

Swan Report

スワンレポートNO.111 (2026年1~3月期)

室蘭市、登別市、白老町の 2026年 1月～ 3月の業況
2026年 4月～ 6月の予想

■Contents

1. 第111回景気動向調査1
2. 経営上の問題点と当面の重点経営施策10
3. 特別調査～中小企業経営者のライフデザイン～.....11
4. 地域内企業のご紹介14

Pick up!



ASTRA合同会社



調査要領

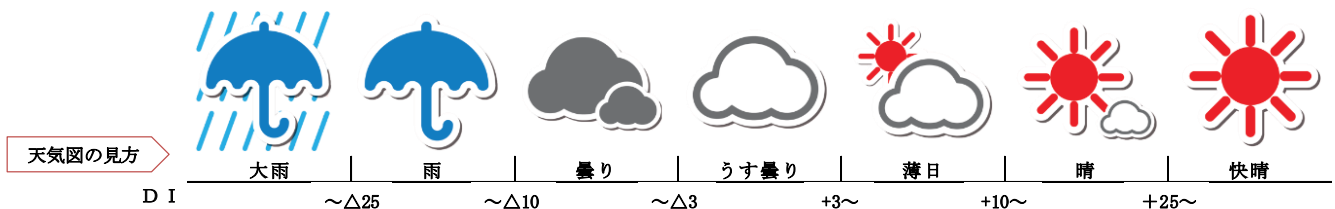
- (1) 調査地域 室蘭市、登別市、白老町
- (2) 調査時点 2026年3月
2026年1月～3月の実績 および2026年4月～6月の見通し
- (3) 調査方法 面談方式およびEメール・WEBアンケート方式
- (4) 分析方法 D I (増加－減少のウエイト)
- (5) 調査対象企業 181社 (うち有効回答107・回収率59%)

	調査対象 企業社数	構成比 (%)	有効回答 企業社数	地区別		
				室蘭市	登別市	白老町
製造業	36	20%	30	20	3	7
建設業	21	11%	20	12	7	1
卸売業	34	19%	11	6	4	1
小売業	49	27%	15	9	5	1
サービス業	41	23%	31	21	8	2
合計	181	100%	107	68	27	12

D I の説明

景気の傾向(拡大・縮小)を総合的に示した指標です。「増加」の回答割合から「減少」の回答割合を差し引いたものがD I 値であり、高いほど景気に勢いがあり、反対に低いほど景気の停滞感が強いことになります。

(例) 増加の回答が50%、不変の回答が30%、減少の回答が20%の場合、
D I 値は、50%(増加)－20%(減少)＝+30となります。



業界コメントの説明

調査担当職員がお客様からお聞きしましたコメントの一部を記載しております。

全体概要







今回調査(2026年1月～3月期実績)では、全業種のDI値が△24と季節感もあり悪化しております。業種別についても全業種において全て悪化しております。

2026年4月～6月期の今後の予想においては、全業種DI値は1ポイント低下の△25となり、今回調査とほぼ同水準となる見通しです。

業種別においては、製造業と建設業は今回調査と同水準の見通しであり、サービス業では良化を見込んでおりますが、卸売業と小売業で今回調査よりも悪化する見通しとなっております。昨今の世界情勢の影響を受けた物価の上昇見込みや人手不足等の影響もあることから、厳しい水準での推移が見込まれております。



○業種ごとの業況判断D Iの動き（過去の調査時の業況D Iとの比較）～御社の業況についてお聞きしました～

	前々回調査 2025年 7～9月期実績	前回調査 2025年 10～12月期実績	今回調査 2026年 1～3月期実績	今後予想 2026年 4～6月期実績
全業種	△ 1 (+10)	+7 (+8)	△ 24 (-31) 	△ 25 (-1)
製造業	△ 12 (+15)	+11 (+23)	△ 30 (-41) 	△ 30 (0)
建設業	△ 5 (+10)	+8 (+13)	△ 20 (-28) 	△ 20 (0)
卸売業	△ 15 (-32)	△ 7 (+8)	△ 18 (-11) 	△ 64 (-46)
小売業	0 (+13)	+10 (+10)	△ 20 (-30) 	△ 27 (-7)
サービス業	+13 (+19)	+6 (-7)	△ 23 (-29) 	△ 10 (+13)



