決する



経営・幹部人材から専門人材まで、
貴社に伴走し、最適な人材をご紹介します。

入社後定着率 92%

導入企業数 6万社以上

よくある経営・採用のお悩み

- 応募が**集まらない**
- **管理職・専門職**の採用が難しい
- 採用の実務に**手が回らない**
- **経営・幹部人材**を探したい
- **後継者が**見つからない

そのお悩みに ヒューレックスが伴走支援します

強み01 専門性と相性を見極める”マッチングスキル”

人材コンサルタントが企業と転職希望者の間に立ち、スキルや採用要件を丁寧に整理。**考え方や社風との相性まで見極め、双方に合う出会い**をつくります。

強み02 地域企業にフォーカスした”採用支援ノウハウ”

知名度や待遇面、採用人員・ノウハウなど、地域企業特有の課題に合わせて採用活動を支援。**地域企業の経営者と二人三脚で採用を進める「第二人事部」として伴走**します。

強み03 地域ごとに収集した”豊富な人材データベース”

幅広い求人媒体との連携を通じて、全国の転職希望者情報を継続的に収集。**豊富なデータから貴社に合う人材を探し、地域での就業を希望するU・Iターン人材にもアプローチ**します。



採用したい人材が曖昧でも、お悩みのヒアリングや要件整理から伴走します。

当社の人材コンサルタントが貴社の
採用成功まで一気通貫でサポートします。



ご紹介可能な人材例

営業・管理職
新規開拓、法人営業、営業責任者など

経理・財務・人事
管理部門の即戦力、マネジメント人材

IT・DX人材
社内SE、ITエンジニア、DX推進人材

製造・技術職
機械、電気・電子、化学、食品など

経営人材・幹部
事業責任者、管理職、次世代幹部など

後継者
後継者候補、中継ぎ人材など

サービスの流れと内容

01	02	03	04	05
未来戦略のヒアリング	人材要件の整理	人材サーチ・候補者の紹介	書類選考・面接	内定・入社
事業の方向性や経営課題を整理します。	必要な役割やスキルを明確にします。	条件に合う人材を探し、ご紹介します。	日程調整や候補者対応を代行します。	条件調整から入社までフォローします。

採用実務の代行

- 求人要件の整理
- 求人票の作成支援
- 候補者の選定・推薦
- 応募書類の管理
- 面接日程の調整
- 候補者への合否連絡
- 内定条件の調整・通知
- 入社の確認・フォロー

安心の完全成功報酬制

初期費用
採用決定まで
0円

求人依頼、ヒアリング、候補者の推薦、面接まで、採用が成立するまで費用は発生しません。

REVICareer（レビキャリ）の相談は桐生信用金庫へ

REVICareer（レビキャリ）給付金
最大420万円

年収500万円以上の人材採用など、制度要件を満たす場合に活用できる可能性があります。

※制度要件・対象可否・給付額は、個別にご確認ください。

求人票がなくてもOK!

経営に直結する人材のお悩み、まずはお気軽にご相談ください。

HUREX human resource experts ヒューレックス株式会社

0120-14-1150
受付時間 9:00~21:00

Webからの問い合わせはこちらから ▶

AI活用で業務効率化？“使いどころ”を整理



AIの活用は、いまや一部の専門分野だけでなく、日常業務の効率化を支える手段として広がりつつあります。しかし、「AIを業務にどう活用すればよいのか分からない」「どの仕事で役立つのかイメージしづらい」と感じるケースも多いのではないでしょうか。

AIは「作業」ではなく「業務プロセス」に効く

AIの活用というと、特定の作業を自動化するツールのように捉えられることも少なくありません。
実際には、AIは特定の作業だけを担うというより、業務を進める中で発生するさまざまな工程を支援する形で力を発揮するケースが多く見られます。
AI活用を考える際は“どの業務をAIに任せるか”ではなく、“業務のどの工程でAIを活用できるか”という視点で捉えることが重要になります。

AIが得意な領域／苦手な領域

AI活用を進める上では、**AIが得意とする領域と、人が判断や作業を担う領域を整理しておくことが重要です。**
一般的にAIが力を発揮しやすいのは、大量の情報を短時間でまとめたり、文章の構成案を作成したりといった場面で、効率化につなげることが可能です。
その一方で、企業固有の事情を踏まえた判断や重要な意思決定などは、人による確認や調整が不可欠です。

■ 業務効率化につながるAI活用の5つの型

型1：情報収集・比較・整理
（下調べ／論点整理）
特定のテーマについて概要を整理したり、複数の選択肢の特徴を比較したりする場面において、短時間で情報をまとめる

型2：要点整理・要約
（長文／会議メモ／メール）
資料や記事の要約、会議メモの整理、長いメールの要点把握など、情報を簡潔にまとめる

型3：たたき台作成
（文章・構成・テンプレ化）
企画書や報告書の構成案、メールの文面、説明文の草案など、文章の出発点となる案を作る際に活用

型4：チェック・改善
（表現統一／抜け漏れ／リスク観点）
誤字脱字の確認や文章の表現を整える、内容に抜け漏れがないかを確認、別の視点から改善点を提示するなどの用途で活用

型5：コミュニケーション補助
（言い回し／翻訳／要旨化）
メールの言い回しを整える、文章を分かりやすく言い換える、外国語の翻訳や要旨の整理を行うといった場面で活用

◆ このようなお困りごと・ご要望はありませんか？

- 会議の議事録作成に、**多くの時間**を費やしている。
- 会議等の重要な打合せ記録が、後から確認しにくい。
- 商談内容を**漏れなく日報に記録**することに苦労している。
- 内容が十分でないため、上司や他部署への **共有が困難**である。

