

Welcome お土産界の黒船!



開こう! 新たなお土産史!!

今年も
開催!!

yokosuka
Omiyage Idea Contest 2022

横須賀のお土産
といえば?

多くの方がカレーやスカジャンを思い浮かべると思います。市内のお土産店を見ると、クールなミリタリー関連のものが充実していますが、黒船が来航しペリーが上陸したという開国の歴史や、海も山もある豊かな自然をイメージさせるお土産が少ないという現状です。そこで横須賀市では、昨年に引き続き「かわいい」「癒される」「おしゃれ」「映える」「センスがいい」などのイメージを持てる新しい横須賀土産のアイデアを募集します!

横須賀おみやげ アイデアコンテスト

応募期間

2022 6.1 ▶ 7.31

新しい横須賀の
お土産募集!

Souvenir
2022

応募部門
&
奨励金
賞金

おみやげ開発部門
奨励金 **100** 万円

アイデア提案部門
賞金 **10** 万円

横須賀商工会議所会頭賞
奨励金 **20** 万円



応募要件

対象者

市内外を問わず横須賀の新たなお土産を自ら開発したいという意欲のある事業者、又は個人。

内容

審査対象 (以下の条件をすべて満たすもの)

- ①おみやげ開発部門は、一定期間までに商品化、販売が可能であるもの。
- ②黒船やペリーから始まり、横須賀製鉄所(造船所)建設に至る、幕末から明治時代前期までの開国の街など横須賀をイメージさせるもの。
※ペリー来航時のカステラや、西欧からもたらされた文明開化や産業の象徴(ネジや時計台、気球など)にまつわるお土産など
- ③横須賀産の農産物、海産物を使用したもの。その他、横須賀の新たなブランドイメージを構築するための提案。
- ④横須賀市への地域貢献が期待できるもの。
- ⑤将来にわたり、市のお土産品として定着が期待されるもの、横須賀市のふるさと納税の返礼品として期待できるもの。

知っていますか？

横須賀には西欧からもたらされた様々な文化やものがたくさんあります。それを少しご紹介します！

時計台

江戸時代の日本人の勤務時間の感覚といえば「日の出から日没まで」でしたが、製鉄所が出来たときに日本人の職人に時間を知らせるため時計台が作られました。西洋式の時間管理が普及されたのはこの横須賀でした。

気球

横須賀造船所第二号ドック起工式の終了後に熱気球があげられ、その様子を明治天皇がご覧になりました。日本初の軽気球は横須賀の地であげられたのです！

部門と奨励金・賞金

おみやげ開発部門

奨励金 **100** 万円

最大
2件

これから、新規に製造・販売を行う商品をはじめ、既存商品のリニューアルや、ネーミング、パッケージの変更によるリブランディングなどを行うことにより、新たな横須賀のお土産として定着化ができるもの。

アイデア提案部門

賞金 **10** 万円

最大
2件

新たな横須賀のお土産としての企画・アイデアを募集します。
※本部門の入賞者の提案は、その提案内容を横須賀市観光協会が引き取り、製品化に向け商品開発を行います。

横須賀商工会議所会頭賞

奨励金 **20** 万円

1件

おみやげ開発部門に応募された横須賀市内の事業者で、入賞には至らないが特に優れている提案や製品に対して授与します。
※事業化が可能なものに限りです。

このほか、受賞後の広報活動や販売などに際する相談などのサポートを事務局からご提案します。



スケジュール

7月31日



応募締め切り

8月下旬



1次審査
(書類審査)

9月中旬以降



最終審査
(プレゼンテーションなど)



最終審査結果発表
受賞者決定

コンテスト応募の詳細はこちら→



ハッシュタグを付けて投稿すると本アカウントで紹介するかも!



←Instagram
#横須賀おみコン

- ・応募書類の返却は行いませんので、あらかじめご了承ください。
- ・本事業を通して提供された情報は、審査会の運営を含む本事業の実施に必要な範囲だけで利用し、その他の目的で利用することはありません。
(本事業の実績の周知を目的として、入賞した奨励事業者の企業概要、提案内容を公表します。その他の情報については統計的に処理し、統計資料として公表する場合があります。)
- ・本事業は「お土産開発支援事業実施要綱」に則り実施されます。審査基準や奨励金交付等、本事業の詳細などは要綱をご確認ください。

問い合わせ

一般社団法人 横須賀市観光協会
横須賀おみやげアイデアコンテスト事務局 宛

〒238-0004
横須賀市小川町 19-5 富士ビルII 2階

046-822-8256 (9:00 ~ 17:00)
※土・日・祝 定休

yokosuka-info2020@yokosuka-kanko.com

