

たかしん

創業塾

創業・起業の
仲間ができる!

オリジナル
テキストを使用!

創業・起業に必要な基礎知識を学べる全8回講座を開講いたします。

これから創業を予定している方、いずれ創業したいと考えている方、経営について改めて学びたい方、是非ご参加ください。

全
8日間

令和8年
4月8日



6月10日

各日18時30分～20時30分

※詳細な日程は裏面カリキュラムをご確認ください。

会場

高崎信用金庫

本部3階ホール (高崎市飯塚町1200)

受講料

無料

定員

50名

(先着順)

申込方法

①下記申込書に必要事項をご記入のうえ、高崎信用金庫まで持参または
FAX 送信 (FAX:027-360-3449)

②当金庫 HP からの申込み (QR コードからアクセス)

③下記申込書と同内容を記載したメールを kigyot@takashin-net.co.jp に送信



申込書

受講者氏名	ふりがな	性別(男・女)	年齢(歳)
所在地	〒		
E-mail			
TEL			
現在の職業		創業予定の業種	
創業段階	<input type="checkbox"/> 既に創業済(年 月創業) <input type="checkbox"/> 創業間近(年 月創業予定)	<input type="checkbox"/> 計画中	<input type="checkbox"/> 未定

※ご記入いただいた内容は、当事業運営のために利用するほか、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用することがありますが、第三者に公開するものではありません。



高崎信用金庫

企業サポート部

TEL:027-360-3447

たかしん 創業塾

各講座 水曜日の開催

18:30 ~ 20:30

講師 ジャイロ総合コンサルティング株式会社

講座	日程	カリキュラム	講師
第1講座 経営	4月8日	AI時代の経営者の資質と起業戦略 <ul style="list-style-type: none">● 2026年の市場環境変化● 起業家としての心構えとスキル● 変化をチャンスに変える発想法● AI時代のビジネスモデル● AIを使った起業アイデアのブラッシュアップ	鈴木タカノリ
第2講座 経営	4月15日	起業に向けたステップバイステップ <ul style="list-style-type: none">● 1/10,000 マーケティングの考え方● 事例を自分の起業に活かす思考法	露 英一
第3講座 経営	4月22日	儲かる仕組みづくり ビジネスモデルを作ろう！ <ul style="list-style-type: none">● ビジネスモデルとは？儲かる仕組みとは？● ビジネスモデルで仮説構築と検証● 創業事業計画とビジネスモデルの関連性	露 英一
第4講座 販路開拓	5月13日	価格と商品を考える <ul style="list-style-type: none">● 価格設定と価値の関係性● 利益を上げる価格設定を考える● ターゲット・ペルソナ設定	伊東裕司
第5講座 販路開拓	5月20日	AIとデジタルとは？ ~ AIを活用した販路開拓~ <ul style="list-style-type: none">● デジタルマーケティングの基礎（SNSなど）● 業務効率化ツールの選び方● AI活用の具体的方法	伊東裕司
第6講座 財務	5月27日	創業時における資金・収支計画 <ul style="list-style-type: none">● 起業時にかかるお金はどのくらい？● 収支計画・資金繰り計画を考える	松崎哲也
第7講座 人材育成	6月3日	ビジネスプラン作成・人材活用 <ul style="list-style-type: none">● ビジネスプラン作成の意味● 事業計画の考え方● 起業時に考えたい人材の話	露 英一
第8講座	6月10日	起業にはずみをつける ビジネスプランの発表会 <ul style="list-style-type: none">● グループ代表によるビジネスプラン発表● 質疑応答、講師による講評	鈴木タカノリ

※本事業は産業競争力強化法における認定市区町村又は認定連携創業支援事業者による特定創業支援事業です。そのため、全講座の受講を強制するものではありませんが、なるべく多くの受講が可能な方を優先的に受け入れさせていただきます。

※「特定創業支援等事業により支援を受けたことの証明」の取得には、カリキュラム上の【経営】【販路開拓】【財務】【人材育成】をそれぞれ1回以上受講する必要があります。