() 内は前回調査との比較

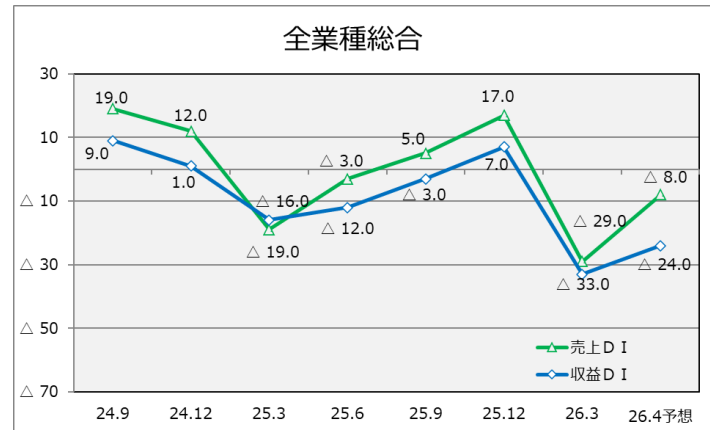
1. 全体合計

(1) 前回調査との比較と次回調査予想 ~ 前回調査時(2025年10月~12月)と比べて改善しましたか?~

今回調査実績 : 売上D I、収益D I共に悪化し、両方のD I値はマイナス水準での推移となっております。

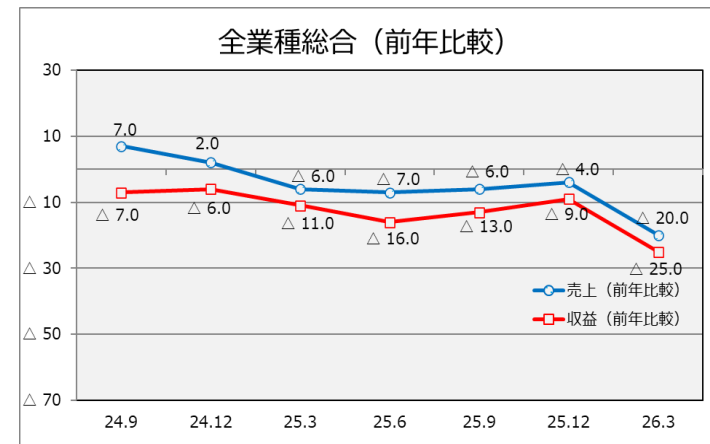
今後の見通し : 売上D I、収益D I共に良化見通しですが、マイナス水準での推移を見込んでおります。

	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)
売上D I	+16 (+11)	△ 29 (-45) 	△ 8 (+21)
収益D I	+6 (+9)	△ 33 (-39) 	△ 24 (+9)



(2) 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移 ~ 前年の同時期と比べて改善しましたか?~
前年比較売上D I・収益D Iは共に悪化し、引き続きマイナス水準での推移となっております。

	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上D I	△ 6 (0)	△ 4 (+2)	△ 20  (-16)
前年比較 収益D I	△ 13 (+4)	△ 9 (+4)	△ 25  (-16)



(2) その他のD I状況

	7~9月期 実績	10~12月期 実績	1~3月期 実績	4~6月期 予想
販売価格D I	+27	+33	+24	△ 27
仕入価格D I	+53	+55	+54	+58
在庫D I	△ 2	△ 1	△ 2	△ 4
資金繰りD I	△ 5	△ 11	+2	△ 1
人手D I	△ 45	△ 50	△ 34	△ 44
設備D I	△ 9	△ 8	△ 8	△ 10
残業D I	+3	+12	△ 7	+2

2.室蘭市・登別市・白老町の比較

(1) 前回調査との比較と次回調査予想

業況DI : 今回調査では前回調査と比べて、3地域すべてで悪化しております。今後の予想においては、登別市で良化、白老町で横ばい、室蘭市で悪化する見込みです。

売上DI : 今回調査では前回調査と比べて、3地域すべてで悪化しております。今後の予想においては、3地域すべてで良化を見込んでおります。

収益DI : 今回調査では前回調査と比べて、3地域すべてで悪化しております。今後の予想においては、登別市と白老町では良化、室蘭では横ばいの見込みです。

	室蘭市			登別市			白老町		
	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)
業況DI	+1 (+2)	△ 21 (-22)	△ 29 (-8)	+13 (+13)	△ 27 (-40)	△ 12 (+15)	+20 (+20)	△ 33 (-53)	△ 33 (0)
売上DI	+15 (+12)	△ 19 (-34)	△ 10 (+9)	+20 (+8)	△ 35 (-55)	+4 (+39)	+13 (+8)	△ 75 (-88)	△ 17 (+58)
収益DI	+15 (+16)	△ 24 (-39)	△ 24 (0)	△ 13 (-5)	△ 46 (-33)	△ 19 (+27)	0 (0)	△ 58 (-58)	△ 33 (+25)

(2) 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移

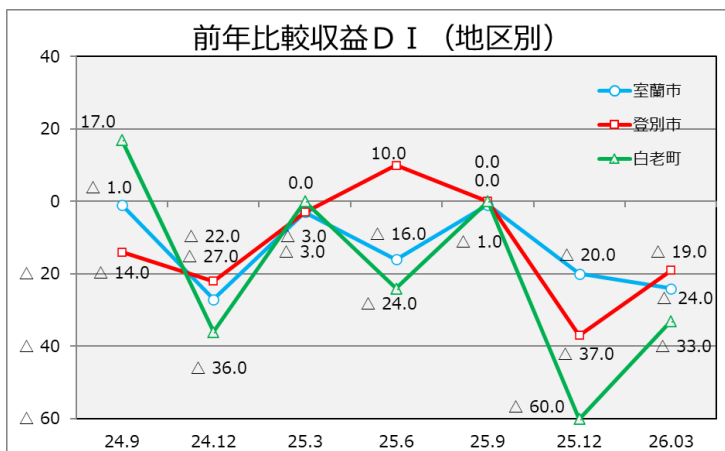
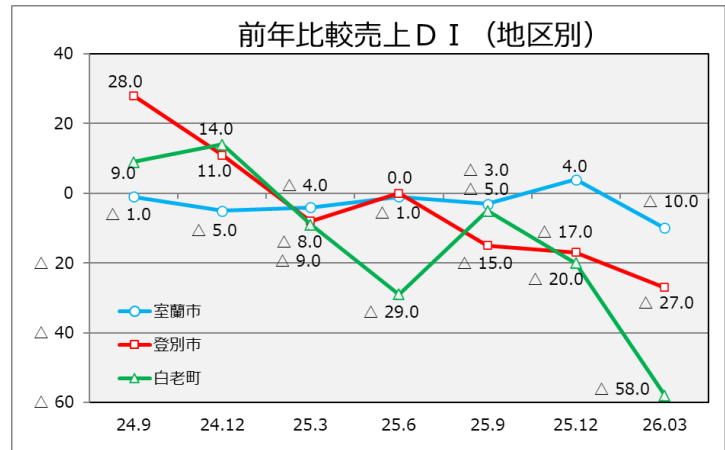
前年比較売上DIは、3地域すべてで悪化しております。