商品をもっと知りたい方や無料トライアルは
https://toruno.biz/business/
ご希望のお客様には専門スタッフがサービスの説明をさせていただきます。

打合せや商談の内容を AIで要約・整理。

“まるごと”記録
「toruno」は会議中の発言のテキストや会議の音声、画面キャプチャをまるごと記録します。会議の記憶を、いつでも鮮明に呼び覚ますことができます。

かんたん共有
記録した会議は、他の人に簡単に共有できます。テナント内のメンバーへは閲覧・編集権限を付与したり、テナント外の人へはURLとパスコードのセットで共有することができます。

タグ付け/頭出し再生
重要な発言はタグ付け（重要・決定事項・ToDo）をすることができます。
気になる発言は音声を頭出し再生することができます。

動画/音声ファイルの文字起こし
動画や音声ファイルも、ファイルアップロードで文字起こしすることができます。
iPhoneアプリでも利用可能。
※対応ファイル形式・容量などに制限があります

AI要約※toruno ビジネスAI要約プランの契約が必要です
生成AIを使って、文字起こし結果を簡単要約
議事録作成や商談報告が効率化！
要約結果をダウンロードやコピーし、共有。
要約結果をkintone連携もできます。
※生成AIの学習には利用されません。

会社・業界用語を登録
「toruno」には、会社用語や業界用語を所定のフォーマットで登録していただくと、それらも認識できるようになる辞書機能があります。

リコージャパン株式会社　群馬支社

GXへの取り組みが企業価値を高める

エネルギーコストの上昇は、企業規模を問わず経営に影響を及ぼす課題となっています。まずは自社のエネルギー使用状況を正確に把握し、優先順位を見極めた上で実行可能な施策から着実に進めることが重要です。



～群馬県内企業でも広がる脱炭素経営～



県内製造業では空調やLED更新など、省エネ・創エネの取り組みが広がる

GX（グリーントランスフォーメーション）は、エネルギーの使い方や事業のあり方そのものを見直し、脱炭素と収益力を同時に高めていく取り組みです。国は「GX2040ビジョン」を掲げ、産業構造の転換を後押しする方針を示しています。群馬県内でも、相談窓口や支援メニューの充実が進み、企業規模を問わず第一歩を踏み出しやすくなっています。

電力高騰とCO_2削減要請が経営課題に

上がり続ける電気代や燃料費は、限られた人数で現場を支える中小企業にとって大きな負担です。売価に転嫁できなければ、そのまま手元の利益が細ることになります。GXは壮大な環境活動ではなく、まずは日々の光熱費を押さえるための工夫ととらえると分かりやすくなります。空調の運転時間や設定温度の調整、使っていない場所の消灯といった日々の運用の工夫は、やり尽くしている企業も多いはずです。だからこそ、その先にどんな手が残されているのかを考えていきましょう。

身近な会社から始まる脱炭素の一歩

企業は、まず電力使用量の見える化から始め、LED照明や高効率空調への切替、運用の見直しといった身近な改善を積み上げています。こうした小さな一歩がデータとして蓄積されることで、排出量の算定や中長期のロードマップづくりへと自然につながります。もっとも、何をどの順番で進めれば効果が出るのかは、自社だけで判断しにくいのが実情です。先行する企業の試行錯誤を知れば、遠回りを避けられます。その接点となるのが、下記のカーボンニュートラル倶楽部です。

カーボンニュートラル倶楽部のご案内

リコージャパンが運営する会員制コミュニティ。脱炭素経営の最新情報や他社事例を共有し、「何から始めればよいか分からない」企業も第一歩を踏み出せます。
URL:https://www.ricoh.co.jp/about/business-unit/smart-energy/carbon-neutral-club

QRコード

RICOH リコージャパン株式会社
カーボンニュートラル倶楽部
CARBON NEUTRAL CLUB

リコージャパン株式会社　群馬支社



なぜ、今、収益力改善が必要なのか？

国が進める中小企業の稼ぐ力の強化

人手不足や物価上昇、賃上げへの対応が求められる中、国は中小企業の持続的な成長に向けて、価格転嫁の促進・DXやAIの活用による生産性向上・稼ぐ力の強化・賃上げ環境整備を重要な施策として掲げています。

株式会社フォーバルが支援！

全国約50,000社の中小企業の支援実績を持つフォーバルは、地域の中小企業の収益構造や経営課題を可視化し、収益力改善へ導く「可視化伴走支援」を通じて、持続的に利益を生み出せる経営体質づくりを支援します。

FORVAL
「新しいあたりまえ」で、新しい世界を創る

中小企業の収益力改善と持続的な賃上げの実現の支援に向けて、包括連携協定を締結

桐生信用金庫 × FORVAL
「新しいあたりまえ」で、新しい世界を創る



（左から）桐生信用金庫　常務理事　生方隆志、株式会社フォーバル　常務執行役員　関東・甲信越カンパニー長　小林功典

桐生信用金庫と株式会社フォーバルは包括連携協定を締結しました。収益力改善を目指す企業に対し、連携した伴走支援を行います。多様化する地域企業の経営課題解決に取り組み、中小企業の成長と、その先の地方創生へとつなげます。

企業向け支援内容

収益力改善

売上拡大、価格転嫁、コスト構造の見直し、利益管理を通じて「稼ぐ力」を強化

デジタル化・DX化

企業の状況に応じたデジタル活用を通じて業務効率化・生産性向上を支援

人材・組織課題

採用、育成、定着、賃上げ対応など、人材・組織面の課題解決を支援

売上拡大

販路開拓や営業強化のほか、マッチング、WEB活用を通じて売上拡大を支援

ご支援の流れ



可視化伴走支援による収益力改善事例

事例①　製造業
原価の可視化で価格転嫁と黒字化を実現

Before（課題）	支援内容	After（成果）
• 原価を把握できない • 見積作成は経営者頼り • 営業に時間を割けない	• 全製品の原価を算出 • 見積作成業務を標準化 • 値上げ交渉の根拠をデータ化	• 価格転嫁に成功！ • 粗利率＋５％改善！ • 営業利益+21百万円！ • 2期赤字から黒字転換！

