

『地域密着型金融推進計画（平成24年度～平成26年度）』の取組み実績

平成24年4月～27年3月

平成27年6月

東濃信用金庫

全体的な取組み実績

計画に基づき着実に実行し、概ね達成できました。

平成26年6月には、中小企業・小規模事業者のライフステージに応じた専門性の高いコンサルティング業務を通じた最適なソリューションの提供を目的に、成長戦略委員会を設置しました。

1. 取引先企業に対するコンサルティング機能の発揮

取引先企業のライフステージにあわせ、創業支援はとうしん地域活力研究所（TOS研）、成長・発展支援は営業統括部、経営改善支援は審査部経営支援課、事業承継は営業統括部を主管部署として、コンサルティング機能の強化に努めています。

また、自治体との連携によるビジネスマッチングや中小企業再生支援協議会との連携による経営改善支援、中小企業基盤整備機構との連携による事業承継支援など、さまざまな外部機関との連携態勢を構築しています。

2. 地域の面的再生への積極的参画

とうしん地域活力研究所が主体となり、リニア中央新幹線を活かした地域活性化協議会との連携や、地域コミュニティでの存在感が高まるNPO法人との関係強化など、地域の面的再生に積極的に参画しています。

金融教育では、出前授業、親子マネー教室、振り込め詐欺防止講話など継続的に実施しています。

3. 地域のお客さまに対する積極的な情報発信

とうしん地域活力研究所において、地域活性化に向けた取組み、社会貢献活動、創業塾の開催案内などを紹介する「RaVoニュース」を毎月2回発行し、ホームページにも掲載しています。また、ホームページをリニューアルし、「事業者のお客さまへのビジネスサポート」、「地域社会と“とうしん”」などのWEBページで、情報発信を積極的に行っています。

成果目標に対する実績

| 項 目 | 3年間累計目標 | 平成26年度実績 | 累計実績 |
|-----------------------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| | 平成24年4月 ～平成27年3月 | 平成26年4月 ～平成27年3月 | 平成24年4月 ～平成27年3月 |
| 「とうしん創業塾」開催回数 | 6回 | 2回 | 6回 |
| 創業支援取組み先数 | 100先 | 34先 | 126先 |
| 経営改善支援取組み先数 | 380先 | 292先 | 425先 |
| 経営改善支援による債務者区分の ランクアップ先数 | 50先 | 30先 | 84先 |
| 金融教育実施回数 | 60回 | 14回 | 81回 |

「地域密着型金融推進計画」の取組み実績（平成26年4月～平成27年3月）

1. 取引先企業に対するコンサルティング機能の発揮

| 項 目 | 具体的な取組策 (計数目標) | スケジュール | 取組み実績 |
|-----------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | | 平成26年度 | 平成26年4月～平成27年3月 |
| 創業・新事業支援機能等の強化 | | | |
| 創業支援機能の強化 | <ul style="list-style-type: none"> ○「とうしん創業塾」の定期開催 ○「創業支援制度」「創業サポートローン」の活用 ○行政、商工会議所、商工会、大学等との連携 ○目標 創業塾開催回数：6回 創業支援取組み先数：100先 | <ul style="list-style-type: none"> ○「とうしん創業塾」 2回開催 ○創業支援取組み先数 34先 ○行政、商工会議所、商工会、大学等との情報交換、会合等への参画 | <ul style="list-style-type: none"> ○目標に対する実績 創業塾開催回数 2回 平成26年9月6日 参加者23名 平成27年3月7日 参加者19名 創業支援取組み先数 34先 ○創業支援融資実績 22件 707百万円 ○多治見西高校の課題研究（起業家育成）に協力 |
| 取引先企業に対する経営相談・支援機能の強化 | | | |
| ビジネスマッチング等を活用した支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○営業店との連携強化、情報共有 ○マッチング情報の整備・拡充 ○地方公共団体、商工会議所、信用金庫業界等との連携強化 | <ul style="list-style-type: none"> ○地方公共団体、商工会議所、信用金庫業界等との連携強化 ○マッチング成約企業に対する金融面を含む支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○「信金発！地域発見フェア」に参加 取引先の出展サポート、東信経済倶楽部が視察 ○多治見ビジネスフェア「き」業展を多治見市と共催 ○ビジネスマッチング成約件数 71件 |
| 取引先企業の海外進出支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○海外進出関連セミナー、相談会の紹介 ○外部機関との連携 ○海外進出企業の支援態勢の整備 | <ul style="list-style-type: none"> ○海外進出関連セミナー、相談会の紹介 ○外部機関との連携 | <ul style="list-style-type: none"> ○香港インターナショナルワイン&スピリッツフェアへの取引先出展の支援 出展が工業組合連合会の正式な取組みに発展 ○7信金連携アジア会（豊田、豊橋、豊川、西尾、桑名、大垣、当金庫）でのビジネスマッチング |
| 外部専門家・外部機関等との連携 | <ul style="list-style-type: none"> ○取引先企業のニーズ発掘 ○公共団体、政府系金融機関、保証協会との連携 ○各種助成金等の施策の周知・徹底 | <ul style="list-style-type: none"> ○取引先企業のニーズ発掘 ○公共団体、政府系金融機関、保証協会との連携 ○各種助成金等の施策の周知・徹底 | <ul style="list-style-type: none"> ○7機関と連携協定等締結 日本政策金融公庫、あいち産業振興機構、中京大学名南M&A(株)、TKC中部会、有限責任監査法人トーマツ・税理士法人トーマツ、(株)プレジデント・ワン |

