

令和6年度

金融仲介機能の
ベンチマークについて

金融仲介機能のベンチマークとは

金融機関における金融仲介機能の発揮状況を客観的に評価できる多様な指標として策定されています。

共通
ベンチマーク

すべての金融機関が金融仲介の取組みの進捗状況や課題等を客観的に評価するために活用可能な指標

選択
ベンチマーク

各金融機関が自身の事業戦略やビジネスモデル等をふまえて選択できる指標

独自
ベンチマーク

金融機関が金融仲介機能の取組みを自己評価する上でよりふさわしい指標として独自に活用する指標

◆共通ベンチマーク

- (1) 金融機関がメインバンクとして取引を行っている企業のうち、経営指標の改善や就業者数の増加が見られた先数、及び同先に対する融資額の推移

	令和7年3月期
メイン先数	824社
メイン先の融資残高	278億円
経営指標等が改善した先数	432社
経営指標等が改善した先の融資残高	193億円

- (2) 金融機関が関与した創業の件数

創業・第二創業支援実施件数	11件
うち創業支援件数	11件
うち第二創業支援件数	0件

◆共通ベンチマーク

(3) ライフステージ別の与信先数及び、融資額 (法人)

	全与信先	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
与信先数	848社	37社	80社	586社	41社	104社
融資残高	479億円	8億円	57億円	335億円	32億円	47億円

(4) 事業性評価に基づく融資を行っている与信先数および融資額

	先数	融資残高
与信先数および 融資残高	27社	25億円
割合	1.9%	5.6%

◆ 選択ベンチマーク

(1) 全取引先数の推移

	令和7年3月期	令和6年3月期	令和5年3月期
全取引先数	1,443社	1,460社	1,597社

(2) 地元の中小企業与信先のうち、無担保与信先数、及び、無担保融資額の割合

地元中小与信先数①	地元中小向け融資残高②	無担保融資先数③	無担保融資残高④	③／①	④／②
1,443社	443億円	1,086社	183億円	75.3%	41.3%

◆ 選択ベンチマーク

(3) 経営者保証に関するガイドラインの活用先数、及び、全与信先数に占める割合

全与信先数①	ガイドライン活用先数②	②／①
1,453社	57社	3.9%

(4) 本業支援にかかる取組み

	全与信先数①	本業支援先数②	②／①
本業支援先数及び全取引先数に占める割合	1,443社	32社	2.2%
本業支援先のうち、経営改善がみられた先数	14社		
外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数	32社		

◆ 選択ベンチマーク

(5) 取引先の本業支援に関連する研修等の実施数、研修等への参加者数、資格取得者数

研修実施回数	参加者数	資格取得者数
34回	332人	0人

(6) 中小企業向け融資や本業支援を主に担当している支店従業員数、及び、全支店従業員数に占める割合

全支店従業員数①	上記業務担当従業員数②	②／①
76人	47人	61.8%

◆ 選択ベンチマーク

(7) 中小企業向け融資のうち、信用保証協会保証付き融資額の割合及び100%保証付き融資額の割合

中小企業向け 融資残高①	保証協会付融 資残高②	100%保証付 融資残高③	②／①	③／①
443億円	134億円	68億円	30.2%	15.3%

(8) 運転資金に占める短期融資の割合

運転資金額①	短期融資額②	②／①
368.1億円	68.0億円	18.5%

◆ 選択ベンチマーク

(9) 法人担当者1人当たりの取引先数、接触頻度、面談時間

法人担当者1人当たりの取引先数	33.3社
月単位の平均接触回数	34回
月単位の平均面談時間	12時間

(10) 事業承継支援先数

支援先数	9先
------	----

◆ 選択ベンチマーク

(1 1) 販路開拓支援を行った先数 (地元・地元外・海外別)

地元	地元外	海外
10先	10先	0先