原価が見えれば、堂々と価格交渉ができる

高い技術力を持つ老舗製造会社が2期連続赤字から黒字転換に成功

事例②　一般建築
経営のリアルタイム可視化で収益力改善

Before（課題）	支援内容	After（成果）
• 経営数値をリアルタイムに把握できない • 経費は年度ごとの把握にとどまる • 経常利益は赤字	• 収支を月次で把握 • 経費をリアルタイムで管理 • Web活用で受注拡大	• 販管費率 約7%抑制！ • Web活用で月4～10件を受注！ • 経常利益率がUPし、黒字化に成功！

月次の数字が見えれば、経費を調節できる

販管費の抑制に成功し、会社の経営体質を改善、黒字化に成功

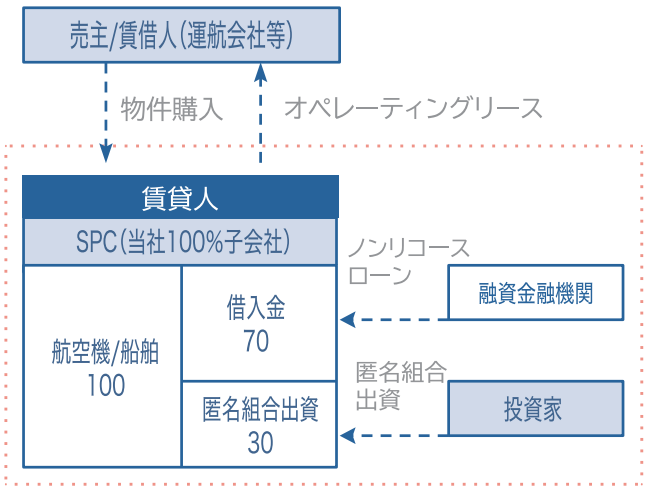
株式会社フォーバル

本社：東京都渋谷区神宮前、群馬オフィス：前橋市千代田町
事業内容：中小・小規模企業への経営コンサルティング、IT・デジタル化支援、事業承継、販路拡大支援等
ＵＲＬ：https://www.forval.co.jp
※ご相談は無料でお受け致します。お近くの桐生信用金庫までお気軽にお問い合わせください。

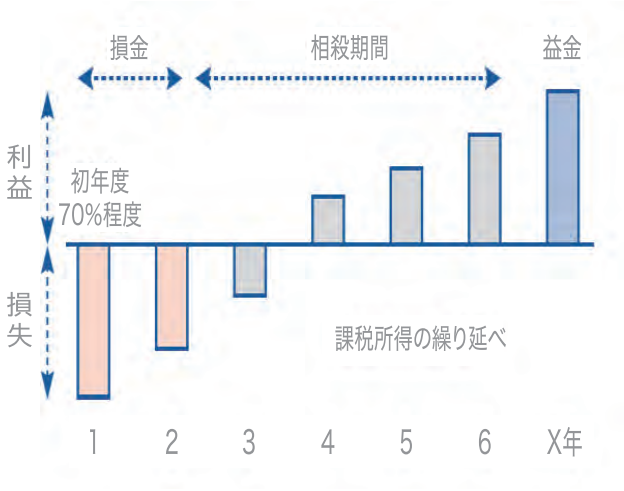
日本型オペレーティングリース事業への投資

日本型オペレーティングリース事業への投資とは、
航空・海運会社へ航空機や船舶等をリース（賃貸借）する事業に出資し、
出資した事業からの事業損益の取り込みやキャピタルゲインの獲得を目指すもの。
財務・経営戦略を強化する選択肢の一つとしてご活用いただいております。

スキームイメージ



投資効果イメージ



① 初年度に大きな繰り延べ効果

定率法による減価償却と借入によるレバレッジ効果により、投資初年度に多額の損金（出資金額の70～80%程度＊1）を計上することができます。
課税所得を繰り延べることで、内部留保の蓄積が可能です。

＊1 損金計上割合は商品の内容により異なります

② 出資金全額を損金計上

支払保険料の40～60%＊2を損金として計上できる定期保険等に対し、オペレーティングリースは出資金の全額を損金として計上することができます。

＊2 損金計上割合は保険の種類・内容により異なります

③ キャッシュアウトは原則出資時1回

キャッシュの支出は原則出資時の1回。
毎期支払保険料が発生する生命保険などに比べて、一時的な利益に1度の支払いで対応することができます。

④ 多額の金額にも対応

出資金額は基本的に50百万円からですが、出資金額に応じて損金計上額が増えますので、大きな課税所得が発生した場合にも活用いただけます。

主な活用事例

■ 一時的な利益対策

- ✓ 本業の特需による利益
- ✓ 不動産売却・株式売却・事業売却などの特別益
- ✓ 満期や解約等による受取保険金
- ✓ オペレーティングリースの償還益　等

■ 中長期的な財務計画

- ✓ 将来の利益水準の確保
- ✓ 将来発生する費用への備え
  - ・ 役員退職金支払い
  - ・ 設備投資
  - ・ 既存事業からの撤退費用　等

■ 事業承継

- ✓ 円滑な自社株移転　等

SBIリーシングサービス株式会社

〒106-6014
東京都港区六本木1-6-1　泉ガーデンタワー14F
TEL:03-6229-0670
URL:https://www.sbils.co.jp/