| 項 目 | 具体的な取組策 (計数目標) | スケジュール | 取組み実績 |
|----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | | 平成26年度 | 平成26年4月～平成27年3月 |
| 事業再生に向けた積極的取組み | | | |
| 事業再生の早期着手に向けた取組みの促進 | <ul style="list-style-type: none"> ○経営支援グループ、営業店職員による定期的・継続的訪問支援 ○3年間の累計目標 経営改善支援取組み先数 380先 経営改善支援による債務者区分のランクアップ先数 50先 | <ul style="list-style-type: none"> ○経営改善支援取組み先数 60先追加 ○債務者区分ランクアップ先数 16先 | <ul style="list-style-type: none"> ○目標に対する実績 経営改善支援取組み先数 45先追加 経営改善支援による債務者区分のランクアップ先数 30先 ○経営支援グループの職員を1名増員、営業店職員へのOJT等の取組み強化 ○中小企業再生支援協議会等の活用方法等合計6回の経営支援情報を営業店に提供 |
| 中小企業再生支援協議会等他機関との連携 | <ul style="list-style-type: none"> ○岐阜県信用保証協会主催の「企業再生担当者連絡会」等連絡会、研修会等へ積極的に参加 ○既連携先との連携強化、新たな連携先の開拓 ○「資本性借入金」、「動産担保」等の情報収集、活用検討 | <ul style="list-style-type: none"> ○「企業再生担当者連絡会」等へ積極的に参加 ○既連携先との連携強化、新たな連携先の開拓 ○「資本性借入金」、「動産担保」等の情報収集、活用を検討 | <ul style="list-style-type: none"> ○取引先2社に対し、中小企業再生支援協議会との連携による経営改善支援を実施 ○取引先1社に対し、ぎふ中小企業支援2号ファンドの活用を検討 ○取引先1社に対し、中小企業再生支援協議会、有限責任監査法人トーマツと連携し、「資本性借入金」の取扱いを検討 ○ABLの規程を整備。実績1件 |
| 取引先企業に対する事業承継支援への取組み | | | |
| 後継者育成等に係る相談 | <ul style="list-style-type: none"> ○信金キャピタル等外部機関との連携 ○事業承継対策セミナーの開催 ○事業承継計画の作成支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○信金キャピタル等外部機関との連携 ○セミナーの開催 ○事業承継計画の作成支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○多治見商工会議所、中小企業基盤整備機構と共催で事業承継セミナーを開催 参加企業35社 ○外部機関と連携協定等締結 ○職員の教育 事業承継・M&Aエキスパート試験合格者32名 |
| M&Aのマッチング支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○信金キャピタル主催のセミナー等参加 ○TKC中部会等との連携 ○営業店へのM&Aに関する情報提供 | <ul style="list-style-type: none"> ○セミナー等参加 ○TKC中部会等との連携 ○営業店へのM&Aに関する情報提供 | <ul style="list-style-type: none"> ○M&A譲渡案件2件、買収案件1件 ○外部機関と連携協定等締結 ○職員の教育 事業承継・M&Aエキスパート試験合格者32名 |
| 目利き能力の向上、人材育成 | | | |
| 目利き能力の向上、人材育成 | <ul style="list-style-type: none"> ○外部研修への派遣 ○オープンカレッジの開催 ○内部研修の充実 ○通信講座の受講 ○中小企業診断士の養成 | <ul style="list-style-type: none"> ○外部研修への派遣 ○オープンカレッジの開催 ○内部研修の充実 ○通信講座の受講 ○中小企業診断士の養成 | <ul style="list-style-type: none"> ○外部研修への派遣 9講座 13名 ○実務によるフォローアップを組合わせた法人取引推進講座を実施 受講者47名 ○中小企業診断士1名養成 |