前年比較収益DIは、登別市と白老町では良化、室蘭市で悪化しております。

室蘭市	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上DI	△ 3 (-2)	+4 (+7)	△ 10 (-14)
前年比較 収益DI	△ 1 (+15)	△ 20 (-19)	△ 24 (-4)

登別市	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上DI	△ 15 (-15)	△ 17 (-2)	△ 27 (-10)
前年比較 収益DI	0 (-10)	△ 37 (-37)	△ 19 (+18)

白老町	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上DI	△ 5 (+24)	△ 20 (-15)	△ 58 (-38)
前年比較 収益DI	0 (+24)	△ 60 (-60)	△ 33 (+27)



1. 前回調査との比較と次回調査予想 ~ 前回調査時(2025年10月~12月)と比べて改善しましたか?~

	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)
売上D I	+26 (+14)	△ 30 (-56)	△ 7 (+23)
収益D I	+30 (+22)	△ 37 (-67)	△ 23 (+14)

今回調査実績

売上D I、収益D I共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

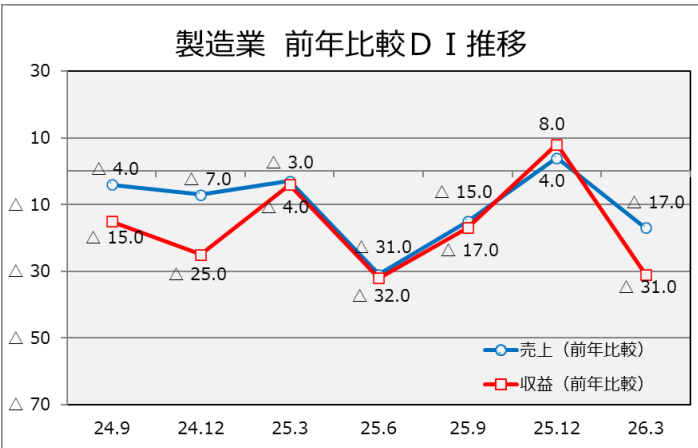
今後の見通し

売上D I、収益D I共に良化見通しですが、マイナス水準での推移を見込んでおります。

2. 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移 ~ 前年の同時期と比べて改善しましたか?~

前年比較売上D I、収益D Iは共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上D I	△ 15 (+16)	+4 (+19)	△ 17 (-21)
前年比較 収益D I	△ 17 (+15)	+8 (+25)	△ 31 (-39)





3. その他のD I 状況

	7~9月 実績	10~12月 実績	1~3月 実績	4~6月 予想
販売価格D I	+36	+37	+20	△ 29
仕入価格D I	+42	+52	+50	+60
在庫D I	△ 13	△ 12	△ 7	△ 7
資金繰りD I	△ 13	△ 15	0	△ 13
人手D I	△ 38	△ 48	△ 24	△ 40
設備状況D I	△ 19	△ 22	△ 17	△ 17
残業時間D I	0	+7	0	0

業界コメント

- ・中国との関係悪化し、超硬合金の入手が困難の為、業界が大変な状態で今後の事は全く読めない状態である。(室蘭市)
- ・材料高騰は今後もずっと続くものと見ている。その中で人件費を上げろというのは厳しい。(室蘭市)
- ・不漁が続いており、仕入高騰から粗利は減少している。(白老町)

1. 前回調査との比較と次回調査予想 ~ 前回調査時(2025年10月~12月)と比べて改善しましたか?~

	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)
売上D I	+17 (+8)	△ 25 (-42) 	△ 15 (+10)
収益D I	0 (+18)	△ 30 (-30) 	△ 15 (+15)

今回調査実績



売上D I、収益D I共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

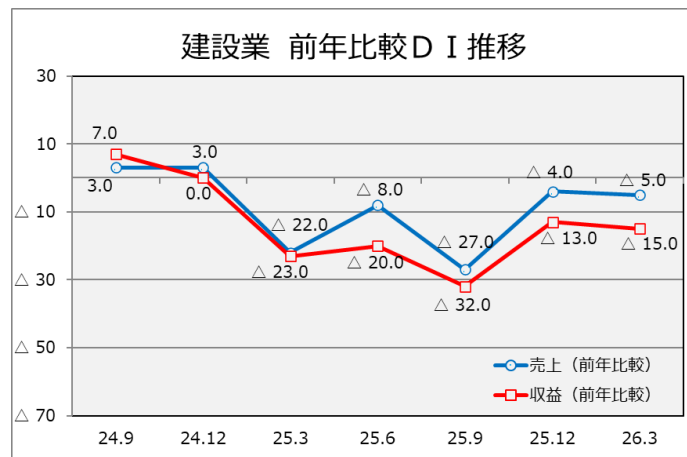
今後の見通し

売上D I、収益D I共に良化見通しですが、共にマイナス水準での推移を見込んでおります。

2. 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移 ~ 前年の同時期と比べて改善しましたか?~

前年比較売上D I、収益D I共に若干悪化し、マイナス水準で推移しております。

	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上D I	△ 27 (-19)	△ 4 (+23)	△ 5 (-1) 
前年比較 収益D I	△ 32 (-12)	△ 13 (+19)	△ 15 (-2) 



3. その他のD I 状況



	7~9月 実績	10~12月 実績	1~3月 実績	4~6月 予想
販売価格D I	+14	+17	+21	△ 33
仕入価格D I	+67	+58	+70	+65
在庫D I	0	0	+5	△ 5
資金繰りD I	△ 5	△ 13	+10	+15
人手D I	△ 50	△ 50	△ 32	△ 42
設備状況D I	△ 5	0	0	0
残業時間D I	+9	+8	△ 5	△ 5