【金融商品取引業者】 関東財務局長（金商）第3016号
【加入協会】一般社団法人　第二種金融商品取引業協会

手数料等の諸費用について
ご案内する商品に応じ、組成に係る手数料、期中の管理費用等、保険料・保証料、リマーケティング・フィーその他の費用および匿名組合持分を購入する形で出資する場合の経過利息相当額をご負担いただきます。具体的な内容・金額・計算方法等は商品ごとに異なるため、各商品の出資案件のご案内等の資料をご確認ください。

本件投資のリスクについて
ご案内する商品については、原則として為替リスクが伴い、外貨建ての分配金、購入選択権行使価格、リース物件の売却代金等は、為替変動により円換算額が変動し、損失または出資元本の毀損が生じる可能性があります。また、元本保証はなく、元本割れや、追加出資を含め当初出資額を超える損失が生じる場合があります。中途解約ができず、売却も困難である等、流動性が低い商品であること、投資期間が予定より延長または早期終了する可能性があることその他の具体的なリスクについては、各商品の出資案件のご案内等の資料をご確認ください。

本資料に関するご留意事項
当社は金融商品取引業に関し、お客様から直接金銭・有価証券をお預かりしません。また、当社がご案内する商品は預金等ではなく、預金利息は付されず、預金保険制度の対象ではありません。
本資料の権利は当社に帰属し、無断での複製・転送等を禁止します。

～ご存じですか？　知財の無料相談窓口～

知財は ここから。

INPIT（インピット） 群馬県

知財総合支援窓口

経営者の皆さん、特許や商標、意匠、著作権など「知的財産権（知財）」について気になることはありませんか？

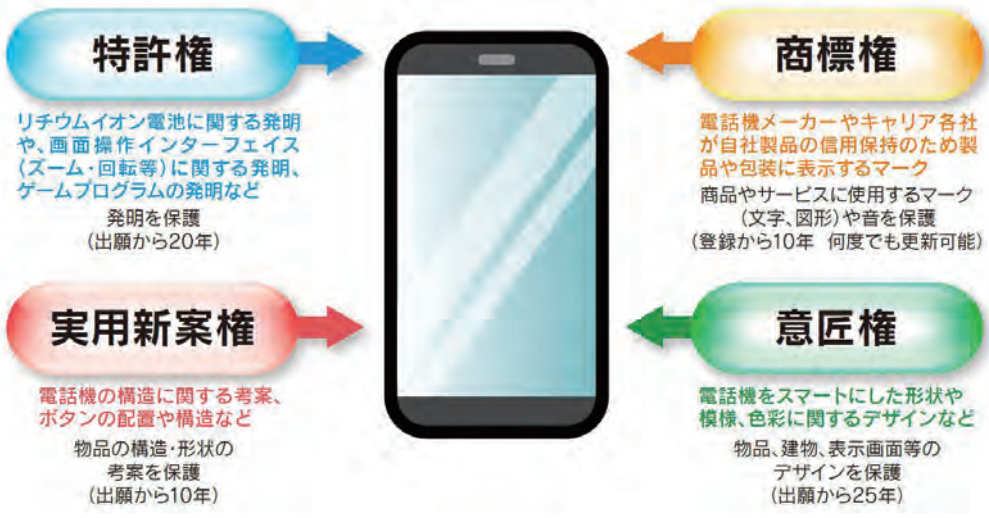
INPIT群馬県知財総合支援窓口は、新しい技術や商品開発の権利保護、ネーミングやブランディングなど、さまざまな知財のご相談に、専門家が無料で対応します。

「知的財産権」は経営戦略にも役立ちます。 ぜひ、無料相談をご活用ください！

～こんな場合にはご相談ください～

- ☐ 他社の特許や商標を無料で検索する方法を知らない。
- ☐ 社内に知的財産に関する教育を受けた者がいない。
- ☐ 契約内容について、知的財産に詳しい弁理士や弁護士に相談したことがない。
- ☐ 展示会・商談会に出展する予定がある。
- ☐ 社外に出せる情報と出せない情報を区別していない。
- ☐ 海外展開する予定がある。

～知的財産権の例～　スマートフォン1つにもこれだけ知財が関係しています。



～ ご相談の流れ ～

STEP 01



① まずはお電話ください！

STEP 02



② 窓口担当者がご相談に対応します。

STEP 03



③ 必要に応じて知財専門家等による支援を行います。

STEP 04



④ フォローアップ支援を行います。

～私たちがご相談をお受けします～



前橋窓口
神林　賢蔵



前橋窓口
中田　謙一



前橋窓口
道辻　義彦



前橋窓口
髙橋　始



太田窓口
櫻井　郁朗

～窓口のご案内～

9:00～17:00(12:00～13:00を除く)
(休日:土曜・日曜・祝祭日・年末年始)

前橋窓口

〒379－2147
前橋市亀里町884－1
群馬産業技術センター1階
TEL　027－290－3070

太田窓口

〒373－0019
太田市吉沢町1058－5
東毛産業技術センター1階
TEL　0276－55－5464

※知財総合支援窓口事業は、一般社団法人 群馬県発明協会が、独立行政法人 工業所有権情報・研修館(INPIT)から受託して運営しています。

経済産業省 関東経済産業局委託事業
令和8年度 中小企業・小規模事業者ワンストップ総合支援事業

群馬県 よろず支援拠点



対応時間
平日（祝・休日除く）
9:00～17:00
電話番号
027-265-5016
前橋市亀里町884-1
群馬産業技術センター
1階

国が設置した 無料の経営相談所

「稼ぐ力」づくりを支援します！

「よろず支援拠点」は国が設置した無料の相談所です。皆さまが直面した経営課題の解決や、将来に向けての収益化強化および経営力向上について、しっかり伴走してご対応いたします。どうぞお気軽にご利用ください。

相談件数	満足度	解決件数
約8,000	97.5%達成	280件以上

※令和7年度実績

CHANGE! CHALLENGE!

