

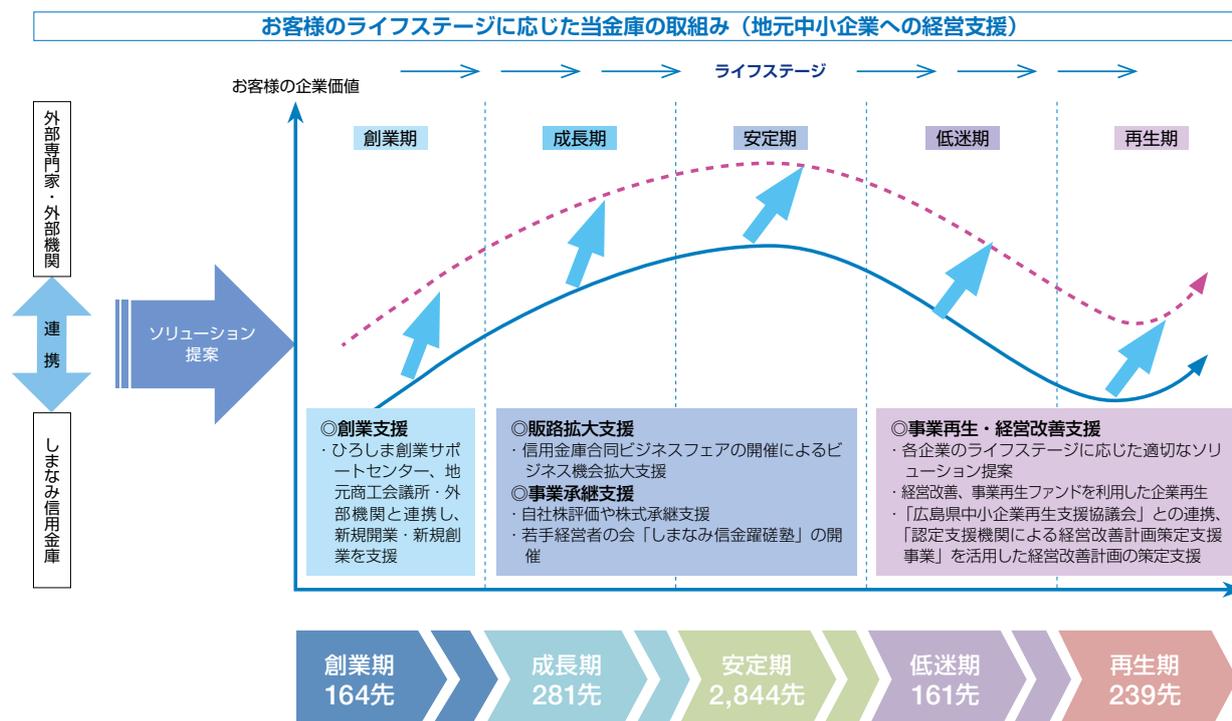
地域密着型金融の取り組み

当金庫では、個々のお客様の真のニーズや課題を把握し、課題解決のための本業支援等を組織的・継続的に実施しております。また、安定した金融仲介機能を発揮できるよう、事業性評価やコンサルティング機能の強化に努め、地元の経済活性化に取り組んでおります。

「金融仲介機能のベンチマーク」は、金融機関が金融仲介機能の質をより一層高めていくために、自らの取り組みの進捗状況や課題等を客観的に自己評価できるように定めた指標です。

■お客様のライフステージに応じた当金庫の取り組み

お客様のさまざまな課題の解決をサポートするため、ライフステージに応じたさまざまなソリューション提案に取り組んでいます。



1. 創業期における支援

創業を目指すお客様の力となるため、ひろしま創業サポートセンター、地元商工会議所・商工会等の外部機関と連携を強化し、新規開業・新規創業されるお客様の対応を行っています。

また、「三原市起業化促進連携協議会」へ協議会構成団体として参画し、三原市の創業支援体制の構築に協力しています。

2018年度には、171件の創業支援と7件の第二創業支援をサポートし、2019年度には、206件の創業支援と5件の第二創業支援をサポートいたしました。



しまなみ信金創業サポート

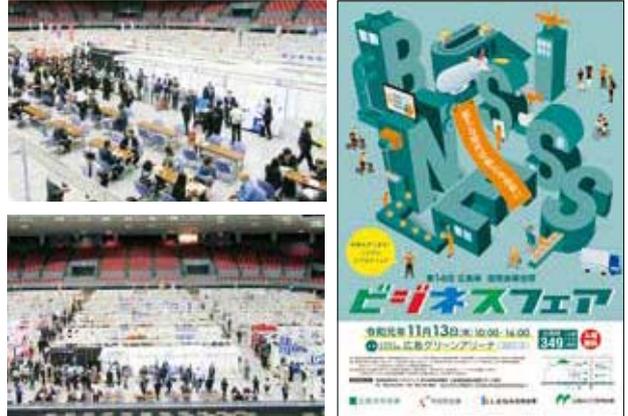
2. 成長・安定期における支援

◎販路開拓支援

ビジネスフェア

広島県内の4つの信用金庫による「第14回広島県信用金庫合同ビジネスフェア」を2020年11月13日に、広島グリーンアリーナにて開催し、お取引先の販路開拓や仕入れ・外注先の開拓など、ビジネス機会の拡大のお手伝いをさせていただいています。

当金庫のお取引先における総商談件数は446件、成約件数30件、成約金額3,439千円、継続商談件数102件の商談実績となりました。



信用金庫合同ビジネスフェア

◎事業承継支援

営業店と本部が連携体制を構築し、事業承継や後継者問題を抱えるお客様に対して事業承継支援セミナーや事業引継ぎ支援セミナー等を積極的に行っています。

当金庫が行った事業承継支援実績は、2017年度3件、2018年度25件、2019年度29件となりました。

また、2019年3月、国内最大級のM&Aプラットフォーム「TRANBI(トランビ)」を運営する株式会社TRANBIと業務提携を行いました。後継者問題に悩む企業や、M&Aによる更なる発展を目指す企業に対して事業承継機会を提供し、地域経済の持続的発展に貢献することを目的に、支援サービスの拡充を図りました。

そして、2020年4月より、信用金庫業界専用M&Aプラットフォーム「しんきんトランビプラス」の運用開始を予定しており、全国の信用金庫ネットワークを活用した事業承継・M&A支援が可能になります。



事業承継セミナー



しんきんトランビプラス

◎しまなみ信金躍礎塾の開催

地元企業の若手経営者・後継者・経営幹部及び創業者の方々を対象に、地域経済の発展・活性化に貢献していくこと、普段接する機会の少ない他地域・異業種の事業者様同士の交流の場となることを目的に、第10回「しまなみ信金躍礎塾」を三原市で開催し、30名の方にご参加いただきました。

ひろしま産業振興機構との共催で外部講師を招き、「知的資産経営特別セミナー」と題し、売上アップを目指す自社の強みの発見・活用法等、実践的なセミナーを行いました。



躍礎塾