業界コメント

- ・公共工事自体が少なすぎる。(室蘭市)
- ・資材高騰がいつまで続くのかわからない中、人件費も上げなければならず、利幅が減少している。(室蘭市)
- ・民間工事に係る受注については、より一層採算性を意識しなければ、収益確保に苦戦する時代に入ってしまった。(登別市)

景気動向調査 卸売業

1. 前回調査との比較と次回調査予想 ~ 前回調査時(2025年10月~12月)と比べて改善しましたか?~

	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)
売上D I	+7 (-1)	△ 36 (-43) 	△ 27 (+9)
収益D I	△ 7 (-7)	△ 27 (-20) 	△ 45 (-18)

今回調査実績



売上D I、収益D I 共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

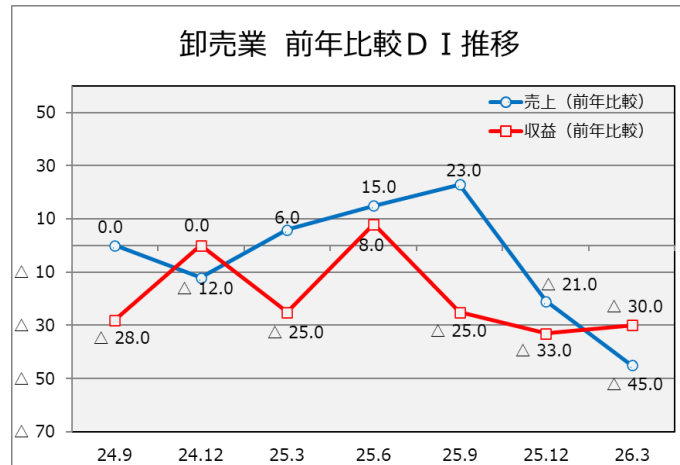
今後の見通し

売上D I は良化、収益D I は悪化見通しで、マイナス水準での推移を見込んでおります。

2. 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移 ~ 前年の同時期と比べて改善しましたか?~

前年比較売上D I は悪化、前年比較収益D I は良化し、共にマイナス水準で推移しております。

	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上D I	+23 (+8)	△ 21 (-44)	△ 45 (-24) 
前年比較 収益D I	△ 25 (-33)	△ 33 (-8)	△ 30 (+3) 





3. その他のD I 状況

	7~9月 実績	10~12月 実績	1~3月 実績	4~6月 予想
販売価格DI	+31	+57	+45	△ 13
仕入価格DI	+69	+64	+60	+36
在庫DI	0	+7	0	△ 10
資金繰りDI	+8	△ 7	△ 9	△ 18
人手DI	△ 31	△ 29	△ 18	△ 36
設備状況DI	△ 8	0	+9	+9
残業時間DI	0	+14	△ 9	0

業界コメント

- 運搬費、燃料費の高騰。(室蘭市)
- 現状を維持することが当面の重点経営施策である。(登別市)
- 中国の旅行客減少しており経営に影響が出ている。(白老町)

1. 前回調査との比較と次回調査予想 ~ 前回調査時(2025年10月~12月)と比べて改善しましたか?~

	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)	今後予想 (4~6月)
売上D I	+15 (+20)	△ 27 (-42) 	0 (+27)
収益D I	△ 5 (+5)	△ 40 (-35) 	△ 27 (+13)

今回調査実績


売上D I、収益D I共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

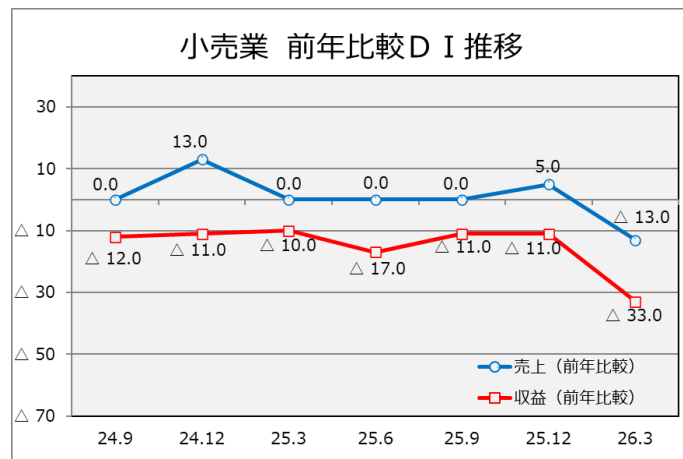
今後の見通し

売上D I、収益D I共に良化見通しで、売上D Iはマイナスからの脱却を見込んでおりますが、収益D Iはマイナス水準を見込んでおります。

2. 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移 ~ 前年の同時期と比べて改善しましたか?~

前年比較売上D I、収益D I共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

	前々回調査 (7~9月)	前回調査 (10~12月)	今回調査 (1~3月)
前年比較 売上D I	0 (0)	+5 (+5)	△ 13 (-18) 
前年比較 収益D I	△ 11 (+6)	△ 11 (0)	△ 33 (-22) 





3. その他のD I 状況

	7~9月 実績	10~12月 実績	1~3月 実績	4~6月 予想
販売価格D I	+35	△ 25	+27	△ 9
仕入価格D I	+40	+43	+67	+73
在庫D I	0	0	△ 7	△ 7
資金繰りD I	△ 26	△ 7	△ 7	+7
人手D I	△ 25	△ 14	△ 14	△ 21
設備状況D I	△ 5	0	0	△ 7
残業時間D I	△ 10	△ 7	△ 7	+7

業界コメント

- ・高齢化および過疎化の影響に客数減少。チラシを投函するなど経営改善を図っている。(室蘭市)
- ・周辺人口が減少するばかりで売上げ増加は見込めない。(室蘭市)
- ・戦争による原油価格高騰が心配である。(室蘭市)
- ・物価が上がっているのに客単価(特に日本人客)が低下したままである。(登別市)