利益拡大　IT活用　集 客　経営改善　創 業
デザイン　経営知識　事業承継　施策活用

ホームページ　instagram
youtube　facebook



群馬県よろず支援拠点
公式キャラクター **よろずん**

群馬県よろず支援拠点
新サービスのご案内

群馬県よろず支援拠点では、成長を目指す事業者様の経営課題に応じて、フェーズ1とフェーズ2の二段階による伴走支援を本格的に開始します。
『目の前の課題解決』から『将来を見据えた収益力強化』までを一貫してご支援し、事業者様の経営スキルの向上・自走化をサポートさせていただきます。

ご支援の流れ

フェーズ1

目の前の経営課題を迅速に支援します。

（ご相談例）

- 経営状況のヒアリングと課題の整理
- 資金繰り、売上拡大、販路拡大に関するご相談
- 原価管理、価格転嫁に関するご相談
- 人手不足、業務の効率化に関するご相談
- 各種支援機関のご紹介等による連携支援

フェーズ2

将来像から逆算し、採算を“見える化”しながら継続的な伴走支援を実施します。

賃上げや成長投資の原資確保など、中期的な利益目標の実現に向け、”採算の可視化”を進めながら課題設定と解決を継続的にご支援します。
ご支援にあたっては、必要に応じて各種支援機関等と連携し事業者様の収益力強化と自走化をご支援します。

※フェーズ2支援にあたっては決算書等財務諸表のご提出が必須となります。また公的支援機関のため作業代行は致し兼ねます。

群馬県よろず支援拠点・（公財）群馬県産業支援機構は、
事業者様の成長段階に応じてワンストップでご支援を提供します！

創業期	成長期	成熟期	次世代へ
■ 事業計画の策定	■ 売上拡大	■ 生産性向上	■ 後継者育成
■ 資金調達	■ 資金調達	■ 組織開発	■ 事業譲渡
	■ 商品開発	■ 経営改善	など

まずはお気軽にご相談ください!

電話:027−265−5016

群馬県よろず支援拠点

FAX 027-265-5075 MAIL yorozu@yorozu-gunma.go.jp

www.yorozu-gunma.go.jp

群馬県よろず支援拠点
（（公財）群馬県産業支援機構）

前　橋　拠　点:〒379-2147 前橋市亀里町884-1 群馬産業技術センター1F
おおたブランチ:〒373-0057 太田市本町29-1 ものづくりイノベーションセンター2F

群馬労働局からお知らせ

群馬県最低賃金 ＼57円UP!／

時間額

1,120円

令和8年10月3日発効



厚生労働省　たしかめたん



チェックマん

働く人も、雇う人も、確認を忘れずに ☑

最低賃金とは？

- ☑ 年齢に関係なくアルバイトも含む働くすべての人が対象！
- ☑ 都道府県ごとに決められ、毎年改正検討！
- ☑ 最低賃金未満の労働契約は無効！最低賃金額が適用！
- ☑ 産業によっては、特定最低賃金が適用！
- ☑ 地域別最低賃金の不払は50万円以下の罰金！

賃上げ支援策のご案内

厚生労働省は事業主の皆さまの賃上げを支援しています。

賃金引き上げ特設ページ

賃金引き上げの取り組み事例や業種別の平均的な賃金額を掲載しています。

お問い合わせ

群馬労働局賃金室または最寄りの労働基準監督署へ

厚生労働省　群馬労働局　賃金室

お問い合わせ　027-896-4737

群馬労働局からお知らせ

令和８年１０月１日からハラスメント対策が強化されます！

カスタマーハラスメント対策が事業主に義務付けられます

●職場におけるカスタマーハラスメントとは、以下の３つの要素を全て満たすものです。
①顧客、取引先、施設利用者（駅、空港、病院、学校、福祉施設、公共施設等の施設を利用する者）等が行う言動であって、②雇用する労働者が従事する業務の性質その他の事情に照らして社会通念上許容される範囲を超えたものにより、③労働者の就業環境が害されるもの

●事業主が講ずべき具体的な措置の内容等は、以下の通りです。
・事業主の方針等の明確化及びその周知・啓発
・相談体制の整備
・事後の迅速かつ適切な対応
・対応の実効性を確保するために必要なカスハラの抑止のための措置
・そのほか併せて講ずべき措置
（相談者等のプライバシーを保護するために必要な措置を講じ、労働者に周知する。
相談したこと等を理由として不利益な取扱いをされない旨を定め、労働者に周知・啓発する。）

求職者等に対するセクハラ対策が事業主に義務付けられます

●求職者等（就職活動中の学生やインターンシップ生等）に対しても、セクシュアルハラスメントを防止するための必要な措置を講じることが事業主の義務となります。

●事業主が講ずべき具体的な措置の内容等は、以下の通りです。
・事業主の方針等の明確化及びその周知・啓発
・相談体制の整備
・事後の迅速かつ適切な対応
・そのほか併せて講ずべき措置
（相談者等のプライバシーを保護するために必要な措置を講じ、労働者及び求職者等に周知する。
労働者が事実関係の確認等の事業主の措置に協力したこと等を理由として、解雇その他不利益な取扱いをされない旨と定め、労働者に周知・啓発する。）

