

ゼネラル・パーチェス株式会社とのビジネスマッチング契約について

興産信用金庫は、このたび、ゼネラル・パーチェス株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役：長崎 伸也）と同社が提供しているコスト分析サービス「コストドック」を活用した収益改善に関するビジネスマッチング契約を締結しましたので、お知らせ致します。

本マッチングにより、ゼネラル・パーチェス株式会社が提供するコスト分析サービスを通じて、販管費の「固定費」コストを総合的に分析し、そして収益改善を提案することが可能になります。

当金庫は、今後も経営課題に関する幅広い選択肢を提供し、お取引企業の支援に努めてまいります。

記

【提携企業の概要】

企業名	ゼネラル・パーチェス株式会社
取扱業務	中小企業向けに、オンラインでコスト分析と収益改善をワンストップで行う「コストドック」を提供している。
提携内容	ゼネラル・パーチェス株式会社は、300 を超えるサプライヤーネットワークと過去 5,000 社以上のコスト削減データを活用して、取引先の購買状況を分析し、最小のリスクと工数で、最大の効果が出る包括的な「コスト適正化」サービスを提供。 「コストドック」は、販管費のコストを包括的に分析し、削減余地を可視化し、削減までのサポートを行うもの。 約 40 項目のコストをまとめて分析することが可能であり、コストの分析レポートに基づきコスト削減提案等を行う。

以上

《本件に関するお問い合わせ先》

興産信用金庫 地域支援部 お客様支援課

TEL：0120-39-7917



興産信用金庫