1. 前回調査との比較と次回調査予想 ～ 前回調査時（2025年10月～12月）と比べて改善しましたか？～

	前回調査 (10～12月)	今回調査 (1～3月)	今後予想 (4～6月)
売上D I	+11 (+8)	△ 30 (-41) 	0 (+30)
収益D I	+3 (0)	△ 30 (-33) 	△ 20 (+10)

今回調査実績


売上D I、収益D Iは共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

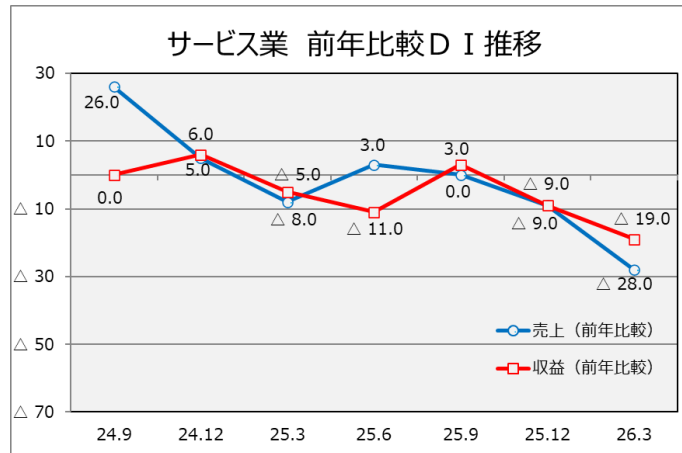
今後の見通し

売上D I、収益D I共に良化見通しで、売上D Iはマイナスからの脱却を見込んでおりますが、収益D Iはマイナス水準を見込んでおります。

2. 前年同時期との比較と、前々回調査・前回調査からの推移 ～ 前年の同時期と比べて改善しましたか？～

前年比較売上D I、前年比較収益D I共に悪化し、マイナス水準で推移しております。

	前々回調査 (7～9月)	前回調査 (10～12月)	今回調査 (1～3月)
前年比較 売上D I	0 (-3)	△ 9 (-9)	△ 28 (-19) 
前年比較 収益D I	+3 (+14)	△ 9 (-12)	△ 19 (-10) 



3. その他のD I 状況

	7～9月 実績	10～12月 実績	1～3月 実績	4～6月 予想
販売価格D I	+22	+31	+20	△ 36
仕入価格D I	+53	+57	+40	+53
在庫D I	+3	+3	0	+3
資金繰りD I	+5	+3	+7	+3
人手D I	△ 62	△ 63	△ 60	△ 63
設備状況D I	△ 8	△ 11	△ 17	△ 20
残業時間D I	+8	+14	△ 13	+7

業界コメント

- ・ 中東情勢による軽油価格の上昇。（室蘭市）
- ・ 中国人旅行客の減少により稼働率、客単価が低下する一方、原料費や光熱費などのコスト増が続き、売上が伸び悩む中で利益が大きく圧迫されている。（登別市）
- ・ 主要取引先からの受注がやや減少する見通し。積雪が少なく除雪業務が減少した。（登別市）
- ・ 燃料価格は高止まり。今後の推移についてもやや懸念。（白老町）

2 経営上の問題点と当面の重点施策

■ 経営上の問題点

【今回】

(複数回答)

製造業			建設業			卸売業			小売業			サービス業		
1位	売上の停滞・減少	50%	1位	人手不足	55%	1位	売上の停滞・減少	45%	1位	売上の停滞・減少	40%	1位	人手不足	47%
2位	人手不足	40%	2位	売上の停滞・減少	50%	2位	利幅の縮小	36%	1位	商圏人口の減少	40%	2位	人件費の増加	43%
2位	材料価格の上昇	40%	2位	材料価格の上昇	50%	3位	材料価格の上昇	27%	3位	人件費以外の経費の増加	33%	3位	材料価格の上昇	40%

【前回】

(複数回答)

製造業			建設業			卸売業			小売業			サービス業		
1位	売上の停滞・減少	59%	1位	人手不足	63%	1位	材料価格の上昇	57%	1位	人件費の増加	50%	1位	人手不足	49%
2位	材料価格の上昇	33%	2位	売上の停滞・減少	42%	2位	利幅の縮小	43%	2位	売上の停滞・減少	40%	2位	材料価格の上昇	37%
3位	利幅の縮小	19%	3位	材料価格の上昇	38%	3位	売上の停滞・減少	29%	3位	材料価格の上昇	30%	3位	人件費の増加	31%

■ 経営上の問題点

【今回】

(複数回答)

製造業			建設業			卸売業			小売業			サービス業		
1位	経費を節減する	57%	1位	人材を確保する	60%	1位	人材を確保する	45%	1位	経費を節減する	60%	1位	経費を節減する	52%
2位	販路を広げる	40%	2位	経費を節減する	45%	2位	経費を節減する	36%	2位	販路を広げる	53%	1位	人材を確保する	52%
3位	技術力を強化する	33%	2位	技術力を強化する	45%	3位	労働条件を改善する	27%	3位	宣伝・広告を強化する	20%	3位	販路を広げる	32%

【前回】

(複数回答)

製造業			建設業			卸売業			小売業			サービス業		
1位	販路を広げる	56%	1位	人材を確保する	71%	1位	経費を節減する	50%	1位	販路を広げる	45%	1位	人材を確保する	54%
2位	経費を節減する	52%	2位	技術力を強化する	54%	2位	販路を広げる	36%	1位	経費を節減する	45%	2位	経費を節減する	46%
3位	技術力を強化する	41%	3位	経費を節減する	46%	3位	人材を確保する	21%	3位	人材を確保する	30%	3位	販路を広げる	31%