〇群馬労働局のホームページからハラスメント対策の資料をダウンロードしてご活用いただけます。

〇ポータルサイト「あかるい職場応援団」では、事業主が講ずべき措置内容などを掲載しています。

厚生労働省　群馬労働局　雇用環境・均等室

お問い合わせ　**027-896-4739**

Business Matching Fair

ビジネスマッチングフェア2026

入場無料

170の企業・団体がブース出展

出展者一覧

スタートアップ《2》

1	G-cube㈱	学生歓迎
2	3PAC㈱	学生歓迎

健康・福祉・介護《5》

3	エスファイブ㈱	学生歓迎
4	桐生メディテック㈱	学生歓迎
5	HAPPINESSKEY㈱	
6	㈱孫の手	学生歓迎
7	ルアン㈱	学生歓迎

繊維・テキスタイル《7》

8	石川　服飾雑貨企画製造販売	学生歓迎
9	㈱イノウエ	学生歓迎
10	㈱金加	学生歓迎
11	ジューク19㈱	学生歓迎
12	㈲TRA	学生歓迎
13	㈱松原新	学生歓迎
14	㈱ユニマーク	学生歓迎

ICT・IoT・DX《9》

15	㈲アイエンジニアリング	
16	㈱アイクルー	学生歓迎
17	㈱kaoiri	学生歓迎
18	㈲カナイ商事　わたらせPCスクエア	
19	㈱凱飛	
20	㈱ケンシロウ	
21	システム・アルファ㈱	
22	㈱数理設計研究所	学生歓迎
23	㈱両毛ビジネスサポート	学生歓迎

建設・建材《20》

24	㈱明石	学生歓迎
25	石川瓦工業㈱	学生歓迎
26	㈲籠島装業	
27	河合ハウス工業㈱	
28	㈱桐生住宅設備	
29	草処建設㈱/モックの家	
30	Ground　Art　Wall	学生歓迎
31	㈲K-TEC	学生歓迎
32	㈱佐藤	学生歓迎
33	㈱三興エンジニアリング	学生歓迎
34	㈱シマダ工務所	学生歓迎
35	㈱田尻	学生歓迎
36	㈱D. S. C	学生歓迎
37	㈱中里鉄工	学生歓迎
38	ネオミーファーム㈱	学生歓迎
39	PRO-STEP㈱	学生歓迎
40	㈱野村建設工業	学生歓迎
41	ベルズイン・みどり岩宿駅前	学生歓迎
42	㈱森エンジニアリング	学生歓迎
43	㈱和光金属	

