

朝のひとときに、新たなビジネスチャンス。

第28回



Takasaki Morning Pitch

主催：デロイトトーマツ ベンチャーサポート 株式会社、有限責任監査法人 トーマツ 高崎連絡事務所
共催：高崎市、高崎商工会議所、高崎信用金庫
後援：独立行政法人 中小企業基盤整備機構 関東本部、群馬県
公益財団法人 群馬県産業支援機構、株式会社 日本政策金融公庫 前橋支店・高崎支店
群馬テレビ 株式会社、株式会社 上毛新聞社

Takasaki Morning Pitchとは

高崎市内を中心に、大企業やベンチャー企業をはじめとする民間企業、金融機関、公的団体が集う場を創出することで、新たな取引や提携を促し、高崎市ならびに群馬県経済の活性化を図ることを目的としています。

新規事業を成功に導くためには、新規事業者ご本人のアイデアと努力が重要なのはもちろんです。しかし、これに加え、新たなアイデアを求める企業や新規の投融資先を求める金融機関、公的な支援を行う公的団体が一堂に会し、その中で新規事業者がPitchを行い、ビジネスマッチングや支援策についてワンストップで知恵を出し合えば、新たな取引や提携が促進され、成功のチャンスは広がると考えられます。「Takasaki Morning Pitch」はそういう場になることを目指しています。

日時 2025年3月6日（木） 9:00～11:00

開催会場 高崎市産業創造館
高崎市下之城町584番地70 TEL：027-320-2821 http://www.sansoukan.jp/04_access/

参加料 無料（定員：100名）

どなたでもご参加いただけます。
新しいビジネスをお考えの経営者や経営企画ご担当の皆様、
高崎での新しいビジネスにご興味をお持ちの方、
金融機関や公共団体の皆様、是非ご参加ください。

当日プログラム

9:00～9:10	ご挨拶
9:10～9:20	高崎先進事例紹介 たかしんビジネスプランコンテスト2024 最優秀賞 高崎商科大学 商学部 田々木 鈴莞 様、轟 柊音 様、平田 萌乃果 様、中澤 早紀 様
9:20～10:20	ピッチ（ベンチャー企業等によるプレゼンテーション） 1人15分（発表：5分、質疑：10分）×4名
10:20～10:30	閉会の挨拶
10:30～11:00	交流会

申込み方法 以下のサイトよりお申込みください。

<https://forms.gle/WrczQrAK3fpxmzLL8>



お問合せ

デロイトトーマツ ベンチャーサポート 株式会社
TEL: 080-3458-1208(木島携帯) 027-320-6061(代表番号)
MAIL: takasaki_seminar@tohmatsumatsu.co.jp
(有限責任監査法人トーマツ 高崎連絡事務所 内)
担当: 木島(きじま)、清水(しみず)

※Webよりお申し込みができない場合は、セミナー事務局までご連絡ください。



高崎商科大学
田々木鈴莞様、轟柊音様
平田萌乃果様、中澤早紀様

ハーモネクト ～演奏者とお店とバイトを繋ぐ「現代版・流し」事業～

「音楽のある街・高崎」を広めたいという思いと「様々なジャンルの高崎グルメ」、「居酒屋でギターを片手に歌を歌う流し」に焦点を当てて事業を考案いたしました。本プランでは、「音楽のある街」として高崎を盛り上げていくとともに、飲食店の人手不足という問題を前向きに解消していける点を強みとしております。

高崎商工会議所様が主催の「高崎はしご酒」との連携を目標にしております



株式会社フリーハンド
代表取締役社長 山崎智博様

体験を最大化する宿泊事業の新しい可能性

当社は、インテリア、建築、不動産のノウハウを活かし、その場の体験を最大化する宿泊事業を展開しています。地域特性を活かした空間づくりを通じて、東京と地方を繋ぎ、さらにインバウンド需要を取り込みながら世界との架け橋となることを目指しています。宿泊施設を新たな地域活性化の切り口として捉え、独自の価値を提供しています。

提携ニーズ：自社の建築ストックやプロダクト、サービスを宿泊という切り口で展開したい方。
その活動を応援していただける企業や団体。

旅人と地元を繋ぐ宿、カラスヤゲストハウス



カラスヤゲストハウス
オーナー 野村 敬祐 様

30カ国を旅する中で自分の世界を広げてくれたのは、ゲストハウスでの出会いと会話でした。故郷高崎にその場を創り、旅に気付きを添えたいと思う一方、地元では「中途半端で誰も来ない」とよく言われます。旅人と交わる機会を創ることで、ソトからみた高崎の魅力を伝え、市民の自信に繋がたい。ひいては、挑戦する人を増やし、魅力を倍増させたい。

提携ニーズ：①企業、団体のイベントや合宿などでの貸切利用
②旅人に提供できる体験 ③近隣での空き家を活用した新たなサービスの創出



Deai Soshite Miraie

Deai Soshite Miraie株式会社
代表取締役 高橋 寿夫 様

ハイブリット型の結婚相談所でタイムパフォーマンスに優れた婚活を

結婚相談所事業は、少子高齢化、未婚化、晩婚化等の社会問題に対し改善を試みるものであり、ひいては、国・都道府県・市区町村に人口の増加をもたらし、地域を活性化するものです。9万人以上が会員登録する最先端プラットフォームと人の心に寄り添える人生経験豊かなカウンセラーによるハイブリット婚活で婚活者を成婚へと導きます。

提携ニーズ：安心・安全な婚活による結婚を望む個人・家族・知人・企業・団体等
会員様のサポートにご協力いただける企業・団体（美容関連業・撮影業・行政等）

お店とお客様の新しい関係が社会課題解決と企業成長を加速する

BOPISUL

日本全国で増加する買い物弱者。
これからの時代の店舗における「当たり前」を生み出し、小売業や飲食業のデジタル化を支援する新時代のEC/DXプラットフォームBOPISUL。
車社会の群馬から顧客の「ライフスタイル」にあった購買体験で買い物革命を起こします。

合同会社LUCE
代表 金井 剛 様

提携ニーズ：実店舗のある小売店様や飲食店様