3 特別調査 ～中小企業経営者のライフデザイン～

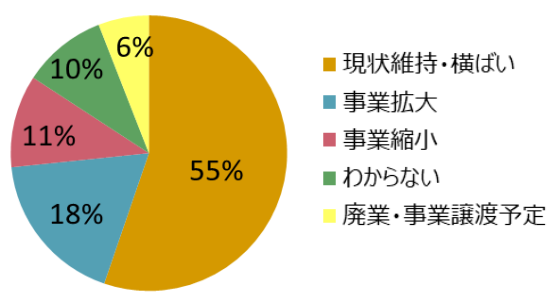
▶▶ 特別調査①

社長（代表者）は、今後の10年先の自社の経営について、どのように展望していらっしゃいますか？併せて、現在の社長（代表者）の年齢階層をお答えください。

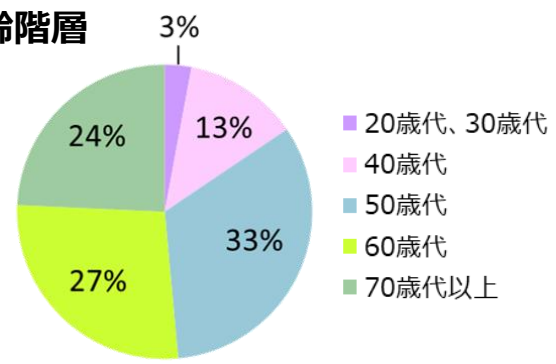
◀◀ 調査結果 ▶▶

「現状維持・横ばい」が最も多く回答割合は55%と半数を超えております。「事業拡大」が18%、「事業縮小」が11%と続いており、事業拡大の方が上回っております。
 代表者の年齢階層では、「50歳代」が33%と最も多く、次いで「60歳代」27%、「70歳代以上」24%となっております。「60歳代」と「70歳代以上」を合わせると51%となり、半数以上の代表者が60歳以上となっております。

10年後の展望



年齢階層



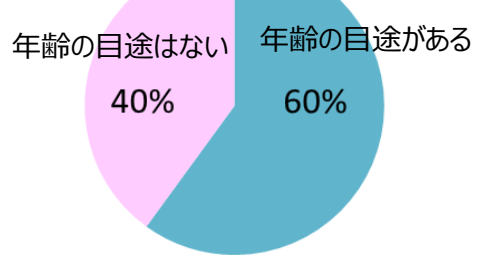
▶▶ 特別調査②

社長（代表者）は、経営者としていつ頃まで現役を続けたいとお考えですか？

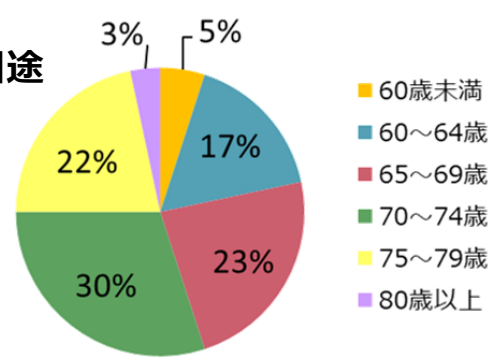
◀◀ 調査結果 ▶▶

年齢の目途がある60%に対して、年齢に目途はないが40%と現役を続ける目途を持っている代表者の方が多く結果となっております。
 具体的な目途としては「70～74歳」が30%と最も多く、次いで「65～69歳」が23%、「75～79歳」が22%となっております。この3つの項目を合計すると75%となり、65～79歳までの間に経営者を交代する企業が4分の3を占める結果となっております。
 目途がない理由としては、「後継者に託せるようになるまで」が45%、「健康が続く限り」が37%となっております。

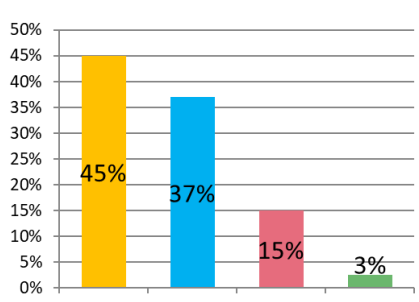
全体



具体的な年齢の目途



目途はない理由



- 後継者に託せるようになるまでは現役
- 健康が続く限り生涯現役
- まったく考えていない
- 生活資金の見通しがつくまで現役

▶▶▶ 特別調査③ ▶▶▶

社長（代表者）は、経営者を引退した後の生活資金についてどのようにお考えですか？

◀◀調査結果▶▶

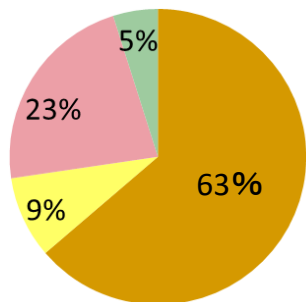
引退後の生活資金について「すでに十分だと思う」が63%と最も多い回答となっており、「不十分だと思う」の9%を上回っております。

「十分だと思う理由」では、「年金・保険が見込める」が37%と最も多く、「何とかなる」が23%、「貯蓄・資産がすでに十分にある」と「会社からの退職金が見込める」が20%と続いております。

