

令和3年度  
地域密着型金融の取組み実績および  
金融仲介機能の発揮状況（金融仲介  
機能のベンチマーク）について

# 令和3年度実績について①

## 地域密着型金融の取組み実績

目標項目	目標数値	実績
◇創業・第二創業向け融資金額	250百万円	434百万円
◇ビジネスマッチング商談件数	180件	462件
◇外部支援機関活用の提案先数	30社	34社
◇事業承継に関する相談件数	120件	244件

# 令和3年度実績について②

## 金融仲介機能の発揮状況（金融仲介機能のベンチマーク）

### 1. 共通ベンチマーク

※数値はいずれも令和4年3月末時点

#### （1）貸付条件の変更を行っている中小企業の 経営改善計画の進捗状況

条件変更先総数	303社
好調先	26社
順調先	95社
不調先	182社

※好調先・順調先・不調先に該当するのは以下のとおりです。

- ・好調先：経営改善計画に対する進捗率が120%超の先
  - ・順調先： " 80%～120%の先
  - ・不調先： " 80%未満の先
- もしくは経営改善計画を策定していない先

#### （2）創業、第二創業の支援件数

創業・第二創業	96件
---------	-----

※第二創業に該当するのは以下のとおりです。

- ・既に事業を営んでいる企業の後継者等が新規事業を開始すること
- ・既存の事業を譲渡（承継）した経営者等が新規事業を開始すること
- ・抜本的な事業再生によって企業が業種を変えて再建すること

#### （3）事業性評価に基づく融資を行った先数および実行額

融資先数	48社
融資実行額	13億円

※当金庫では、事業性評価に基づく融資を、当金庫所定の「事業性評価シート」を策定した取引先のうち、担保・保証に過度に依存しない融資を実行した先と定義しております。

# 令和3年度実績について③

## 2. 選択ベンチマーク

※数値はいずれも令和4年3月末時点 ※（1）のみ平成28年4月からの累計値

（1）事業性評価の結果やローカルベンチマーク等を提示して対話を行っている取引先数

対話を行っている取引先数	1,403社
うち、労働生産性向上のための対話を行っている取引先数	331社

※当金庫では、ローカルベンチマークを提示した取引先を、各種補助金および経営革新計画の申請支援先と定義しております。

（2）本業（企業価値の向上）支援先数および全取引先に占める割合

本業支援先数	455社
全取引先数に占める割合	6.5%

（3）ソリューション提案先数および融資残高

提案先数（全取引先数に占める割合）	680社（9.8%）
融資残高（全取引先の融資残高に占める割合）	331億円（14.4%）

※当金庫ではソリューション提案先を、本業支援先に加え、創業支援先、事業承継支援先など課題解決に資する提案を行った先と定義しております。

（4）本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、資格取得者数

研修等の実施回数	17回
研修等への参加者数	719人
資格取得者数（延べ人数）	308人

※資格取得者数の内訳

中小企業診断士	30人
社会保険労務士	3人
宅地建物取引士	31人
事業承継・M&Aエキスパート	58人
事業性評価3級	173人
その他	13人

## 3. 独自ベンチマーク

※数値は令和4年3月末時点

（1）せいしんビジネスクラブ（SBC）事業への延べ参加者数

延べ参加者数	488人
--------	------