2. 地域の面的再生への積極的参画

| 項 目 | 具体的な取組策 (計数目標) | スケジュール | 取組み実績 |
|----------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | | 平成26年度 | 平成26年4月～平成27年3月 |
| 地域の面的再生への役割発揮 | | | |
| 地域経済全体を展望した ビジョン策定への支援 | <ul style="list-style-type: none"> ○地域経済活性化に向けた各種委員会に参画 ○全国の地域活性化成功事例の情報収集、活用 ○地域活性化に貢献する人材育成 | <ul style="list-style-type: none"> ○地域経済活性化に向けた各種委員会に参画 ○地域活性化成功事例の情報収集、活用 ○地域活性化に向けた支援スキームの検討 | <ul style="list-style-type: none"> ○地域経済活性化に向けた各種委員会に参画 美濃焼ブランディング研究会 土岐美濃焼卸団地プロジェクト、他 ○全国の地域活性化成功事例の情報収集・活用 建築・建材展2015他視察 ○地域活性化に向けた支援スキームの検討 リニア中央新幹線中間駅設置に係る地域再生・活性化に向けた連携のためのコンソーシアム (十六銀行、岐阜財務事務所と連携) とうしんプロボノプロジェクトの実施 |
| 地域社会・地域経済に役立つ 多様な情報提供 | <ul style="list-style-type: none"> ○地域社会、地域経済に役立つ多様な情報の収集 ○RaVoニュースによる情報発信 ○ホームページによる情報発信 | <ul style="list-style-type: none"> ○RaVoニュースの発行(毎月) ○ホームページによる情報発信 | <ul style="list-style-type: none"> ○とうしん創業塾の開催案内、管内経済統計、とうしん景況レポートなど、とうしん地域活力研究所のホームページによる情報発信を充実 ○RaVoニュースの発行(毎月2回) |
| 地域の活性化につながる多様なサービスの提供 | | | |
| 地域を担う若い世代や高齢者 への金融知識の普及 | <ul style="list-style-type: none"> ○出張授業の実施 ○悪質商法・振り込め詐欺防止の講話の実施 ○目標 金融教育実施回数 60回 | <ul style="list-style-type: none"> ○目標 金融教育実施回数 20回 | <ul style="list-style-type: none"> ○目標に対する実績 金融教育実施回数14回 出前授業、親子マネー教室、振り込め詐欺防止講話 ○八百津町教育委員会の要請を受け、町内2中学校で授業の一環として金融教育を実施 |

3. 地域やお客さまに対する積極的な情報発信

| 項 目 | 具体的な取組策 (計数目標) | スケジュール | 進捗状況 |
|-------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | | 平成26年度 | 平成26年4月～平成27年3月 |
| 地域密着型金融の取組みに関する積極的な情報発信 | | | |
| ホームページ、ディスクロー ジャー誌、情報誌「RaVo ニュース」等による情報発信 | <ul style="list-style-type: none"> ○わかりやすい開示 ○ホームページ、ディスクロージャー誌、RaVoニュースによる定期的な開示 | <ul style="list-style-type: none"> ○ホームページに掲載 ○ディスクロージャー誌発行 ○RaVoニュースの発行(毎月) | <ul style="list-style-type: none"> ○平成27年3月30日ホームページをリニューアル ビジネスサポートのページを充実 ○ディスクロージャー誌に地域密着型金融に関する取組み実績、「地域社会と“とうしん”」を掲載 ○RaVoニュースの発行(毎月2回) |

経営改善支援の取組み実績

【26年4月～27年3月】

(単位：先数)

| | | 期初債務者数 A | うち | | | 経営改善支援取 組み率 = α / A | ランクアップ率 = β / α | 再生計画策定率 = δ / α | |
|------------------|-------------|-------------|-------------------------|----------------------------------------------------|------------------------------------------------|----------------------------------|-------------------------------|--------------------------------|-----------------------------------------|
| | | | 経営改善支援取 組み先 α | α のうち期末に債 務者区分がランク アップした先数 β | α のうち期末に債 務者区分が変化し なかった先 γ | | | | α のうち再生計画 を策定した先数 δ |
| 正常先 ① | | 4,385 | 12 | / | 2 | 10 | 0.27 | / | 83.33 |
| 要 注 意 先 | うちその他要注意先 ② | 1,370 | 184 | 23 | 148 | 184 | 13.43 | 12.50 | 100.00 |
| | うち要管理先 ③ | 20 | 11 | 4 | 6 | 11 | 55.00 | 36.36 | 100.00 |
| 破綻懸念先 ④ | | 316 | 85 | 3 | 78 | 85 | 26.89 | 3.52 | 100.00 |
| 実質破綻先 ⑤ | | 22 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0.00 | | |
| 破綻先 ⑥ | | 13 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0.00 | | |
| 小 計 (②～⑥の計) | | 1,741 | 280 | 30 | 232 | 280 | 16.08 | 10.71 | 100.00 |
| 合 計 | | 6,126 | 292 | 30 | 234 | 290 | 4.76 | 10.27 | 99.31 |