「不十分だと思う理由」では、「何となく不安である」が45%と最も多く、「貯蓄・資産が十分ではない」が33%、「年金・保険が見込めない」が22%となっております。

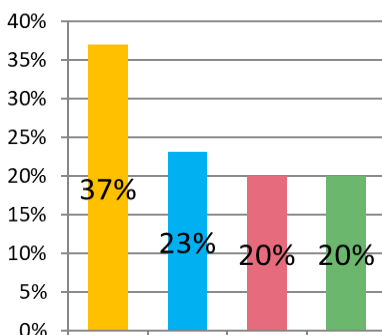
引退後の生活資金

- すでに十分だと思う
- 不十分だと思う
- まだ考えていない
- 引退しない



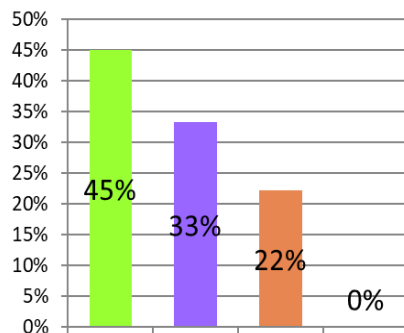
十分だと思う理由

- 年金・保険が見込める
- 何とかなる
- 貯蓄・資産がすでに十分にある
- 会社からの退職金が見込める



不十分だと思う理由

- 何となく不安である
- 貯蓄・資産が十分ではない
- 年金・保険が見込めない
- 会社からの退職金が見込めない



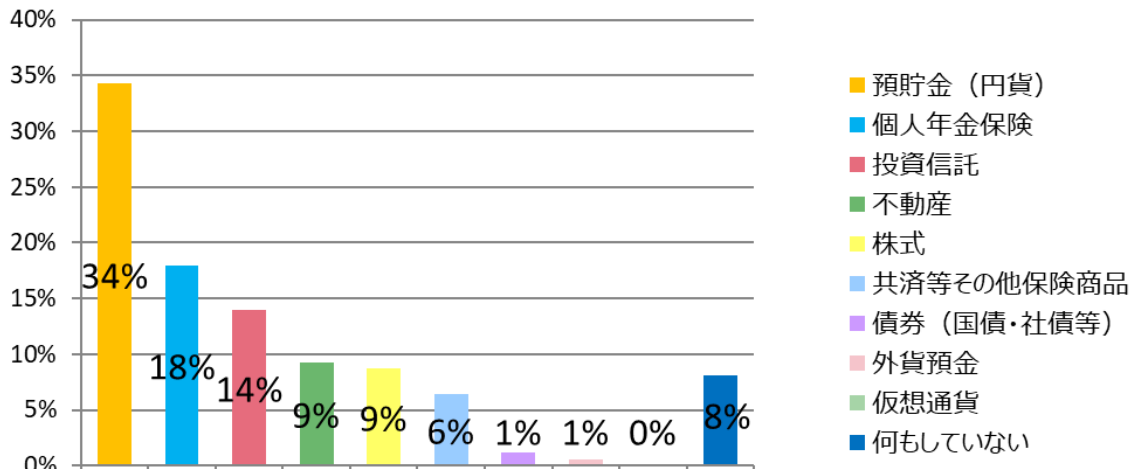
▶▶▶ 特別調査④ ▶▶▶

社長（代表者）は、個人としてどのような資産管理・運用をいらっしゃいますか？

◀◀調査結果▶▶

「預貯金（円貨）」が最も多く34%となっております。次いで、「個人年金保険」18%、「投資信託」14%、「不動産」と「株式」が9%になっており、市場や不動産での運用しているとの回答がつづいております。

個人の資産管理・運用



特別調査⑤

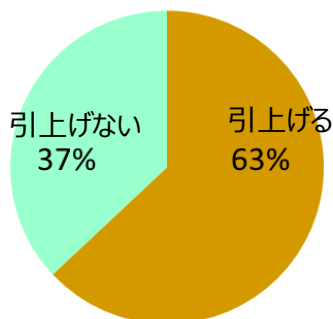
貴社では、人材定着などに向けて、2026年中に賃金（定期昇給分除く、賞与や一時金除く）の引上げを実施（実施予定を含む）しますか？また、引上げない場合はその理由についてお答えください。

「調査結果」

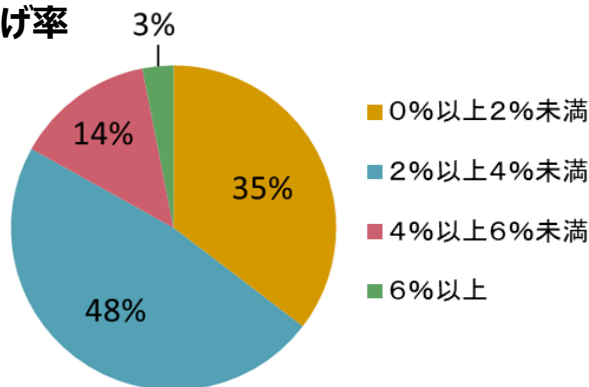
賃金について「引上げる」との回答が63%と「引上げない」37%を上回っている結果となっております。

「引上げる」と回答した企業における引上げ率としては、「2%以上4%未満」が最も多く48%と約半数の企業の引上げ率となっております。次いで「0%以上2%未満」が35%と多い結果となっております。「引上げない」と回答した企業における「引上げない理由」としては、「今後の業績見通しが不透明」が43%と最も多くなっており、次いで「賃上げに見合う価格転嫁ができていない」が16%となっており、「これまでに賃金を引上げ済み」・「自社に従業員はいない」との理由も同率16%となっております。