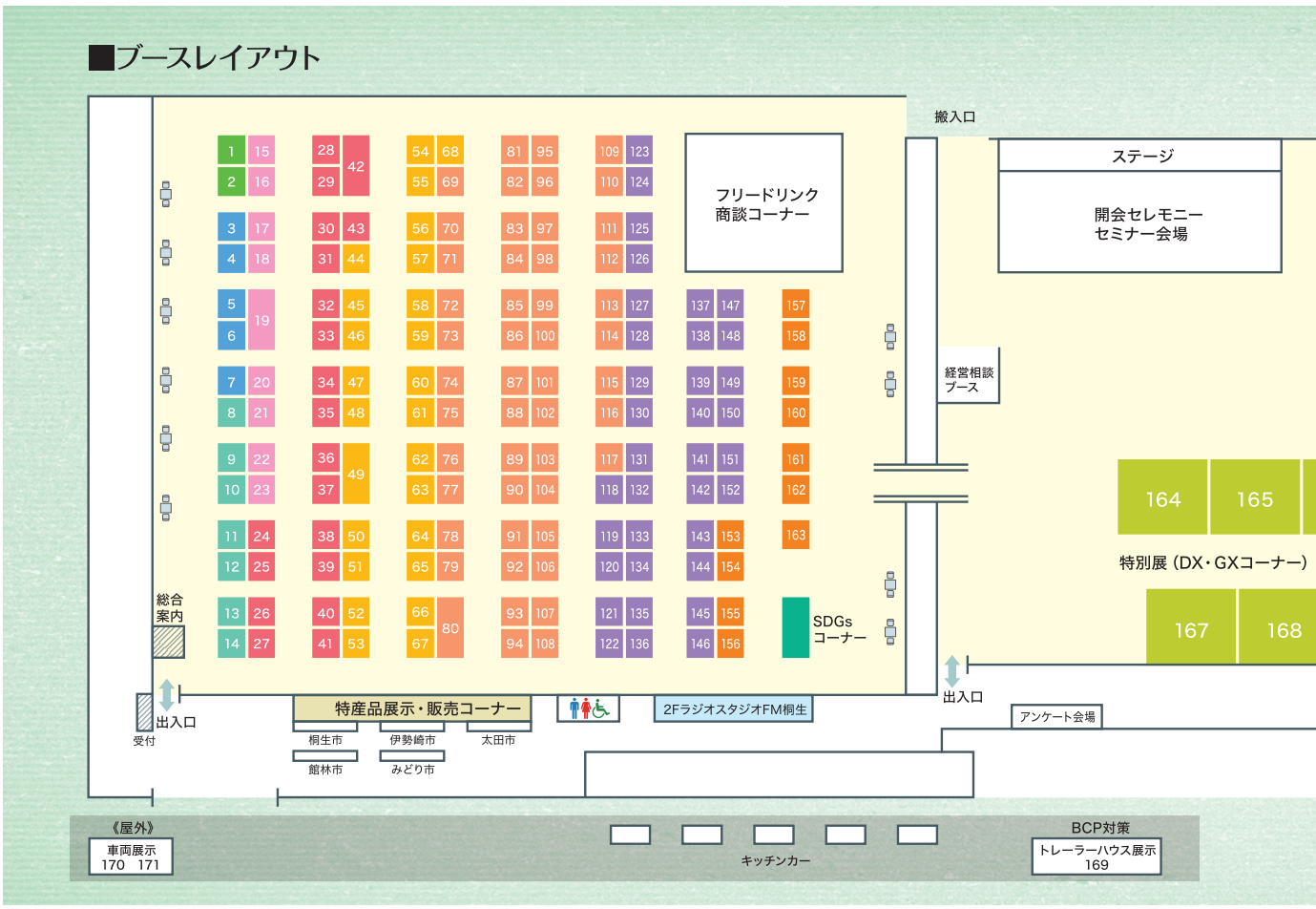
商社・物流・サービス《25》

44	㈱アイ・リンクホールディングス	学生歓迎
45	味の玉手箱　あぶらや	学生歓迎
46	ALSOK北関東㈱	学生歓迎
47	オオラ美装㈱	学生歓迎
48	カナイ石油㈱	学生歓迎
49	カンダホールディングス㈱	学生歓迎
50	㈱桐生タイムス社/東日印刷㈱	学生歓迎
51		
52	㈱KJ Internacional	学生歓迎
53	㈱コグレ	学生歓迎
54	㈱シムックス	学生歓迎
55	㈱しんきんカード	学生歓迎
56	Sweet　Home　桐生みどり店	
57	㈱スター交通	学生歓迎
58	セコム上信越㈱	学生歓迎
59	㈲巽社	学生歓迎
60	ハウスクリーニング　アップ	
61	日野自動車㈱	学生歓迎
62	㈱フォレストコーポレーション	学生歓迎
63	㈱FUJI	
64	㈲フジタ工芸	学生歓迎

金属・機械・化学・プラスチック《49》

65	メディアランド・ウイング㈱	学生歓迎
66	㈱矢野	学生歓迎
67	㈲ヤマト	学生歓迎
68	㈱リョウモウクリエイティブプロダクツ	学生歓迎
69	新井工業㈱	学生歓迎
70	㈲アライ・サンズ	学生歓迎
71	㈱アリギス	学生歓迎
72	㈱石川製作所	学生歓迎
73	石坂電器㈱	学生歓迎
74	一八商会	
75	㈱エヌケー工業	学生歓迎
76	㈱エヌシー・テック	学生歓迎
77	㈱オガタ・エスメック	学生歓迎
78	㈱岡田製作所	学生歓迎
79	㈱オギテック	学生歓迎
80	㈱岩崎工業	学生歓迎
81	㈲金井シャーリング	学生歓迎
82	鏑木精機㈲	
83	共栄精機㈱	学生歓迎
84	㈱協和	学生歓迎
85	桐生工業㈱	学生歓迎
86	㈱コーホー・テクノ	
87	コガックス㈱	学生歓迎

■ブースレイアウト



日時 2026年11月12日(木)　10:00～16:00
会場 桐生市民体育館（桐生ガススポーツセンター）
【主催】桐生信用金庫
【共催】館林信用金庫　桐生市　伊勢崎市　太田市　館林市　みどり市　桐生商工会議所

詳しくはQRコードから
特設Webサイトを
ご覧ください。
ご来場をお待ちしています。



88	㈱小林機械	学生歓迎
89	㈲小林工業	学生歓迎
90	㈱桜井工業	学生歓迎
91	㈲さくら精機	
92	三共㈱	
93	㈲三協スプリング	学生歓迎
94	㈱三興製作所	学生歓迎
95	サンテクノ㈱	学生歓迎
96	島田工業㈱	学生歓迎
97	㈱正田製作所	学生歓迎
98	スバル工業㈱	学生歓迎
99	㈱清田アルマイト	学生歓迎
100	㈱ZEST	学生歓迎
101	㈲五月女鉄工	学生歓迎
102	㈱大明	学生歓迎
103	㈱デイテク	学生歓迎
104	㈱トーエイ　ダイカスト事業部	学生歓迎
105	㈱西田ネーム	
106	㈲永井製作所	学生歓迎
107	ナカムラ精密㈱	学生歓迎
108	㈱奈良原産業	学生歓迎
109	㈱日本アクチュエータ工業	学生歓迎
110	㈱ハイテック・プレシジョン	
111	萬基商事㈱	
112	眞木産業㈱	
113	㈱マルナカ	学生歓迎
114	㈲茂木製作所	学生歓迎
115	㈱モミモ	学生歓迎
116	㈱山岸鍛工	学生歓迎
117	㈲ユニーク工業	学生歓迎

その他の分野 《35》

118	三高電機㈱	学生歓迎
119	㈱アイブレイン	学生歓迎
120	㈱Ａｃｈｉｅａｍ	学生歓迎
121	アライ商会㈱	学生歓迎
122	㈱石川エナジーリサーチ	
123	㈱FM桐生	学生歓迎
124	㈱カラーズ	学生歓迎
125	ガレージスワット	学生歓迎
126	群馬クレインサンダーズ	学生歓迎
127	近藤酒造㈱	学生歓迎
128	thank you for㈱	学生歓迎
129	㈱サンコー電子	学生歓迎
130	JOETSUグループ	
131	昭和リース㈱	
132	第一紙工㈱	学生歓迎
133	太陽印刷工業㈱	学生歓迎
134	㈱建仁	学生歓迎
135	ついじ観光バス㈱	学生歓迎
136	㈱トーエイトレーラーハウス事業部	学生歓迎
137	永井紙業㈲	学生歓迎
138	㈱根岸園芸	
139	ね工房　森下　齊	
140	㈱はこまる	学生歓迎
141	ヒューレックス㈱	
142	㈱正英	
143	㈱マックスプラン	
144	㈱マルモ青木味噌醤油醸造場	学生歓迎
145	ミイダス㈱	
146	三高産業㈱/ミタカホールディングス㈱	学生歓迎
147	㈲三田三昭堂	学生歓迎
148	㈱ミツバアビリティ	
149	㈱ミツバサンコーワ	学生歓迎
150	明治安田生命保険　太田営業所	
151	㈲ユナ厨房	学生歓迎
152	笑って子育て　ロリポップ	学生歓迎