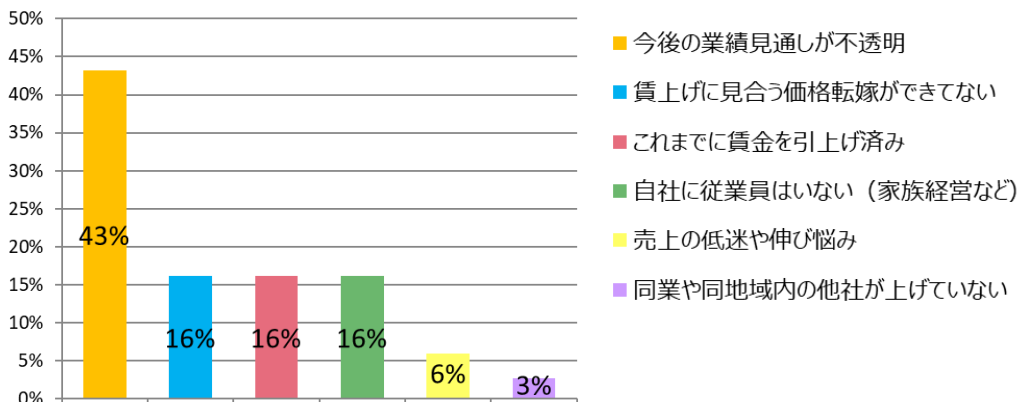
賃金の引上げ



引上げ率



引上げない理由



「むろしん」口座デビューキャンペーン

期間中に**普通預金新規口座開設**をしていただいた方へ

現金 500円プレゼント

既に「むろしん」に口座をお持ちのお客様へ!!

ご家族や友人・従業員様をむろしんへご紹介いただくと

QUOカード 500円プレゼント
1名につき

詳しくは [コチラ](#)

●条件 開設者特典 キャンペーン期間中に当金庫に初めて口座を開設された個人のお客様。紹介者特典 紹介される方が期間内に口座開設を達成すること。また、口座開設時に「ご紹介カード」を提出すること。●特典 開設者特典 期間中に開設頂いた口座へ振込とし、3月末までに開設頂いた場合は、4月10日(金)に振込、4月1日以降に開設頂いた場合、6月10日(水)に振込致します。紹介者特典 紹介される方の口座開設を確認後、進呈いたします。●留意事項・景品提供までの期間に、対象口座を解約された場合は対象外となります。・紹介者特典について、紹介される方の成約可否は個人情報保護の観点からお答えできません。また、ご紹介いただいた方が、既に口座を保有されている等の場合には口座開設いただけないことがあることにつきましてご了承ください。・本キャンペーンは今後予告なく内容を変更またはお取扱いを中止させていただきます。ご了承ください。

お近くのむろしんへ
お気軽に問合せください。

室蘭信用金庫

<https://www.shinkin.co.jp/muroshin/>

4 地域内企業のご紹介

Company introduction



ASTRA合同会社

北海道・登別温泉にて、薪窯で焼くナポリピッツァ専門店「PIZZERIA ASTRA」を運営しています。登別軟石で作る窯や地元食材を活かしたピッツァづくりを大切に、「食でこの町の未来を創る～From Local to Global～」を理念に掲げています。

2016年にピザのキッチンカーとして開業。翌年2017年に登別温泉で店舗を構えました。

2026年には室蘭市中島町1丁目に冷凍ピッツァ工房兼テイクアウトショップ「PIZZERIA ASTRA labo」を開業し、北海道の食材を活かしたピッツァを全国へ届ける取り組みも開始しました。

地域の生産者や観光と連携しながら、北海道から世界に誇れるピッツァブランドを目指しています。

主要商品

- ・登別食材をメインとしたピッツァ
- ・冷凍ピッツァ製造販売

【営業時間】

- 本店
11:00～16:00 (L.o.15:00)
17:00～21:00 (L.o.20:00)
- 【休業日】 火曜日・水曜日
- labo
11:00～18:00 (L.o.17:00)
【休業日】 火曜日・水曜日

代表者	大坂 大貴
所在地	(本店) 登別市登別温泉町60番地 (labo) 室蘭市中島町1丁目24-2
連絡先	TEL: (本店) 070-5605-7702 (labo) 070-5093-1865
HP	https://pizzeria-astra.com/
Instagram	(本店) https://www.instagram.com/pizzeria.astra/?hl=ja (labo) https://www.instagram.com/pizzeria.astra_lab
E-mail	pizzeriaastra0425@gmail.com

2025年度第4四半期（2026年1月～3月分）の景気動向調査におきまして、お忙しい中、ご協力いただきありがとうございました。

今後もスワンレポートの改善を重ね、少しでも当レポートをお客様の日々の事業活動に活かしていただけるよう、努めて参ります。スワンレポートの作成につきましては今後とも引き続き、皆様方のご協力をお願い申し上げます。

室蘭信用金庫店舗一覧表

■ 室蘭地区	■ 登別地区
本店 TEL 0143-22-1511 (母恋支店) (小橋内支店)	登別支店 TEL 0143-83-3135 (登別温泉支店) (虎杖浜支店)
中島支店 TEL 0143-44-3691 (本輪西支店) (東室蘭駅前支店)	幌別支店 TEL 0143-85-2211 (富士町支店)
東町支店 TEL 0143-44-4762 (輪西支店)	若草支店 TEL 0143-86-3311 (鶯別支店)
高砂支店 TEL 0143-44-5228 (工大前支店)	イオン登別出張所 TEL 0143-87-2511
白鳥台支店 TEL 0143-59-6881	■ 白老地区
■ 札幌地区	白老支店 TEL 0144-82-2424 (萩野支店)
札幌支店 TEL 011-261-6441	■ 苫小牧地区
札幌北支店 TEL 011-753-1131	苫小牧中央支店 TEL 0144-33-2411 (錦岡支店) (苫小牧支店)
■ 伊達地区	※ () 内は上記店舗内に設置 0144-82-9201
伊達支店 TEL 0142-25-2500	

室蘭信用金庫 スワンレポート(No.111)

— 2026年5月発行 —

発行 室蘭信用金庫 エリアサポート部

室蘭市東町2丁目24番13号

TEL (0143)44-3355

むろしん WEBページ



むろしん Instagram



MUROSHIN_OFFICIAL