公共・産学連携・支援機関 《11》

153	INPIT群馬県知財総合支援窓口 ((一社)群馬県発明協会)	
154	群馬県信用保証協会	
155	群馬県　地域企業支援課	
156	群馬労働局	学生歓迎
157	国立大学法人　群馬大学	学生歓迎
158	りょうもうアライアンス ー大学・高専の知と技術で地域企業を支援するセーフティネットー	学生歓迎
159	公益財団法人群馬県産業支援機構 群馬県よろず支援拠点	
160	ジョブ産雇ぐんま	学生歓迎
161	㈱日本政策金融公庫　前橋支店	
162	(公財)日本フルハップ	
163	みどり市	

特別展　DX・GXゾーン 《5》

164	㈱NEXYZ.	学生歓迎
165	㈱システムスタイル/地球工房	
166	㈱SHITARA	学生歓迎
167	㈲マツダ商事	学生歓迎
168	リコージャパン㈱	学生歓迎

屋外展示 《3》

169	㈱トーエイトレーラーハウス事業部	学生歓迎
170	富士スバル㈱桐生店	
171	㈱ユーロブレッツア	

経営相談ブース
経営相談ブース
経営相談ブース
166

脱炭素セミナー開催（13時30分～14時30分）

【テーマ】環境問題と経営課題を同時に解決 ～法令規制迫る省エネ設備～
【講　師】株式会社 NEXYZ.　取締役営業統括本部長／松下 法生氏

こんな方におすすめのセミナーです！



◎物価高や燃料費高騰などにお悩みの事業者さま
◎CO_2削減の方法や手段にお悩みの事業者さま

提携工事店募集

株式会社NEXYZ.では提携工事店の募集をしております。下記要件を満たす企業で、提携をご検討される企業さまはお気軽にお問い合わせください。（事前予約制です）

主要募集要項〈下記を全て満たしている工事店さまを募集いたします。〉

- 自社社員数3名以上（協力業者除く）※一人親方不可です。
- 建設業種［建築工事業（一式）／電気工事業／管工事業／塗装工事業／防水工事業／内装仕上工事業／消防設備工事業］の工事業が対象
- 自社にて実工事を行っている ※外注材工不可です。
- 事務処理機能がある
- 資格・技能・特別教育をしっかり受けている［資格：施工管理技士・電気工事士・技能士など　特別教育：職長、安全衛生責任者・フルハーネスなど］
- アスベストに対し理解がある事（作業・調査・産廃）※石綿作業主任者・一般建築物石綿含有建材調査者にての対応です。御社協力店にての対応でも可です。

ネクシーズZERO　業者選びからやり取りまで全ておまかせ



設備選定 / 工事手配 / メーカー対応 / アフターサポート
窓口の一本化
中間業者ゼロ

こちらの工事をご担当いただきます
エリアは全国47都道府県
主要11拠点＋全国各地に営業所があるため、北海道から沖縄まで日本全国に案件があります。



業界No.1
業務用設備の導入実績
累計110,000件以上！！

●取り扱い商品数は500,000点以上！
●1つのメーカーだけでは扱いのなかった商品もまとめて対応可！

《桐生信用金庫 事業者さま向け経営課題解決サービスメニュー》

あなたの会社に当てはまる悩みはありますか？



売上増加

- □新しい販路・取引先を見つけたい
- □自社商品・サービスの魅力をうまく伝えられていない
- □ホームページやSNSを活用した集客をしたい
- □売上が伸び悩んでいる
- □既存顧客への提案を強化したい

生産性向上

- □現場の業務効率が上がらない
- □外部専門家を活用した現場改善を進めたい
- □設備が老朽化しており更新を検討している
- □補助金を使って設備投資をしたい
- □5S活動・改善活動を社内に定着させたい

人材不足

- □求人を出しても人が集まらない
- □即戦力となる管理職人材を採用したい
- □離職率が高く人材が定着しない
- □人事・労務制度を見直したい
- □副業・フリーランス人材を活用したい

事業承継

- □後継者がおらず将来が不安
- □親族内で円滑に会社を引き継ぎたい
- □M&Aによる事業の売却・譲渡を検討している
- □自社株の承継方法がわからない
- □次世代の経営者を育成したい

経営改善

- □自社の財務状況を改善したい
- □経営計画の策定・見直しをしたい
- □税理士・コンサルタントの紹介を受けたい
- □資金繰りが不安定で改善したい
- □決算対策・節税を検討したい

資産活用（不動産活用）

- □遊休地・空き建物を有効活用したい
- □賃貸アパート・工場・店舗の建設を検討している
- □所有不動産の活用方法がわからない
- □リース・設備買取を活用してコストを下げたい
- □オペレーティングリースで決算対策をしたい

知財活用

- □自社の技術・デザインを特許・意匠で守りたい
- □商標登録の手続き方法がわからない
- □ブランド名・ロゴを他社に使われないか不安

DX・GX対応

- □ITツールの導入・活用方法がわからない
- □紙・FAX・Excelでの業務管理から脱却したい
- □DX推進の担当者・社内人材が不足している
- □脱炭素化に向けて何から取り組めばよいかわからない
- □CO_2排出量を可視化したい
- □電気代の削減をしたい

☑ チェックが入った項目があれば、ぜひきりしんにご相談ください！

専門家と連携し、あなたの会社の経営課題解決を全力でサポートします。
相談は無料です。



きりしん経営情報　2026　秋号
発行日　2026年10月1日
発行者　桐生信用金庫
編集者　地域応援部　青柳 雄大

〒373-0853 太田市浜町81
TEL：0276-45-8193
きりしんホームページ
https://www.shinkin.co.jp/kiryu